

ACTUALIDAD ECONÓMICA



La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz (i), el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi (c), y el secretario general de UGT, Pepe Álvarez (d). FERNANDO VILLAR/ EFE

Enmienda al 'desnudo salarial'

- La CEOE rechaza la reforma de Yolanda Díaz en un documento trasladado a la mesa de negociación
- La patronal acusa al Ministerio de Trabajo de endurecer las medidas que impone la directiva europea

CRISTINA ALONSO MADRID
Nuevo choque entre la CEOE y el Ministerio de Trabajo. Los empresarios han hecho una enmienda a la totalidad de la reforma que está planeando Yolanda Díaz para transponer la directiva europea sobre transparencia retributiva a la regulación española. Se trata de una de las grandes reformas que tiene la vicepresidenta en cartera para acabar con el secreto salarial en las empresas y que se ha visto obligada a mandar a septiembre, junto con el registro horario, para intentar recabar los apoyos con los que no cuenta a día de hoy.

En un documento trasladado a la mesa de negociación, al que ha tenido acceso EL MUNDO, la organización empresarial tumba prácticamente todos los apartados del borrador elaborado por el equipo de Díaz y advierte de que, con el actual planteamiento, el Gobierno estaría yendo incluso un paso más allá de las exigencias de Bruselas, endureciendo las medidas que fija el texto comunitario, incluyendo obligaciones adicionales e imponiendo más trabas burocráticas a las empresas.

En el documento remitido a los agentes sociales en la reunión mantenida el pasado lunes, el equipo negociador de Antonio Garamendi no cuestiona la necesidad de adaptar la normativa española a la directiva europea, pero sí critica que, a su juicio,

la reforma que está proponiendo el Ministerio no se limita a trasladar el contenido de la directiva, sino que endurece algunos criterios, introduce nuevas cargas administrativas y mezcla conceptos que pueden llegar a generar inseguridad jurídica.

Y eso que el texto que ha puesto sobre la mesa Yolanda Díaz no transpone toda la directiva europea sobre transparencia retributiva, sino que se limita a las obligaciones que pueden desarrollarse por vía reglamentaria, como el registro retributivo, las auditorías salariales o determinados procedimientos de información, evitando las medidas que exi-

7
De junio. Ese día finalizó el plazo para transponer la directiva europea sobre transparencia retributiva.

gen modificar el Estatuto de los Trabajadores, la Ley de Infracciones y Sanciones del Orden Social y otras normas con rango de ley.

De hecho, fuentes de Trabajo reconocen que el primer paso que se está dando ahora es concretar esos

cambios reglamentarios que no necesitan pasar por el Congreso de los Diputados, y posteriormente se abordarán otras medidas, como el endurecimiento de las multas por no garantizar la igualdad retributiva o la obligación de incluir la información salarial en las ofertas de empleo.

Precisamente por el escaso alcance, los sindicatos tumbaron el anterior borrador de Trabajo por considerar que estaba incompleto, al suponer una transposición parcial de la directiva que deja fuera algunos de los pilares de la norma comunitaria. No obstante, la CEOE considera que la última propuesta del Ministerio introduce obligaciones adicionales para las empresas respecto a las previstas en la directiva en materias como la progresión retributiva.

En concreto, el texto plantea obligar a las empresas a revelar cómo fijan los salarios y cuáles son los criterios que rigen en los ascensos y las subidas de sueldo. Pero la patronal sostiene que las compañías no están obligadas a disponer de sistemas de progresión salarial, por tanto, no puede imponerse una obligación de informar sobre algo que la ley no exige crear, algo que incurriría, a su juicio, en un exceso normativo (*ultra vires*, en términos jurídicos).

Asimismo, los empresarios cuestionan otras exigencias como la solicitud de información sin límites pa-

PLAZOS Y SANCIONES

MÁS MARGEN. La patronal pide al Ministerio de Trabajo que dé más margen a las empresas para adaptarse y amplíe la entrada en vigor de la norma a seis meses tras su publicación en el BOE.

APROBACIÓN URGENTE. El Gobierno ya va tarde porque el plazo para transponer la directiva, que es de obligado cumplimiento, finalizó el pasado 7 de junio.

MULTA DE BRUSELAS. La Comisión Europea podría abrir un procedimiento de infracción a España por incumplir el plazo. El último, por el retraso en la directiva de conciliación, costó siete millones de euros.

MAYOR «LAXITUD». Trabajo afirma que Bruselas está dispuesta a conceder una mayor «laxitud» hasta otoño para evitar multas, ya que la mayoría de Estados no han transpuesto la directiva.

ra los trabajadores que quieran conocer los sueldos de sus compañeros o la prohibición de las cláusulas que impiden a los empleados revelar información sobre sus condiciones salariales. También denuncian que el texto impone obligaciones de difícil aplicación en las pymes y da apenas dos meses a las empresas para corregir las diferencias retributivas, un plazo «insuficiente» que «carece de justificación normativa».

Por otro lado, el borrador endurece los plazos en los que las empresas están obligadas a presentar la información sobre la brecha salarial, adelantando el calendario respecto a lo que marca la directiva europea. Por ejemplo, en el caso de las compañías de entre 100 y 150 trabajadores, les obliga a empezar a cumplir desde 2027, como las empresas de mayor tamaño, en lugar de esperar a 2031, que es lo que fija Bruselas.

Otra de las críticas técnicas de más calado tiene que ver con algunos de los elementos que el Ministerio incorpora en la auditoría retributiva, mezclando la valoración de puestos de trabajo —donde incluye factores personales, como la evolución retributiva tras determinados permisos— con el análisis estadístico de la brecha salarial en la plantilla. Esto, en opinión de CEOE, «desnaturaliza completamente la metodología de valoración de puestos».

