



El presidente del PP, Alberto Núñez Feijóo, ayer en el Congreso de los Diputados. VÍCTOR LERENA / EFE

# El Congreso anticipa la derrota del Presupuesto y el fin de la legislatura

Tumba, en el tercer aniversario del 23J, la senda fiscal prevista para las cuentas públicas

MARISA CRUZ MADRID

El Congreso ha chocado frontalmente con el Gobierno tumbando por segunda y definitiva vez la senda fiscal diseñada como paso previo para la elaboración de los Presupuestos de 2027, que serían los primeros y también los últimos de la legislatura puesto que el país vive desde hace tres años con las cuentas prorrogadas.

La Cámara ha propinado así un golpe durísimo al Ejecutivo, coincidiendo con el tercer aniversario de la celebración de las elecciones del 23-J, y pone de manifiesto que el Gobierno no cuenta con una mayoría suficiente para sacar adelante la que se considera la ley clave puesto que traduciría en cifras su proyecto po-

| DATOS                                                                       |                                                                         |                                                                      |
|-----------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|
| <b>SÍ</b>                                                                   | <b>NO</b>                                                               | <b>Abs.</b>                                                          |
| <b>166</b>                                                                  | <b>176</b>                                                              | <b>5</b>                                                             |
| PSOE, Sumar, PNV, ERC, Bildu, BNG y CC, a favor de la senda de estabilidad. | PP, Vox, UPN y Junts votaron en contra y lograron tumbare la propuesta. | Podemos y la diputada de Compromís en el Grupo Mixto se abstuvieron. |

lítico para un último año de mandato que, tras este varapalo, tiene una alta probabilidad de derrumbarse de manera anticipada.

La votación se saldó con el mismo resultado que hace una semana porque la propuesta era la misma que entonces. PP, Vox, Junts y UPN, en contra; Podemos y la diputada de Compromís, adscrita al Grupo Mixto, abstención y PSOE, Sumar, PNV, Bildu, ERC, BNG y CC, a favor.

Pese a este voto de rechazo, el Gobierno afirma que presentará un proyecto de Presupuestos, aun a sabiendas de que, con toda probabilidad, no prosperará. Si las cuentas del Estado, como ya se anticipa, fueran rechazadas, inmediatamente aumen-

taría el bloque de fuerzas que reclaman a Sánchez la convocatoria de elecciones. El PNV sería la primera formación en sumarse.

No obstante, Sánchez, que tiene la facultad exclusiva de adelantar los comicios, podría resistirse y tratar de prolongar artificialmente una legislatura de facto muerta. Además, pue-

**El Gobierno dice que, pese a todo, remitirá a las Cortes el proyecto**

**Si Pedro Sánchez cumple, serían las primeras cuentas de su mandato**

de jugar con el calendario para enviar a la Cámara las cuentas en el momento que más le convenga. Los grupos apuestan por el mes de enero de manera que, si el proyecto es tumbado en el debate de totalidad –aproximadamente un mes después de su envío al Congreso– las elecciones podrían celebrarse a principios de abril. Con esta hoja de ruta, las urnas nacionales se abrirían antes que las autonómicas y municipales previstas para mayo y, además, se consideraría que el adelanto respecto al fin obligado de la legislatura sería técnico.

Lo que sí vio prosperar el Gobierno, aunque sólo de momento, fue su propuesta de asunción por parte del Estado de la deuda de las CCAA. Una factura de 82.000 millones que se trasvasaría desde las manos territoriales a las estatales. PP y Vox insistieron en que se trata de una mutualización, es decir, un reparto igualitario de la deuda entre todos independientemente de quien y en qué medida la haya generado.

Estas fuerzas presentaron sendas enmiendas a la totalidad que no fueron aprobadas. Sin embargo, la iniciativa, que ayer pasó el primer corte, tiene una incierta tramitación ya que grupos como Junts o Coalición Canaria están dispuestos a tumbarla si no se recogen sus demandas: Junts quiere la condonación completa de la deuda de Cataluña y CC que se reconozca con más financiación que Canarias es la comunidad que menos deuda tiene.

## Los nacionalistas tendrán más sencillo formar grupo

El Congreso cambia sus normas y facilita que partidos pequeños tengan voz y recursos

PALOMA H. MATELLANO MADRID

En la próxima legislatura, las formaciones minoritarias tendrán más facilidades para constituirse como grupo parlamentario en el Congreso, con todos los beneficios que ello conlleva, tanto a nivel de tiempos de intervención como de recursos. El Pleno de la Cámara Baja aprobó ayer el dictamen de la reforma de su Reglamento que flexibiliza los requisitos para adquirir esa condición: solo PP, Vox y

UPN se opusieron a un cambio que favorecerá, esencialmente, a los partidos nacionalistas y regionalistas.

La norma magna del Congreso señala que podrán constituirse como grupo parlamentario los partidos que tengan una representación igual o superior a 15 diputados. Hasta ahí, la reforma aprobada no cambia nada.

La novedad llega en la otra vía por la que el Reglamento autoriza a que las formaciones adquieran la condi-

ción de grupo: contar con al menos cinco escaños y haber aglutinado el 15% de los votos en cada una de las circunscripciones en las que se presentan a las elecciones –o el 5% en el conjunto de España–. Estas últimas exigencias, con la reforma aprobada, se flexibilizan: bastará haber obtenido el 10% de los votos «en el conjunto de las circunscripciones» en que se haya obtenido representación o el 3% en el global del país

para poder constituir un grupo propio –si se tienen, al menos, cinco escaños–. Así, además de reducirse los porcentajes, ya no será necesario obtener cierta representación en cada una de las provincias en que se presenten, sino que bastará con que la media dé ese 10% contando solo aquellas por las que se logre escaño –esto último, fruto de una enmienda que se admitió en comisión–.

La reforma que salió ayer adelan-

te –y que ahora deberá pasar por el Senado– nace a propuesta de ERC, Junts, Podemos, Compromís y el BNG. Precisamente, los partidos que salen más beneficiados con la reforma.

La importancia de que una formación adquiera la condición de grupo parlamentario –y no quede, de lo contrario, adscrita al Mixto– radica en que esto proporciona distintas ventajas en términos de tiempos de intervención y recursos. Por un lado, a todo grupo le corresponde un turno en cada debate y un asiento en las comisiones. Y, además, a cada grupo se le asigna una subvención fija de 30.346,72 euros mensuales.

## ACTUALIDAD ECONÓMICA

# El BCE mantiene tipos pero alerta del shock energético

- Deja el precio del dinero en el 2,25% y aplaza a septiembre una posible subida
- La situación geopolítica es frágil y su impacto puede ser más intenso y prolongado»

**LAURA DE LA QUINTANA MADRID**

Era la primera vez que la puerta había quedado ligeramente entreabierta a una subida de tipos de interés, pero el Banco Central Europeo (BCE), fiel a su política de lanzar mensajes claros y precisos al mercado, decidió no actuar y retrasar su decisión al mes de septiembre en un contexto inusualmente volátil. Más que de costumbre en los últimos años, marcados por la errática segunda presidencia de Donald Trump al frente de EEUU. Desde que Christine Lagarde anunciara el pasado 11 de junio la primera subida de las tasas oficiales en los últimos tres años se han producido el anuncio del acuerdo de paz en Oriente Próximo 24 horas después, el 19 de junio arrancaron las conversaciones y el 7 de julio el líder republicano decidió salir de la mesa...hasta ayer. Mes y medio después las tensiones se recrudecen y la atención se posa en la reapertura del estrecho de Ormuz.

La consecuencia directa de su cierre indefinido desde finales del mes de febrero es un barril de petróleo que ayer ya volvió a escalar más del 4,5% y colocarse ya sobre los 100 dólares. Son máximos de los últimos dos meses en una escalada que no cesa desde que se retomaron los ataques. El crudo europeo cotiza, de nuevo, un 36% más caro que cómo lo hacía antes del inicio de la guerra; pero esta vez preocupa especialmente el gas, que se había contenido los últimos meses. Su precio se disparó hasta los 64 euros el megavatio/hora en las primeras horas del jueves y está en máximos de dos años y medio, lo que puede suponer un problema para países como Alemania y el resto del este de Europa de cara a invierno.

El consejo de gobierno del BCE aprobó de manera unánime mantener estables los tres tipos de referencia de la zona euro. La facilidad de depósito se mantiene sobre el 2,25%, el principal de refinanciación que se emplea para establecer

el coste de los préstamos bancarios se coloca en el 2,4% y el de la facilidad marginal de préstamo sobre el 2,65%. El Euribor, la referencia empleada para fijar el precio de las hipotecas, continúa escalando en julio y el miércoles cerró por encima del 2,91%, en zona de máximos del pasado mes de marzo.

Pero hay un punto fundamental en la decisión del BCE de esperar y es que los precios de la energía permanecen dentro de las estimaciones que el banco central contemplaba en sus últimas proyecciones económicas del pasado mes de junio, cuando no se había anunciado aún el inicio de las conversaciones de paz. «Las perspectivas para los precios de la energía, aunque muy volátiles, se sitúan actualmente en un nivel próximo al del escenario de referencia de las proyecciones de los expertos del Eurosistema de junio y

claramente por encima de los niveles registrados antes del inicio del conflicto en Oriente Próximo», afirma el BCE en su nota de ayer. Esas estimaciones apuntaban a que el precio del barril Brent europeo se situaría sobre los 97 dólares a finales de este año, y el gas natural se situaría en los 45,6 euros MGW/h.

Una de las claves pasa por los efectos de segunda ronda, todavía no vistos, aseguró la presidenta del organismo, y por cómo se comportará el precio de la energía los próximos meses. Junio cerró con una ligera contención en su ascenso. El IPC de energía subió un 8,5% frente al 10,8% de mayo y tras cinco meses consecutivos de fuertes subidas desde el inicio de la guerra en Irán. El BCE prevé precios para la electricidad y el gas, que dice mirar con especial atención, se mantengan elevados hasta la segunda mitad de 2027. «La situación

geopolítica sigue siendo frágil tras las últimas semanas. Esto podría suponer un impacto mayor y más prolongado sobre sus precios», afirmó Lagarde durante la rueda de prensa.

«Hemos pasado los últimos dos días evaluando todos los datos disponibles para valorar dónde estamos frente a la decisión que adoptamos en junio. Mirando qué ha pasado desde entonces», analizó la presidenta del banco central. Primero, «la inflación estuvo por debajo, con una mejor evolución de la economía; pero llegó el MoU, que precedió al alto el fuego y que fue el inicio de la caída del petróleo, más rápida de lo que anticipamos. Aunque duró poco y llegamos a la segunda parte», que ha tenido un «serio» impacto sobre el mercado de materias primas.

El organismo volvió a repetir el mismo discurso de siempre, esta vez más si cabe: sus decisiones dependen de los datos y de su evolución. En septiembre será la próxima cita y para entonces, a pesar de que el mercado da por hecho un alza más de tipos, Lagarde quiso subrayar la importancia de analizar los datos que estarán disponibles: dos referencias de IPC más, de PMIs, del sentimiento de los consumidores, de crecimiento de PIB, etc. «Estamos escrutando muy de cerca todos los efectos [de la guerra] sobre la economía», aseveró.

Desde Banca March, sus analistas dan por descontada una nueva subida antes de que finalice el año y ponen el foco sobre el precio de la electricidad que «será especialmente relevante para valorar el alcance de las presiones inflacionistas. Hasta la fecha, el precio de la energía en Alemania acumula un incremento del 37% desde el inicio del conflicto, una subida significativa pero muy alejada de los registrados tras la invasión de Ucrania, cuando

llegó a dispararse un 263% durante los cinco meses posteriores», comentan.