Casi 500 autónomos con empleados a cargo echan el cierre cada día

ASFIXIA EMPRESARIAL/ El colectivo pierde 42.500 trabajadores por cuenta propia en solo tres meses hasta situarse en 933.100, y roza el nivel más bajo de la última década presionado por los costes laborales.

Gonzalo D. Velarde. Madrid

La fuerte creación de empleo que ha jalonado la marcha del mercado laboral en los últimos años está empezando a esquivar a los autónomos, que soportan cada vez más costes operativos y laborales, y cargas burocráticas que estrechan sus márgenes hasta el punto de dificultar su capacidad para mantener el empleo. En el segundo trimestre del año, 42.500 autónomos con empleados a cargo echaron el cierre, según los datos de la última Encuesta de Población Activa publicada por el INE. Casi 500 cierres diarios que llevaron al colectivo a situarse en 933.100 trabajadores, lo que supone el segundo nivel más bajo desde la pandemia (el mínimo se registró en el primer trimestre de 2025, con 927.700). Si descontamos los trimestres anómalos de la crisis sanitaria, el dato del periodo de abril a junio de 2026 supone el segundo más bajo de casi la última década, habiendo que remontarse al primer trimestre de 2017 para observar un nivel más bajo (928.400).

En todo caso, el empleo por cuenta propia es la única mácula de un balance general del mercado laboral que arrojó un nuevo récord de ocupación en el segundo trimestre del año, superando los 22,77 millones de trabajadores.

En términos generales, en este periodo se perdieron un

total de 42.900 autónomos, por lo que el 99% de la caída correspondió a los empleadores. En comparación con el mismo periodo del año pasado, la caída de trabajadores por cuenta propia asciende a 99.700 y la de autónomos con empleados a cargo se sitúa en 27.700.

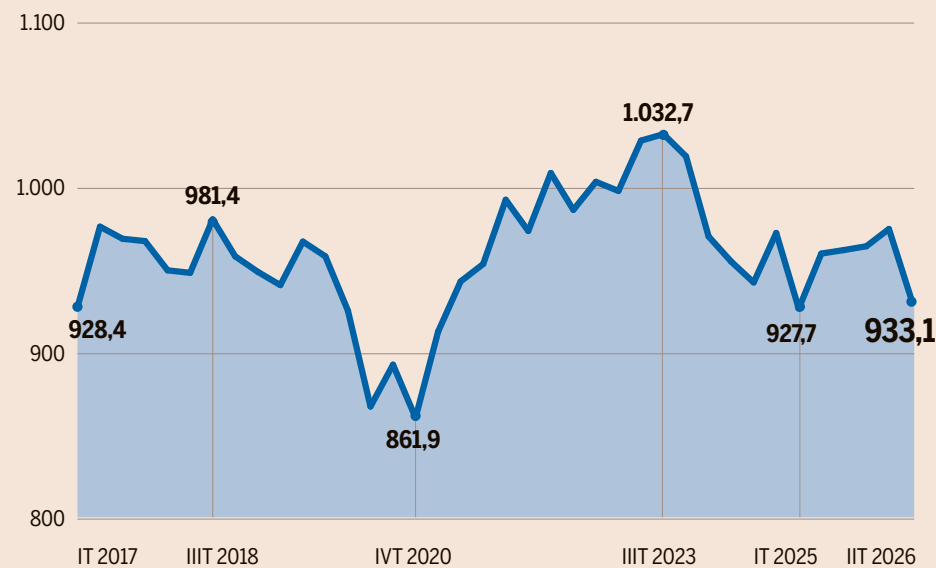
Lo cierto es que el dato es anómalo teniendo en cuenta que precisamente este es el periodo del año en el que se concentra la mayor parte de la creación de empleo a consecuencia de la campaña de contrataciones destinada a cubrir los picos de actividad de la temporada alta turística. Una tendencia que también se suele trasladar a la activación de ciertos negocios. Por ejemplo, en el segundo trimestre de 2025 se sumaron 33.100 autónomos con empleados a cargo.

“Crece el empleo, pero se destruye entre las empresas pequeñas y muy pequeñas, de uno a dos trabajadores”, subraya el presidente de ATA y vicepresidente de CEOE, Lorenzo Amor, recalando que muchas de las bajas se producen en el medio rural.

Cabe recordar que en línea con esta caída de autónomos empleadores, la Seguridad Social registra que son precisamente las empresas con uno o dos empleados las únicas que están destruyendo empleo en este contexto expansivo. Concretamente, en

EVOLUCIÓN DEL NÚMERO DE AUTÓNOMOS CON EMPLEADOS A CARGO

Total, en miles.



Expansión

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)

Las empresas de uno a dos trabajadores pierden casi 38.000 empleos en la última década

—subida que se ha congelado en 2026 después de que el Gobierno no lograra los apoyos parlamentarios para aplicar las nuevas tablas—, la introducción del mecanismo de equidad intergeneracional (que en el caso de los autónomos se paga doblemente ya que abonan por sus rendimientos y la

parte a cargo del empresario en caso de tener asalariados), además del destope de bases máximas y la aplicación de la cuota de solidaridad. Todo ello supone un *mix* de aumento de costes laborales que hace cada vez más complejo el mantenimiento del empleo en los negocios más pequeños. Según Cepyme, desde 2021 se ha producido un incremento de los costes laborales del 28,7% en las empresas pequeñas, del 29% en las microempresas y del 23,4% en las medianas.

Además, en este año se ha

Los expertos avisan de obstáculos por la elevada carga regulatoria y la inseguridad jurídica

vuelto a experimentar un repunte de los costes operativos y de producción por la subida del IPC que ha forzado la guerra en Irán, y que ha situado en 3,2%. La patronal de las pymes cifra en un 25% el aumento de los costes operativos desde 2019.