**Christine Lagarde**  
durante la  
presentación de  
los diseños ayer  
en Fráncfort. BCE



## El diseño de los billetes se somete a consulta

**JASMIN GÓMEZ FATTAH**  
Madrid

El Banco Central Europeo ha invitado por primera vez a los ciudadanos a opinar sobre las propuestas finalistas de los futuros billetes de euro. La consulta, abierta hasta el 21 de septiembre en su página web, permitirá elegir entre dos opciones: *La cultura europea: espacios compartidos*, con figuras como Miguel de Cervantes o María Skłodowska-Curie, y *Ríos y aves: resiliencia en la diversidad*, centrada en la naturaleza y las instituciones de la UE.

Entre los 10 finalistas, se encuentra un único proyecto español en la categoría de *Cultura europea*, el firmado por Rubio & del Amo y Cruz más Cruz. La candidatura está formada por Julián Garnés y Guillermo Rubio (Rubio

& del Amo) y Pepe Cruz, hijo del recientemente fallecido José María Cruz Novillo, que convirtió el diseño de los nuevos billetes de euro en su último gran proyecto.

La participación ciudadana no será vinculante. El Consejo de Gobierno del BCE será quien adopte la decisión definitiva, aunque asegura que tendrán «en cuenta las opiniones del público europeo y el asesoramiento de grupos de expertos». La institución prevé anunciar el diseño ganador a finales de 2026. Después comenzará la producción de I serie, cuya entrada en circulación tardará varios años.

De esta manera, el BCE busca que los nuevos billetes sean más atractivos y representativos para los más de 350 millones de ciudadanos que utilizan el euro.



EN RESUMIDAS  
CUENTAS  
**FRANCISCO  
RODRÍGUEZ  
FERNÁNDEZ**

## El interés de esperar

Hay un poema de Cavafis con un comienzo que llevo repitiéndome en estos odiseicos días: «Cuando emprendas el viaje hacia

Ítaca, pide que el camino sea largo». Ayer, el Banco Central Europeo pidió lo mismo, porque lo sensato es que el proceso sea, estructural, largo e, incluso, conlleve un nuevo aprendizaje sobre cómo funciona el dinero y la inflación hoy día. Los tipos de interés se mantienen y la vigilancia continúa. El camino, otra vez, se alarga y, de haber movimientos próximamente, serán subidas del precio del dinero.

La política monetaria importa, y mucho. Es de las pocas disciplinas colectivas que le quedan a una sociedad que ha ido perdiendo casi todas las demás. Subir

tipos, o mantenerlos con el gesto adusto de quien no piensa ceder, es decir que el presente no se come el futuro sin pagarlo. Es importante proteger esta senda —mantener, y si hace falta, subir— frente a quienes piden alivio inmediato sin preguntarse quién pagará, y cuándo, la factura aplazada.

Ahora bien, se abre paso una realidad incómoda. Ese control ya no es lo que fue. Cada vez más economistas coinciden en algo perturbador: los bancos centrales dirigen menos de lo que aparentan. La deuda pública crece más rápido que la

economía que la sostiene, y la política monetaria empieza a perseguir su propia sombra. Subir tipos encarece esa deuda; no subirlos, la devalúa por la vía discreta de la inflación. El instrumento sigue afilado. El terreno bajo sus pies se ha vuelto arena.

Tres décadas creyendo que un comité en Fráncfort podía calibrar, con la precisión de un reloj suizo, el pulso financiero de trescientos millones de personas. El reloj sigue funcionando. Ya no marca la hora con la exactitud que le atribuíamos en los años de la Gran Moderación. Y el debate

# La revolución empresarial de la UE sumaría 3,3 puntos al PIB, según el FMI

**IMPACTO ECONÓMICO DE LA PROPUESTA/** La llamada EU INC, que permite la rápida creación de empresas para toda la UE y reduce las trabas burocráticas, es clave para reducir la brecha con Estados Unidos.

**Andrés Stumpf.** Fráncfort  
EU INC puede convertirse en una mina de oro para la Unión Europea. El nuevo régimen empresarial europeo, que permitirá la creación de compañías en un máximo de 48 horas para toda la UE y por apenas 100 euros, generaría un crecimiento adicional en el continente de hasta 3,3 puntos porcentuales de cara a los próximos 10 años, según los datos manejados por el Fondo Monetario Internacional (FMI).

La institución global dirigida por Kristalina Georgieva ha realizado un exhaustivo análisis de casi 100 páginas sobre la propuesta también conocida como *régimen 28*. Al estilo Delaware, la promesa de facilitar la creación de empresas y reducir la burocracia en el conjunto de la Unión Europea puede ser la llave para acabar con la fragmentación del bloque.

“Cerrar la brecha de productividad de Europa requiere mejorar el entorno empresarial, de modo que las empresas puedan escalar eficientemente dentro de los mercados nacionales y a través de las fronteras”, indican los expertos del FMI.

La Comisión Europea presentó a mediados de marzo la ambiciosa propuesta legislativa que ahora se trabaja en el Parlamento Europeo y el Consejo de la Unión Europea. Para el FMI, si las instituciones consiguen sacar adelante

la medida sin diluirla con enmiendas, el impulso sobre el PIB podría alcanzar el 4,4% en los próximos 20 años.

“El entorno empresarial fragmentado de Europa debilita dos procesos de emparejamiento fundamentales que son esenciales para el escalamiento: reduce la capacidad de la economía para emparejar la financiación con las ideas innovadoras y, segundo, socava la capacidad de emparejar esas ideas con operaciones corporativas escalables”, cuestionan desde el FMI.

## La propuesta europea

El gran objetivo de la revolución que plantea la Comisión Europea en términos de creación de empresas pasa por digitalizar al máximo los procesos administrativos y recortar los trámites burocráticos a su mínima expresión. Europa quiere dejar de ser un dolor de cabeza normativo para las compañías y, por ello, destaca en este texto especialmente la creación de una “interfaz centralizada de registro virtual”.

Esta plataforma funciona como una especie de ventanilla única basada en el sistema BRIS (Interconexión de Registros de Negocios) y permitirá realizar trámites en cualquier Estado miembro sin tener que navegar por 27 sistemas diferentes.