“Cuando un pequeño empresario decide dejar de tener empleados no suele hacerlo porque su negocio vaya mejor, sino porque el riesgo de mantener empleo se ha vuelto excesivo”, explica el presidente del Consejo General de los Colegios de Gestores Administrativos, Fernando Jesús Santiago, recordando que a los aumentos de costes se suma la una creciente complejidad normativa y una enorme incertidumbre regulatoria. Asegura que contratar ya no depende solo de que exista trabajo, “sino de que el empresario tenga la confianza suficiente para asumir un compromiso que cada vez resulta más difícil de sostener”, por lo que reclama medidas que den seguridad jurídica e incentiven la contratación.

Ante este maremágnum, el presidente de ATA, Lorenzo Amor, denuncia que es tal el estrechamiento de los márgenes empresariales que en este momento un 68% de los autónomos cobra por debajo del salario mínimo, según las cifras de la Seguridad Social. Lo que lleva a que “hoy por hoy hay trabajadores que ganan más a final de mes que sus propios empleadores”.

Editorial / Página 2

Hacienda notifica las entregas a cuenta récord para 2027

Diego S. Adelantado. Madrid

El Ministerio de Hacienda notificó ayer a las comunidades y ciudades autónomas las entregas a cuenta que recibirán del sistema de financiación autonómica en 2027. En total, sumarán 170.529 millones de euros, un 8,1% más que el año pasado, lo que supondrá un nuevo récord.

La cifra, avanzada a las regiones por el ministro Arcadi España en la reunión del Consejo de Política Fiscal y Financiera (CPFF) del pasado 6 de julio, asciende a más de 185.500 millones de euros si se añade la liquidación del modelo, algo que en opinión

del titular de la cartera de Hacienda da muestra “del compromiso del Gobierno con la sostenibilidad financiera de las comunidades”.

Ello, en un contexto donde la regla de gasto —el tope en que las regiones pueden incrementar su presupuesto respecto al ejercicio anterior— para 2027 se ha elevado en medio punto, hasta el 4%; y en medio de las dudas de los expertos por el cumplimiento de las reglas comunicadas a la Unión Europea. En este sentido, la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) señaló hace unas semanas la necesidad de

ajustar en 10.000 millones el gasto para cumplir con las metas fiscales de 2026.

La comunicación de las entregas a cuenta para las comunidades del próximo año, asimismo, se produce apenas unos días después de que el Congreso tumbase por segunda vez, el pasado 23 de julio, la senda de estabilidad propuesta por el Gobierno para 2027, que incluía una décima de déficit para las CCAA. Después del portazo del Parlamento a los objetivos, las regiones perderán 5.849 millones de euros de margen fiscal en tres años. Sin embargo, Hacienda no ha

actualizado el importe de las entregas a cuenta incluyendo este desajuste respecto a lo aprobado en el CPFF de principios de mes.

Reforma de la financiación

Tras anunciar los importes de las transferencias que las comunidades autónomas recibirán el próximo año a cuenta del Estado, desde el Ministerio de Hacienda recordaron que estas podrían ser incluso superiores —20.975 millones más— si se aprueba su propuesta de financiación autonómica, que de momento permanece en fase de análisis por parte de las administra-

ciones regionales y que, en principio, se votará el próximo 4 de septiembre, tras posponer la reunión del Consejo de Política Fiscal prevista inicialmente para ayer.

La realidad es que, si bien Hacienda parece tener atada la votación en el CPFF —cuenta con la mitad de los votos, por lo que sólo le haría falta el sí de Cataluña y Canarias, ya anunciado—, la reforma de la financiación autonómica volverá a encontrarse en septiembre con la negativa de la mayor parte de las comunidades autónomas: todas las gobernadas por el PP y Asturias y Castilla-La Mancha,

en manos de los socialistas; y, más tarde, el Congreso debería convalidar la reforma, algo que también se antoja complicado en un contexto donde el Gobierno muestra una cada vez más evidente debilidad parlamentaria.

Ayer, el presidente de la Generalitat de Cataluña, Salvador Illa, afirmó que el 4 de agosto “se acaba el tiempo de las excusas y comienza el tiempo de las soluciones”, mientras las comunidades autónomas gobernadas por los populares afirmaron que las entregas a cuenta récord “no cambian el problema de fondo” del sistema actual.

ECONOMÍA / POLÍTICA

Las fuertes subidas de los carburantes ya absorben las rebajas fiscales temporales

EN MÁXIMOS DE TRES MESES/ El descuento cae el sábado a 10 céntimos por litro mientras el precio de la gasolina y del diésel se dispara. Economía no valorará si amplía la rebaja hasta el 13 de agosto, con el dato definitivo de inflación para julio.

Diego S. Adelantado. Madrid

La reactivación de las hostilidades en Oriente Próximo entre Estados Unidos e Irán, el pasado 8 de julio, sumada a otros factores, ha vuelto a arrastrar de manera sensible al precio de los carburantes. Tanto, que las rebajas fiscales temporales aprobadas por el Gobierno a finales de junio, y que ascienden a 15 céntimos por litro este mes, ya han sido absorbidas prácticamente en su totalidad por el alza de los precios, que registran su nivel máximo desde el pasado abril, cuando permanecía vigente un descuento de 20 céntimos sumado a una rebaja de once puntos en el IVA de los combustibles.

Según el histórico de precios que publica diariamente el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, el precio medio de la gasolina 95 en España ha pasado de 1,53 euros por litro el 8 de julio a 1,65 el día 28. Se trata de un alza de 12 céntimos, un 7,8% más, en apenas 20 días. En el caso del diésel (Gasóleo A habitual), la subida asciende al 14,3% en el mismo periodo, 22 céntimos más, por encima del descuento de 15 céntimos vigente hasta el 31 de julio.

El desajuste entre la rebaja vigente en el Impuesto de Hidrocarburos –después de que en julio decayera la rebaja en el IVA de los carburantes, recuperando el tipo general del 21%– podría ser incluso mayor a partir del próximo sábado, 1 de agosto, cuando está previsto que pase de los 15 céntimos actuales a 10 céntimos por litro. Todo, mientras los ataques cruzados entre EEUU e Irán siguen sucediéndose en el entorno del estrecho de Ormuz, amenazando con tensionar aún más los precios.

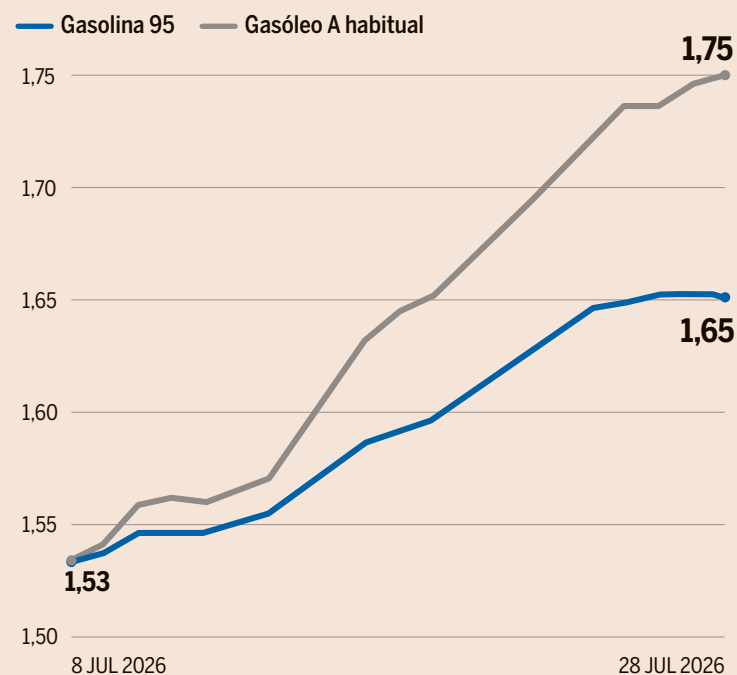
El Consejo de Ministros aprobó el segundo paquete de ayudas en respuesta al conflicto en Oriente Próximo el pasado 29 de junio, cuando la tregua entre Teherán y Washington seguía vigente. Entonces, el Ministerio de Economía que lidera Carlos Cuerpo modificó las rebajas fiscales a los carburantes estableciendo unos descuentos que irían reduciéndose pro-



La DGT prevé 5,6 millones de desplazamientos por carretera este fin de semana.

LOS COMBUSTIBLES SE DISPARAN DESDE EL FIN DE LA TREGUA

En euros por litro.



Expansión

Fuente: Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico

Récord de desplazamientos por carretera este verano

Las nuevas subidas en el precio de los carburantes se producen en medio de la temporada turística, en la que España no sólo podría registrar un nuevo récord de turistas internacionales, sino que también podría alcanzar un máximo histórico de desplazamientos por carretera para viajar. Según las previsiones de la Dirección General de Tráfico (DGT), entre julio y agosto se registrarán más de 104 millones de viajes de largo recorrido en coche, un 3,7%

más que durante el mismo periodo del año pasado, cuando por primera vez se superaron los 100 millones de desplazamientos. Sólo este fin de semana, el primero de agosto –y cuando la rebaja fiscal temporal al combustible bajará de 15 céntimos por litro a 10 céntimos–, Tráfico espera 5,6 millones de desplazamientos de largo recorrido por carretera; y, para el conjunto del mes, las previsiones apuntan a 54,5 millones de movimientos de

larga distancia. De confirmarse, las perspectivas récord, se dejará notar aún más el alza de precios de la gasolina y el diésel registrada en las últimas semanas, después del fin del alto el fuego entre Estados Unidos e Irán que ha elevado el precio del petróleo desde el entorno de los 76 dólares hasta superar los 90 en la jornada de ayer (tras picos previos por encima de 100). La subida del precio de los carburantes podría dejarse

notar en los buenos resultados de la campaña turística previstos para este verano. Especialmente, entre los viajeros nacionales, los cuales ya mostraron el año pasado cierta contención en el gasto respecto a los visitantes extranjeros. Según los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), el desembolso total de los primeros se redujo un 0,1% en la temporada alta de 2025, y también cayó en el conjunto del ejercicio respecto al anterior.

precio de los carburantes, bien sea por un descenso tras una nueva tregua que, al menos de momento, se antoja complicada tras los últimos acontecimientos en Oriente Próximo (ver página siguiente).

El gasóleo agrícola, al alza

La subida de precios en los carburantes de uso común –la gasolina y el gasóleo A habitual– también se siente con fuerza en el caso del gasóleo B, el combustible agrícola, el cual cuenta con un precio más reducido por estar subvencionado. En concreto, los datos de Transición Ecológica muestran un incremento de 18 céntimos por litro entre el 8 de julio y el día 28 del mes, pasando de costar 1,32 euros por litro a 1,50 en apenas 20 días, un 13,6% más.

En este caso, el decreto de respuesta por la crisis en Oriente Próximo contemplaba una rebaja de 20 céntimos por litro para los agricultores, que se mantendrá constante hasta octubre. Por tanto, y a pesar de que la subida de precios ya asimila prácticamente todo el descuento, Economía no tendría capacidad para elevarlo el próximo mes.

gresivamente mes a mes hasta decaer por completo en octubre.

“En las últimas semanas, hemos visto una moderación de la incertidumbre, pero todavía no encontramos unos niveles de precios similares a los de antes de la guerra”, afirmó entonces el vicepresidente primero del Gobierno.

La situación cambió de golpe el pasado 8 de julio, cuando, en plena cumbre de la OTAN, el presidente de Esta-

dos Unidos, Donald Trump, anunció el final del alto el fuego y la reactivación de los bombardeos y del cierre del estrecho de Ormuz.