Todas las operaciones del ciclo de vida de la empresa (formación, registro de sucursales, inversión y liquidación)



Ursula von der Leyen, presidenta de la Comisión Europea.

se realizan exclusivamente en línea, eliminando la necesidad de presencia física o trámites en papel.

Además, la propuesta legislativa de la Comisión Europea incide en que la idea es que la empresa sólo tenga que presentar la información exigida en una única ocasión y que sea responsabilidad de las diferentes autoridades (fiscales, seguridad social, etc.) de los Estados miembros consultar la información directamente a través de BRIS.

El régimen corporativo EU

Inc está abierto para cualquier empresa con sede social en el bloque comunitario, ya sea de nueva fundación o que opere desde hace tiempo y decida reformularse para adoptarlo una vez que se apruebe y entre en vigor.

“En términos económicos, esto acercaría a la UE a la integración funcional observada en los Estados Unidos, donde las empresas se benefician del reconocimiento mutuo de las formas corporativas entre estados y de un marco federal de insolvencia unificado”,

asegura el documento del FMI.

El FMI destaca que la propuesta de la Comisión Europea está en línea con las expectativas de lo que debería ser una revolución normativa de este tipo. La mayoría de aspectos de la iniciativa legislativa cumplen o superan sus expectativas, incluyendo el hecho de que se siga dejando a la discrecionalidad algunas áreas complejas: las normativas laborales, sobre todo en lo relativo a la seguridad social, y de impuestos, donde las competencias son de los Estados y no europeas.

Pero el FMI advierte de que Europa debería intentar también armonizar las leyes de insolvencia para mejorar la integración de sus empresas. La propuesta EU INC contempla regímenes de liquidación acelerados para microempresas –con máximo cuatro empleados, 300.000 euros en activos y hasta 200.000 euros por año en ingresos– y para las *start up* y *scale up* consideradas innovadoras. Sin embargo, la institución internacional entiende que la medida se queda corta.

El FMI advierte que excluir el canal de la insolvencia reduciría el impacto estimado en el PIB de la UE del 3,3% a solo un 1,5% en 10 años, lo que sugiere que la propuesta de la Comisión no alcanzaría el potencial económico máximo que proyecta para un régimen completo.



El primer ministro británico, Andy Burnham.

## Burnham reduce impuestos a pubs y locales de música

**A. Zanón.** Londres

El primer ministro británico, Andy Burnham, anunció ayer el recorte de un 20% del *business rate*, un impuesto similar al IBI en España, que grava el valor de las propiedades de negocios como tiendas, almacenes y oficinas. La medida se aplicará sobre pubs, clubes y locales de música en directo y tendrá un coste anual de cien millones de libras (117 millones de euros) en un país con un presupuesto de un billón de libras.

La decisión, de la que se beneficiarán 32.000 establecimientos en Inglaterra, recibió una cascada de críticas porque no incluye a restaurantes o cafés, que denunciaron haber quedado olvidados, y porque apenas supondrá un ahorro anual de 1.100 libras (1.290 euros) por local. La población de pubs es menguante –la cifra ha bajado un 5% desde 2000– por el alza de impuestos del gobierno laborista anterior y la caída de la clientela.

Esta rebaja, que se financiará con más impuestos a tiendas de vapeo y casas de apuestas, se añade a otros anuncios con la intención de aliviar el alza del coste de la vida a ciudadanos y algunas empresas. El martes se decidió eliminar el 5% del IVA de las facturas eléctricas y el miércoles se comunicó una tarifa plana de dos libras para desplazamientos en autobús. “¿Es esto?”, cuestionaba ayer la líder de la oposición, la conservadora Kemi Badenoch, que acusó a Burnham de tener ambiciones “muy pequeñas” para el país. “Coste de la vida, coste de la vida”, titulaba en portada un periódico el miércoles, algo que ilustra el mensaje que Burnham ha trasladado a sus ministros: hay que poner el acento en aliviar las facturas.

# El Banco Mundial estima en 17.200 millones los daños materiales por los terremotos de Venezuela

**Andrés Cárdenas.** Madrid

El Banco Mundial estima que los daños materiales directos causados por los dos devastadores terremotos ocurridos en Venezuela el pasado 24 de junio ascienden a 19.600 millones de dólares (17.225 millones de euros). El informe del Banco Mundial concluye que el 47% de los daños corresponde a viviendas, con pérdidas valoradas en 9.300 millones de dólares, mientras que la infraestructura sufrió

daños por 5.200 millones (27%) y los edificios no residenciales por 5.000 millones (26%).

Además, señala que La Guaira y el Distrito Capital concentraron cerca del 47% de los daños económicos ocasionados por los terremotos. A estas regiones se suman los estados de Miranda y Carabobo, que en conjunto, representan el 85% de las pérdidas estimadas por el organismo internacional.

“La recuperación efectiva comienza con información fiable”, afirmó la vicepresidenta del Banco Mundial para América Latina y el Caribe, Susana Cordeiro Guerra, quien explicó que el estudio servirá como base para planificar las prioridades de reconstrucción. El organismo trabaja junto con el Gobierno venezolano, el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y el Banco de Desarrollo de América Latina y el Caribe

(CAF) para definir el apoyo técnico y financiero necesario.

Según el análisis, si la reconstrucción se financia únicamente mediante la reasignación de recursos de otros proyectos de inversión y no aumenta la inversión pública y privada, las obras podrían seguir inconclusas dentro de diez años. La institución considera que esta evaluación constituye el primer paso para coordinar la ayuda internacional y

orientar las inversiones necesarias.

Los terremotos, de magnitudes 7,2 y 7,5, ocurrieron con apenas 39 segundos de diferencia y están considerados entre los más devastadores de la historia reciente. El balance oficial asciende a 5.398 fallecidos.

El informe fue publicado tres meses después de que el Banco Mundial reanudara sus relaciones con Venezuela, suspendidas desde el año 2019.