El decreto aprobado por el Gobierno, no obstante, incluye una cláusula que permitiría a Economía recuperar la rebaja de 20 céntimos por litro de combustible si los precios volviesen a subir por la inestabilidad de la tregua, algo que finalmente ha ocurrido.

Sin embargo, y a pesar del

alza cada vez mayor en los precios, comprobable en una fuente oficial como el histórico del Ministerio para la Transición Ecológica, desde el Ejecutivo mantienen la cautela en lo respectivo a activar dicha cláusula. Fuentes gubernamentales señalan a EXPANSIÓN que esperarán, al menos, hasta el 13 de agosto para ponerla en marcha.

Ese día se publica el dato definitivo de inflación interanual correspondiente a julio,

el indicador que Economía ha decidido utilizar para valorar la efectividad de las medidas. En caso de decidir elevar la rebaja fiscal temporal a 20 céntimos por litro, explican las mismas fuentes, podrían hacerlo directamente, sin necesidad de pasar por el Congreso de los Diputados.

Sin embargo, para entonces la situación podría haber vuelto a cambiar en uno u otro sentido, bien sea por un incremento aún mayor en el



Tráfico de salida de Madrid en la autopista A-3, el día 17. ALBERTO ORTEGA (EP)

España admite que incumplirá su promesa a la UE de gravar más el diésel

El Gobierno argumenta que no cuenta con los apoyos necesarios en el Congreso para la medida, vinculada al desembolso de fondos del Plan de Recuperación

LAURA DELLE FEMMINE
Madrid

Las hojas del calendario van cayendo sin que el Gobierno tenga atados los votos para poder aprobar en el Congreso una de las iniciativas estrella comprometidas en el Plan de Recuperación en materia de fiscalidad verde: la subida de los impuestos al diésel para equipararlos a los de la gasolina. Bruselas ya castigó a España el año pasado por no sacar adelante la medida, recortando el quinto pago que le correspondía. Aunque concedió margen al Ejecutivo para subsanar la falta, la reforma sigue paralizada por la falta de consenso político, según confirman fuentes gubernamentales, cuando resta tan solo un mes para

que finalice el plazo para implementar los objetivos pactados en el mecanismo europeo.

La Comisión Europea restó el año pasado 1.100 millones de euros a España de un total de 24.137 millones correspondientes al quinto desembolso del fondo de recuperación. La minoración se debió al incumplimiento de varias reformas, entre ellas iniciativas fiscales por un importe de 475 millones. Parte de esa cifra ha sido desbloqueada con el sexto pago, aprobado por Bruselas a principios de este mes. Sin embargo, unos 200 millones relativos a la subida de los impuestos al diésel siguen atascados. Fuentes gubernamentales reconocen que no se dan las condiciones para que la medida salga adelante, debido

a que no cuenta con el apoyo del Congreso. Tampoco se ha liberado el dinero bloqueado por no solucionar la elevada temporalidad de los funcionarios interinos, aunque sobre ese asunto el Gobierno ha presentado alegaciones a las instituciones comunitarias.

El Ejecutivo lleva varios años intentando aprobar la equiparación fiscal de gasolina y gasóleo. En 2021, cuando contaba con una mayoría parlamentaria más estable que la actual, trató de incluirla en los Presupuestos Generales del Estado, pero tuvo que retirarla ante la oposición frontal de algunos de sus socios, en particular el PNV. En 2024 y 2025, ya con un respaldo parlamentario más endeble, volvió a poner la iniciativa sobre la mesa, vinculándola ade-

más al mecanismo europeo de recuperación. El rechazo de varios grupos integrantes del bloque de investidura —al PNV se sumaron otras formaciones como Podemos y Junts— echó nuevamente para atrás la reforma.

Hoy juegan en contra tanto la política interna como la coyuntura económica internacional. El bloque de investidura se ha ido resquebrajando con el paso de la legislatura y ha debilitado al Gobierno, desgastado además por los casos de corrupción que han estallado en el seno del PSOE. A ello se suma el contexto exterior: la guerra en Irán ha vuelto a incendiar los precios energéticos y a presionar al alza la inflación. Así, en lugar de incrementar los impuestos verdes, una de las grandes

tareas pendientes de España, ha reducido la carga impositiva sobre los combustibles para mitigar el impacto de la crisis.

Hay que volver atrás en el tiempo varias décadas para encontrar el origen de la ventaja fiscal del gasóleo. La diferencia, que hoy ronda unos 10 céntimos por litro en el impuesto de hidrocarburos, hunde sus raíces en las políticas impulsadas en los años ochenta y noventa del siglo pasado, tanto en España como en el resto de Europa. Entonces, se fomentó su uso por ser más eficiente y considerarse menos contaminante. Con el tiempo, parte de esos argumentos se vinieron abajo: aunque los motores diésel emiten menos dióxido de carbono, generan más óxidos de nitrógeno y producen partículas nocivas.

Los socios de la UE se comprometieron a llevar a cabo amplias baterías de reformas e inversiones acordadas con Bruselas a cambio de recibir, de forma escalonada, los recursos del plan europeo de recuperación. España, junto con Italia, ha sido el principal beneficiario del mecanismo, con la asignación de más de 160.000 millones de euros entre subvenciones y créditos. Pero esa oportunidad histórica se ha chocado en parte con la realidad: la enorme complejidad de digerir semejante volumen de recursos en tan poco tiempo, puesto que este año el mecanismo se agota.

La fecha límite para implementar las reformas e inversiones asociadas al plan se ha fijado el 31 de agosto, y el 30 de septiembre expira el plazo para solicitar el dinero. Ante estos términos y la dificultad para ejecutar lo acordado, varios Estados miembros han renunciado a parte de las ayudas, a la vez que Bruselas ha concedido más flexibilidad para simplificar los planes nacionales y agilizar los desembolsos.

España también se ha beneficiado de esta discrecionalidad: ha renunciado al 75% de los créditos y ha ajustado sus hitos y objetivos, es decir las reformas e inversiones asociadas al fondo de recuperación, para facilitar su implementación. El Gobierno impulsó una gran adenda en 2023, con una amplia reprogramación de los compromisos pendientes, e impulsó más ajustes en los años posteriores, con una simplificación a finales del año pasado para salvar la llegada de 25.000 millones en subvenciones.

BMW recortará 8.000 empleos en todo el mundo hasta finales del próximo año

ALMUDENA DEL CABO
Berlín

La automoción alemana continúa adelgazando su volumen industrial. El fabricante alemán de automóviles BMW prosigue con su política de ahorro y suprimirá 8.000 puestos de trabajo en todo el

mundo, según acordaron el comité de empresa y la dirección de la automotriz tras negociar durante las últimas seis semanas todos los detalles del programa de recortes.

La reducción de plantilla comenzará en octubre de este año y se prolongará hasta finales del próximo. De este modo, el grupo

pretende ahorrar alrededor de 1.000 millones de euros al año a partir de 2028. El acuerdo se alcanzó el martes, justo antes de la asamblea de trabajadores que se celebró ayer.

Según el acuerdo negociado, confirmado tanto por el comité de empresa como por la automotriz,

la eliminación de los puestos de trabajo se llevará a cabo de forma "socialmente responsable". BMW reducirá el número de empleados, por un lado, mediante bajas voluntarias y jubilación parcial, y, por otro, mediante un programa de indemnizaciones. El programa de indemnizaciones solo se aplicará en Alemania y supondrá la mayor parte de la reducción de plantilla, para lo que la automotriz bávara destinará cerca de 1.000 millones.

La automotriz cuenta en Alemania con más de 80.000 traba-

jadores y pretende recortar personal en el denominado ámbito indirecto, es decir, aquellos empleados que no trabajan en la cadena de montaje ni ensamblan los coches, por lo que los recortes afectarán presumiblemente a las personas que trabajan, por ejemplo, en la sede central del grupo o en el Centro de Investigación e Innovación (FIZ), en el norte de Múnich. Según se informó, en breve se enviará una carta a unos 40.000 empleados en Alemania para presentarles una oferta de indemnización.

Empresas & Finanzas

El automóvil europeo planea más de 10.000 despidos hasta 2028 para afrontar la crisis

Las salidas de trabajadores se cuentan en más de 120.000 para los próximos diez años

Diego Estebanez García MADRID.

La industria automovilística europea atraviesa una de las mayores transformaciones de su historia. La combinación de una demanda todavía por debajo de los niveles previos a la pandemia, la creciente competencia de los fabricantes chinos, la transición hacia el vehículo eléctrico y las nuevas barreras comerciales está obligando a los grandes grupos del sector a redimensionar sus estructuras. El resultado es una profunda reconfiguración industrial que ya se traduce en miles de empleos menos y que amenaza con acelerar los ajustes durante la próxima década.

El impacto ya es visible. Solo los anuncios realizados en los últimos meses anticipan la salida de más de 10.000 trabajadores en Europa antes del cierre de 2027, mientras que los planes estratégicos de los principales fabricantes contemplan decenas de miles de bajas adicionales en los próximos años.

8.000 salidas de BMW

La mayor parte de estos ajustes procede de BMW. El fabricante bávaro anunció ayer un acuerdo con los

El automóvil europeo afronta la crisis con miles de despidos

Grupos	Empleos	Periodo
BMW	8.000	2027
Renault	800	2027
Nissan	900**	2027
Stellantis	650	2027
Volkswagen	100.000*	2035
Porsche	9.000	2035
Audi	7.500	2029

(*) La cifra final de salidas esta sujeta a negociación con actores sociales e incluye a las marcas del grupo como Audi, Seat o Porsche.

(**) Solo en Europa, a nivel global la compañía espera reducir su plantilla en 20.000 puestos.

Fuente: elaboración propia con datos de las empresas.

representantes de los trabajadores para poner en marcha un programa de bajas voluntarias que afectará hasta a 8.000 empleados, principalmente en Alemania. El plan se centrará en las áreas de investigación, desarrollo, planificación y otras funciones corporativas, mientras que las plantas de producción quedarán al margen del ajuste. La compañía pretende además simplificar su estructura directiva como parte

de una estrategia más amplia para mejorar su rentabilidad.

Sin embargo, BMW no es la única compañía inmersa en un proceso de reestructuración. Nissan anunció en mayo la eliminación de 900 puestos de trabajo en Europa dentro de su plan global Re:Nissan, con el que prevé recortar 20.000 empleos y cerrar siete fábricas en todo el mundo.

También Renault ha iniciado me-

didias para adelgazar costes. El grupo francés comunicó en junio su intención de eliminar 800 puestos de ingeniería en Francia antes de finales de 2027.

Asimismo, Stellantis anunció en abril la supresión de 650 puestos de ingeniería en el centro tecnológico de Opel en Rüsselsheim (Alemania).

Volkswagen Group ha puesto sobre la mesa la salida de 100.000 empleados hasta 2035

No obstante, las salidas se multiplicarán en los próximos años. Volkswagen Group ha puesto recientemente sobre la mesa estudiar la posible salida de 100.000 trabajadores hasta 2035, así como el cierre de cuatro fábricas para poder ser más eficiente. Este recorte masivo, que implicaría el recorte a 50.000 empleos más que los anunciados en marzo, tiene que ser negociado todavía con sindicatos y el Gobierno alemán.

Ford eleva sus previsiones para 2026 tras ganar un 0,8% más

D.E.G. MADRID.

Ford ha desafiado los malos augurios que enfrenta la automoción occidental y ha conseguido mantener su beneficio neto en el primer semestre del año. El fabricante estadounidense ha ganado 1.200 millones de dólares (1.053 millones de euros), un 0,8% más respecto al mismo periodo del año anterior.