## MUNDO



Varios hombres en apoyo a los rebeldes hutíes hacen un saludo militar mientras pisan banderas de Estados Unidos e Israel en el campus universitario de Saná. MOHAMMED HUWAIS / AFP

# El doble golpe que estrangula el suministro energético global

● El bloqueo hutí ahoga la alternativa saudí a Ormuz para la exportación de hidrocarburos a través del mar Rojo ● La cifra de barriles exportados podría descender drásticamente si persiste la amenaza en los Estrechos

«Si no podemos vender petróleo, nadie lo venderá. Si nuestra seguridad no está garantizada, ninguna infraestructura en la región estará a salvo», ha advertido el negociador iraní, Mohammad Bagher Qalibaf. Las conversaciones para un fin permanente a la guerra entre EEUU e Irán han colapsado, mientras continúan los choques bélicos en el Estrecho de Ormuz, que vuelven a salpicar a varios países del Golfo.

La arteria marítima por la que navegaba a diario el 20% del comercio energético mundial antes de la guerra no ha logrado recuperar la norma-



LARA VILLALÓN

lidad durante la tregua, y se ha convertido en el escenario de la nueva escalada de tensiones, con una caída drástica de los cruces diarios. De modo que los países de la región se han visto obligados a reconfigurar el mapa energético. Al menos siete proyectos de oleoductos para redirigir el suministro de crudo hacia puertos del mar Rojo, el Canal de Suez y el Golfo de Omán están en construcción o en fase de estudio, mientras que otras iniciativas buscan potenciar oleoductos hacia el Mediterráneo a través de Siria e Irak. El mar Rojo ya era una vía vital para la exportación de cerca del 12% del comercio energético mundial, pero su importancia se ha disparado con la guerra.

El mayor vendedor de petróleo de la región, Arabia Saudí, parecía haber encontrado una alternativa viable, potenciando la exportación a través de oleoductos hacia su puerto de Yanbu, en el mar Rojo. Desde que Irán impulsó un bloqueo en Ormuz, Riad ha desviado el 60% de sus exportaciones de petróleo a este puerto en el mar Rojo, cuatro millones de barriles al día, más de cuatro veces más que los 900.000 de los niveles preguerra. Gran parte de este crudo llega al mercado tras cruzar el Estrecho de Bab el Mandeb, frente a la costa de Yemen y cerca del territorio controlado por los hutíes,

una milicia respaldada por Irán. Una porción mucho menor de las exportaciones se dirigen hacia el norte para el Mediterráneo, a través de un oleoducto que cruza Egipto o el Canal de Suez. Riad ha anunciado un ambicioso plan para expandir hasta los nueve millones de barriles diarios sus exportaciones a través del mar Rojo, pero la ruta que debía sortear el cerco de Ormuz se ha transformado en un objetivo en medio del fuego cruzado con los hutíes.

En represalia por los ataques aéreos del Reino del Desierto contra el aeropuerto internacional de Saná, controlado por el grupo rebelde, los hutíes anunciaron el lunes un bloqueo marítimo contra todas las embarca-

ciones saudíes, una medida que pone en peligro esta segunda vía de suministro energético global. La milicia envió un correo a los armadores internacionales, advirtiendo que «podrían ser atacados en cualquier lugar dentro de su alcance operativo» si deciden «cargar o descargar mercancías en cualquier puerto saudí».

Las amenazas se materializaron ayer con ataques contra dos petroeros saudíes «por violar el bloqueo», según anunció la milicia. La empresa de monitoreo marítimo británica UMKTO reportó el ataque de uno de los buques a 110 kilómetros de la ciudad costera saudí de Al Shuqaiq.

El presidente estadounidense, Donald Trump, culpó a Irán de la escala-

da del grupo yemení y amenazó con atacar al país persa si continuán con el bloqueo contra Arabia Saudí. «Que esta verdad sirva para dejar claro que, si vuelven a hacer esto, Estados Unidos responsabilizará a Irán, ya que los hutíes son un instrumento o representantes de Irán, por lo que se infligirá un castigo militar severo a Irán y por supuesto, a los propios hutíes», advirtió en sus redes. Estados Unidos atacó anteriormente al grupo rebelde en el marco de la guerra en la Franja de Gaza, cuando los hutíes anunciaron un bloqueo marítimo en el mar

## Trump amenaza con ataques a Irán si persiste el desafío hutí

## El Canal de Suez gana peso por la crisis pero tiene contraindicaciones

Rojo en respuesta a la ofensiva israelí en el enclave palestino.