La facturación del grupo dirigido por Jim Farley ha aumentado hasta 91.500 millones de dólares (80.351 millones de euros) en los seis primeros meses del año, una cantidad superior a la registrada por Ford un año atrás en un 1%.

Eleva previsiones

Esto ha hecho que la compañía haya decidido elevar sus previsiones para el conjunto del año 2026. La firma prevé ahora un Ebit ajustado de entre 10.000 y 11.000 millones de dólares (frente a la horquilla anterior de 8.500 a 10.500 millones), es decir, entre 8.781 y 9.659 millones de euros, y un flujo de caja libre de entre 6.000 y 7.000 millones de dólares (frente a la horquilla anterior de 5.000 a 6.000 millones), equivalente a 5.268 y 6.147 millones de euros.

elEconomista.es
Aniversario

XI Foro Energía

La energía, elemento clave para la industrialización

9 miércoles
de septiembre

De 9:00 a 16:45 hrs.

10 jueves
de septiembre

De 9:30 a 13:50 hrs.

Inscríbete y sigue la jornada en: www.bit.ly/XIForoEnergia-eE

























































#XIForoEnergiaeE

Foment abre oficina comercial en Shanghái para captar inversiones en IA y baterías

La patronal ayudará a las empresas catalanas a acelerar su implantación en China

Aleix Mercader BARCELONA.

Foment del Treball da un paso más en su estrategia de expansión y refuerzo del tejido empresarial con la inauguración de una oficina comercial en Shanghái (China). Con este movimiento, la patronal pretende acelerar la implantación de empresas catalanas en el mercado asiático y captar inversión tecnológica hacia Cataluña en ámbitos como la movilidad eléctrica, las baterías, la robótica y la IA.

Además, Foment consolida su red de sedes internacionales —sumándose a las iniciativas ya operativas en mercados como Bruselas, Marruecos y Oporto— con el objetivo de crear un “puente aéreo comercial” entre Cataluña y China.

El presidente de la nueva oficina será Jordi Aranega, vicepresidente de HRC Group y presidente de AC-CEDER Cataluña, y la vicepresidenta será la economista Lei Ren.

Acuerdos estratégicos

El anuncio coincide con la firma de dos memorandos de entendimiento (MOU) entre Foment del Treball y la Shanghai General Chamber of Commerce, y también con el Coun-



Inauguración de la oficina comercial de Foment del Treball en Shanghái (China). EE

La organización empresarial ya cuenta con sedes en Bruselas, Marruecos y Oporto

cil for the Promotion of International Trade Shanghai. A estos acuerdos se suman alianzas con entidades locales de referencia como el

Bund International Talent Service Center y HRC Group.

El acuerdo se ha rubricado en un acto institucional que ha contado con la presencia del diplomático Javier García-Larrache, encargado de negocios de la Embajada de España en China, y de Xu Hui, vicepresidente de la Federación de Industria y Comercio de Shanghái.

“Este acuerdo no es un punto de llegada, sino de partida para consolidar las inversiones recíprocas y abrir la puerta del mercado chino a

más empresas catalanas”, ha explicado el presidente de la patronal, Josep Sánchez Llibre.

La delegación de Foment, en la que han participado importantes grupos empresariales, se ha reunido también con el alcalde de Changshu y representantes de la provincia de Jiangsu, una de las más industrializadas en China.

Fruto del encuentro, Sánchez Llibre ha invitado a Zhang Wei, alcalde de Changshu, a visitar Cataluña para explorar posibilidades de in-

ternacionalización de empresas locales.

Intercambios económicos

En 2024, las exportaciones catalanas a China alcanzaron los 1.829 millones de euros. Más de 1.250 empresas catalanas exportan de manera regular al mercado chino y más de 280 cuentan con filiales en el gigante asiático.

En los últimos cinco años, la inversión procedente directamente de China hacia Cataluña ha alcanzado los 1.279 millones de euros, favoreciendo la creación de más de 2.300 puestos de trabajo directos. Actualmente, unas 200 filiales chi-

Las exportaciones catalanas a China alcanzaron los 1.829 millones de euros en 2024

nas operan en territorio catalán. Ejemplo de ello son Chery (en la antigua planta de Nissan en la Zona Franca de Barcelona), Wanhua Chemical y Shanghai Jingqingrong Garment.

En los últimos años, Foment ha realizado múltiples misiones al extranjero. Entre las más importantes, se hallan las visitas a Oporto y Boston (EEUU) en 2024. El año pasado, la patronal realizó un viaje institucional a Marruecos con el horizonte del Mundial de Fútbol 2030.

elEconomista.es **INFORMA**
Aniversario

**Tu excelencia ya existe.
Que todos la vean.**

Certificado CIEGE a la gestión
excelente de tu empresa.

Proyecta el liderazgo de tu gestión al mercado.



Aprovecha ahora el test GRATIS de evaluación
<https://excelencia-empresarial.eleconomista.es/>



Bolsa & Inversión

La Fed mantiene los tipos, pero tres de sus miembros ya defienden una subida

Deja el precio del dinero en el 3,5-3,75% pese a la nueva presión inflacionista del petróleo

Destaca que la economía se expande a un ritmo sólido incluso con la elevada incertidumbre

V. B. M. / J. F. S. / V. V. MADRID.

Los miembros del Comité Federal del Mercado Abierto, con Kevin Warsh a la cabeza, decidieron este miércoles que no es momento de subir tipos y que necesitan menos incertidumbre para poder tomar una decisión en cualquier dirección. Así, el precio del dinero se mantiene sin cambios en esta ocasión, en la horquilla del 3,5-3,75%, y habrá que esperar al encuentro de septiembre, como pronto, para ver un cambio en los tipos.