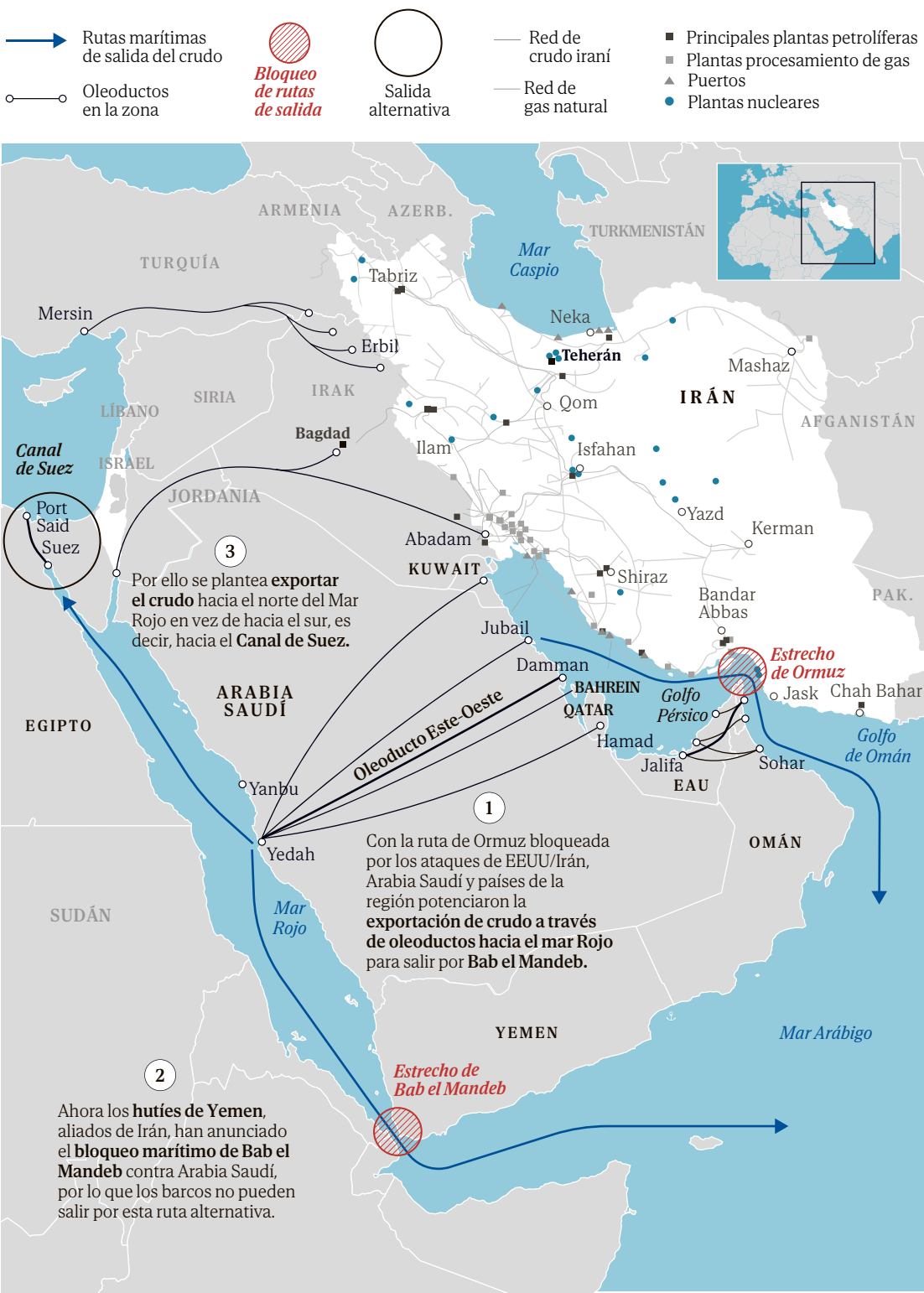
«Varios buques cisterna, tras cargar en el puerto saudí de Yanbu, en el mar Rojo, han cambiado de rumbo hacia el Canal de Suez en lugar de navegar hacia el sur, mientras que otros mantienen sus posiciones a la espera de instrucciones», señaló UMKTO. Desde el lunes, al menos siete buques se han dirigido hacia el Canal de Suez. Por otro lado, unos 50 buques que se encuentran en el mar Rojo han anunciado que cuentan con guardias armados a bordo para disuadir al grupo rebelde, según informó MarineTraffic.

La caída del tránsito por esta vía marítima ya se ha empezado a notar, de unos 20-30 cruces diarios a 10 o menos, según cifras del grupo marítimo Kpler. El desafío lanzado por los hutíes amenaza la única ruta alternativa viable que ha mantenido el flujo de petróleo de Oriente Próximo tras el bloqueo en Ormuz, lo que supone una segunda sacudida en los mercados globales. El grupo Kpler calcula que, en el caso de hacerse efectivo el bloqueo total contra las exportaciones saudíes, se retiraría del mercado el 4% del petróleo, una cifra que se sumaría a las pérdidas en Ormuz.

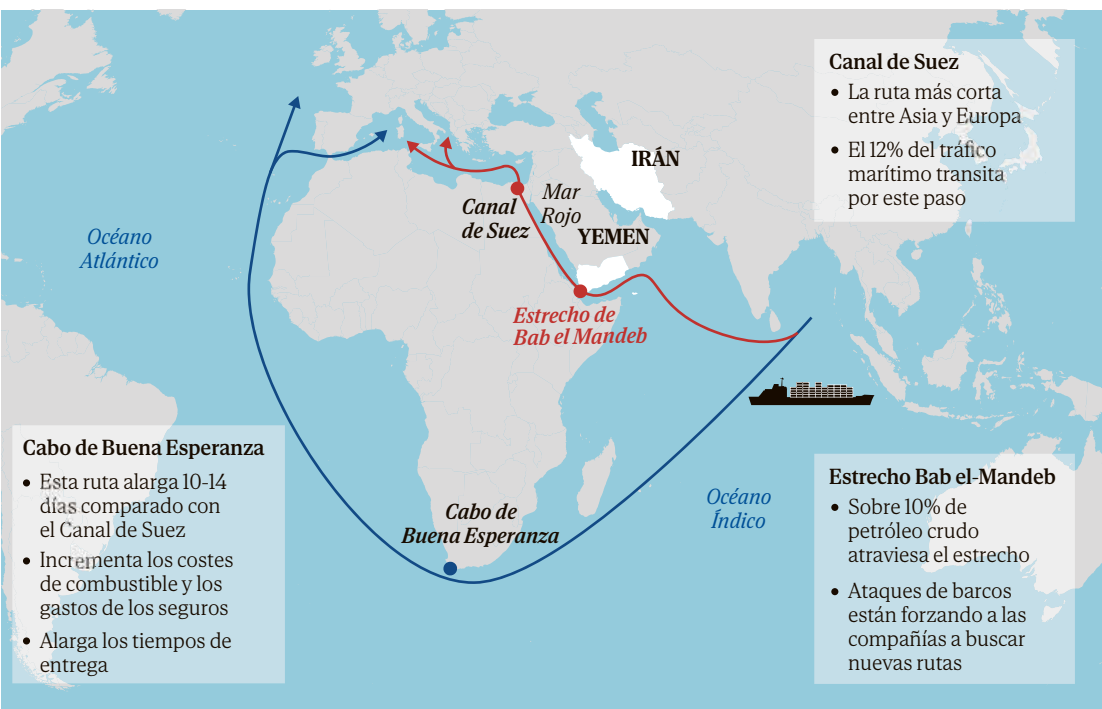
El cerco en el mar Rojo afectará principalmente a los mercados asiáticos, con gigantes como China, Japón, India o Corea del Sur, que compran el 80% del crudo saudí que sale por esta vía marítima. «Si el mar Rojo se bloqueara, estamos considerando rutas a través del Canal de Suez, entre otras opciones», ha declarado el director general de Industria coreano, Yang Ki-Wook. Si la escalada se recrudece, también podría afectar a los mercados europeos, ya que Arabia Saudí es un importante proveedor de gasóleo.