En el encuentro de esta semana, el segundo con Kevin Warsh como presidente de la Fed, el comunicado oficial del organismo ha vuelto a reflejar la preferencia de Warsh de reducir el discurso, pero ha confirmado que el banco central, si bien no ha tocado los tipos, se inclina cada vez más por futuras subidas en el precio del dinero, ya que ha habido tres miembros que han votado a favor de subir tipos en esta ocasión.

La presión para contener la inflación, todavía por encima del objetivo de la Fed incluso en la lectura positiva que se publicó del mes de junio (3,5%), y la amenaza con un repunte mayor si el petróleo no cae más de precio, parece que ha convencido a Beth Hammack, Neel Kashkari y Lorie Logan para votar por una subida de tipos en esta misma reunión. Son los tres miembros de la Fed que defendieron que ya era momento de incrementarlos.

En la rueda de prensa posterior, el propio Kevin Warsh describió la reunión de política monetaria de la Fed como una "pelea familiar", señalando que hubo un gran consenso en relación con la capacidad para estabilizar los precios y mucha disensión sobre los próximos pasos a dar. Según Warsh, la discusión "activa" ha girado alrededor de "lo que podemos y queremos hacer en el período que tenemos por delante".

La reunión de julio de la Reserva Federal llegó en un momento complejo, entre los vaivenes de treguas y ofensivas en Irán, y con la última referencia de la inflación en Estados Unidos, la de junio, que fue muy positiva por relajarse más de lo previsto y alejaba la subida de tipos en el país, pero que ahora se pone en duda por registrar la evolución de los precios en un momento que ya no existe: de tregua, y con el petróleo en 70 dólares.

Los miembros del banco central estadounidense reunieron sin con-

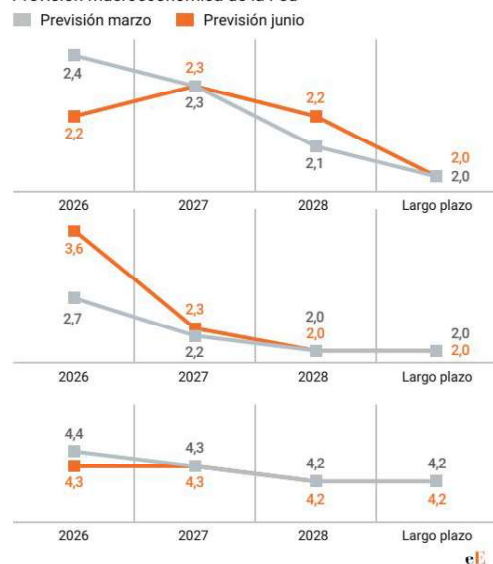
El cuadro 'macro' se actualizará en la próxima reunión

Tipos de interés en EEUU, en %



Fuente: elaboración propia.

Previsión macroeconómica de la Fed



tar con un cuadro de previsiones macroeconómicas actualizado, con el barril de crudo de nuevo en 90 dólares. Su trabajo no es intentar adivinar si la guerra va a durar más o menos, sino actuar en consecuencia con la situación económica actual, y eso alentó a los mercados a anticipar una subida de tipos con un 34% de probabilidad en esta ocasión. No era el escenario más probable, pero sí sorprendentemente alto, teniendo en cuenta que, sin conflicto en Irán, la inflación ha demostrado ser menos fuerte de lo que se esperaba en el mes de junio.

Warsh ase-

guró que la economía estadounidense ha mostrado una resiliencia sorprendente a pesar de los "re-cientes shocks". El jefe de la autoridad monetaria señaló que el desempleo se ha mantenido casi sin cambios, y que la creación de puestos de trabajo ha continuado en su línea.

El nuevo presidente de la Fed llegó al cargo con la promesa de modificar la estrategia de comunicación a fin de no condicionar a los mercados. Sin embargo, el jefe de la autoridad monetaria escogido por Donald Trump habló ayer en su comparecencia, al ser preguntado por los periodistas presentes, de la gran preo-

cupación de las bolsas: los gastos de capital de las empresas tecnológicas para desarrollar la IA. En este sentido, Warsh indicó que la IA está ayudando a sostener el momento "saludable" del sector manufacturero de Estados Unidos, añadiendo que el aumento en los gastos de capital está "preparando el terreno para el crecimiento futuro". Tras sus palabras, el Nasdaq 100, que llegó a rozar caídas del 2%, se dio la vuelta llegando a subir un 0,46% hasta los 27.896 enteros.

que se trasladaba que mantiene los tipos sin cambios la probabilidad cayó hasta el entorno del 73%.

Por otro lado, Warsh mostró su rechazo a la dicotomía tradicional entre la estabilidad de precios y el pleno empleo. Según el jefe del banco central, este planteamiento no es adecuado, señalando que su idea es controlar la inflación y, al mismo tiempo, crear el máximo empleo posible.

La próxima reunión

A partir de ahora todas las miradas están puestas en septiembre, cuando la Fed contará con la nueva actualización de previsiones económicas que preparan los equipos de trabajo del banco central; entonces podrán haber analizado los datos de inflación y de empleo de julio y de agosto, y quizá haya algo más de luz en el conflicto en Oriente Medio que les permita tomar una decisión con más certeza.

En septiembre también se espera que la Fed actualice el gráfico de puntos (*dot plot*), que muestra dónde ven los tipos de interés los miembros del Comité en los próximos años; ya en junio, en la última reunión en la que se actualizó, el gráfico reflejó una previsión de estabilidad por parte de los miembros de la Fed, sin cambios de tipos en 2026 ni en 2027.



Kevin Warsh, presidente de la Fed.

REUTERS

Kevin Warsh describe la reunión de política monetaria como una "pelea familiar"

Al mismo tiempo, se reducía ligeramente la probabilidad de ver un aumento de tipos en septiembre según los *swaps* de tipos de interés en Estados Unidos: si antes del encuentro los mercados compraban con un 100% de probabilidad que la subida de 25 puntos básicos se producirá en el próximo encuentro, pocos minutos después de conocerse el comunicado en el