Para evitar el paso de Bab el Mandeb, dominado por los hutíes, los países tienen una última baza con la exportación hacia el norte, a través del Canal de Suez y luego hacia el Medi-

## RTAS ALTERNATIVAS AL ESTRECHO DE ORMUZ



## TRAYECTOS NUEVOS ENTRE EUROPA Y ASIA



FUENTE: Anadolu Agency y agencias.

J. AGUIRRE, ISABEL G. / EL MUNDO

terráneo. Para exportar hacia países asiáticos, los petroleros tienen que cruzar el Mediterráneo y circunvalar toda África, triplicando el tiempo de navegación hasta unos 60 días y disparando el coste de transporte.

A ello se le añade el reto de las limitaciones físicas del Canal de Suez, ya que los grandes petroleros no pueden transitar por esta vía marítima debido a su poca profundidad. Primero tienen que descargar parte de los barriles en el oleoducto de Sumed para enviarlos hacia el Mediterráneo y luego volver a cargar el crudo cerca de Alejandría para poder continuar con el transporte. Por último, la exportación tendría un coste extra de unos 500.000 dólares en peajes por transitar por Suez, debido a la autoridad que Egipto tiene sobre el canal.

Ante todo ello, la cifra de barriles exportados podría descender drásticamente, ya que el Canal de Suez es demasiado estrecho para que lo atra-

## COMERCIO INTERNACIONAL

**EEUU ANUNCIA ARANCELES CONTRA 60 PAÍSES.** El Gobierno de Donald Trump ha anunciado la imposición de aranceles a 60 países, enmarcando la medida en un castigo para aquellas economías que no hayan prohibido los bienes producidos con trabajo forzado, si bien viene a reemplazar al arancel global temporal del 10% impuesto por su administración durante 150 días, que expira esta medianoche. La medida «corregirá lo que constituye una violación de los Derechos Humanos y una práctica comercial de distorsión, para mejorar el bienestar de los trabajadores en todo el mundo», según explica la Casa Blanca.

**PAÍSES AFECTADOS.** En la lista del 10% de aranceles se encuentran países como Argentina, Bangladesh, Camboya, Canadá, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, India, Indonesia, Jordania, Malasia, México, Pakistán o Sri Lanka. **P.R.S.**

viesen los petroleros convencionales—que transportan alrededor de dos millones de barriles—, por lo que se tendrían que usar buques más pequeños que transporten la mitad de crudo. «En estas circunstancias, el Canal de Suez no es rentable, por lo que no puede considerarse una alternativa viable», señaló el director general de Industria coreano Wook, uno de los primeros países que se ha pronunciado sobre esta crisis de alcance incierto.

## Empresas & Finanzas

# REE interrumpe el suministro eléctrico a la industria por tercera vez este año

El operador justifica la decisión en una menor producción de la energía eólica

Rubén Esteller MADRID.

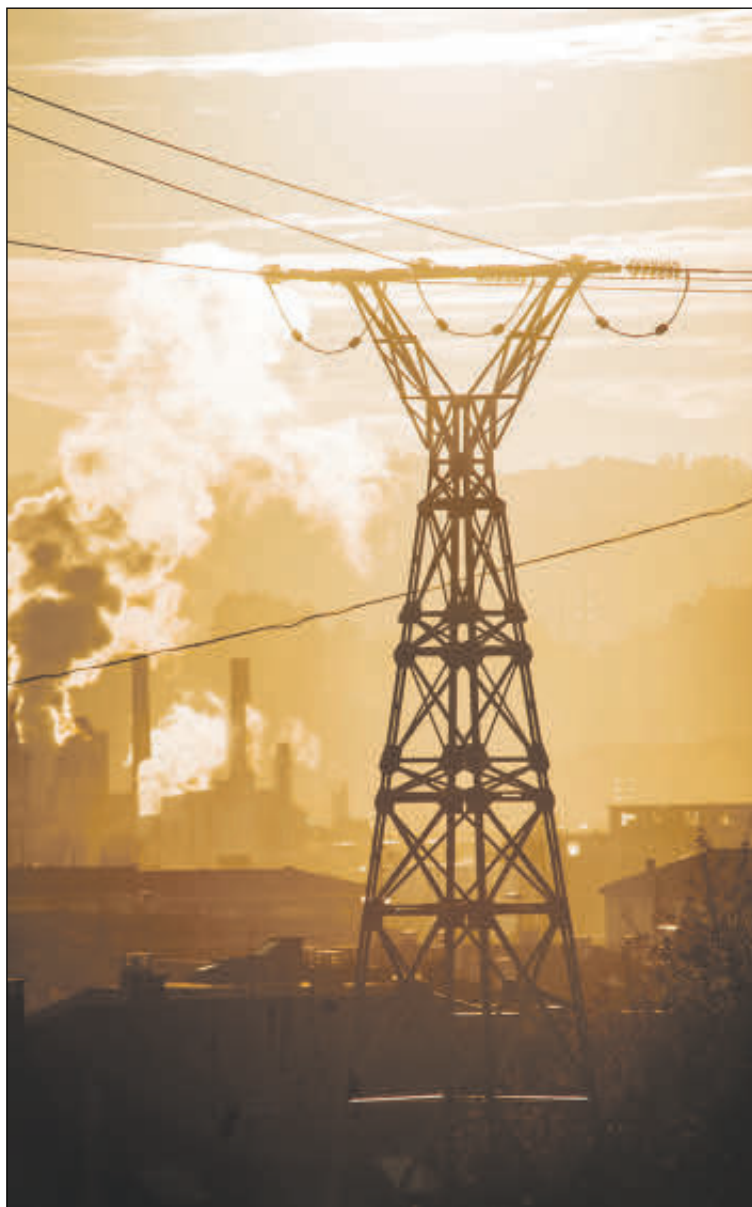
Red Eléctrica volvió a solicitar este pasado miércoles a las grandes industrias que interrumpieran su consumo de electricidad para reforzar las reservas del sistema. Se trata de la tercera activación del Servicio de Respuesta Activa de la Demanda (SRAD) en lo que va de 2026 y la segunda registrada en apenas una semana. El operador del sistema indica que se han utilizado 1.414 MWh que se retribuirán a 185,51 euros.

La intervención fue, no obstante, más limitada que las dos anteriores, según fuentes consultadas por *elEconomista.es*. El operador del sistema recurrió aproximadamente a la mitad de la potencia disponible, frente a la práctica totalidad de la capacidad movilizada en episodios precedentes, ya que logró tener acoplados alrededor de 16 GW de centrales de ciclo combinado.

Red Eléctrica dispone durante el segundo semestre del año de 1.775 megavatios contratados a través de este mecanismo, por lo que la reducción solicitada se situó en 943 MW.

La activación obliga a las instalaciones adjudicatarias del servicio a disminuir su demanda durante el periodo indicado por el operador, que se inició a las 22.15 horas. A cambio, estas empresas reciben una remuneración por permanecer disponibles para reducir su consumo cuando Red Eléctrica considera necesario reforzar el margen de reserva y mantener el equilibrio entre la generación y la demanda.

Según Red Eléctrica, la continuidad del suministro no se vio en ningún momento comprometida, siendo el objetivo de esta activación garantizar los niveles de reserva establecidos en los procedimientos de operación en respuesta a una situación puntual: una reducción de la producción eólica no prevista.



Una red de alta tensión. ISTOCK

Las empresas que ofrecen el servicio recibirán 185,51 euros por cada MWh interrumpido

Esta reducción de producción eólica prevista se vuelve a corresponder con una ola de calor, que reduce el producible eólico previsto por el operador del sistema.

El SRAD ya se había utilizado el pasado 15 de julio, cuando una caída de la generación eólica respecto a las previsiones y el incremento del

consumo asociado a las elevadas temperaturas llevaron al operador a movilizar buena parte de la capacidad contratada. La reducción se ejecutó entonces en dos fases durante la noche y alcanzó 1.500 MW.

La primera activación de 2026 se produjo el 28 de enero. En aquella ocasión, Red Eléctrica llegó a movilizar prácticamente los 1.725 MW adjudicados para el primer semestre, después de que la producción eólica se situara por debajo de las previsiones y se redujera la aportación de electricidad procedente de Portugal.

En todos los casos, además, se ha dado la coincidencia de la ausencia de parte de la capacidad de generación nuclear en el sistema, indican fuentes del sector eléctrico.

Con la intervención de este miércoles, el mecanismo se ha activado ya tres veces durante los siete primeros meses del año y dos de ellas en menos de una semana. La frecuencia de uso contrasta con el carácter excepcional de sus primeros ejercicios y confirma el creciente papel de la flexibilidad de la demanda para gestionar las desviaciones entre la producción prevista y la generación realmente disponible.

Red Eléctrica adjudicó el pasado 28 de mayo un total de 1.775 MW para el periodo comprendido entre el 1 de julio y el 31 de diciembre, ligeramente por encima de los 1.725 MW disponibles durante la primera mitad del año. La capacidad contratada representa alrededor del 76% de los 2.339 MW que el operador había solicitado inicialmente. La activación del SRAD no implica por sí misma que exista un riesgo de apagón. Se trata de una herramienta preventiva que permite aumentar las reservas del sistema mediante la reducción del consumo, evitando tener que recurrir a centrales de generación adicionales o a otros servicios de ajuste.

## El BEI financiará con 870 millones a Naturgy para invertir en redes

El fondo de resiliencia autonómico participará en la operación

R. Esteller MADRID.

El Banco Europeo de Inversiones (BEI) y el Ministerio de Economía, a través del Fondo de Resiliencia Autonómica, financiarán con 870 millones de euros a Naturgy para apoyar las inversiones de la compañía energética en el refuerzo, modernización y digitalización de su red de distribución en España.

La financiación impulsará inversiones en seguridad energética en cinco Comunidades Autónomas, Andalucía, Castilla-La Mancha, Castilla y León, Galicia y Madrid. Todas ellas regiones de cohesión a excepción de Madrid. La financiación permitirá

# 2.300

KILÓMETROS

Son los kilómetros de red entre construcción y refuerzos en los que se invertirá

realizar inversiones en 2.300 kilómetros de red entre construcción y refuerzo de la misma, contribuyendo a la expansión y resiliencia de la infraestructura de distribución, a la seguridad del suministro y a la integración de energía de fuentes renovables.

El primero de los préstamos se ha firmado por un valor total de 520 millones, que serán canalizados por el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa a través del Fondo de Resiliencia Autonómica (FRA), financiado con fondos *NextGenerationEU* del Plan de Recuperación. El BEI es el socio estratégico del Ministerio para el despliegue y gestión del FRA.

# España supera los 100 días de reservas estratégicas de petróleo

Cores ha incrementado sus niveles pese a la liberación de marzo

Rubén Esteller MADRID.

España ha vuelto a disponer de reservas de petróleo equivalentes a más de 100 días de consumo, frente a los 92 días obligatorios, después de reconstruir sus existencias tras las liberaciones extraordinarias acordadas para respon-

der a las últimas crisis energéticas internacionales. Las reservas totales de crudo y productos petrolíferos aumentaron más de un 10% entre el cierre de 2025 y finales de mayo de 2026, según un informe de S&P Global Ratings sobre la Corporación de Reservas Estratégicas de Productos Petrolíferos (Cores). Con este incremento, el volumen almacenado superó los 100 días de consumo nacional calculados sobre la demanda del ejercicio anterior.

La recuperación se ha producido pese a la participación española en la liberación coordinada de reservas aprobada en marzo por la Agencia Internacional de la Energía (AIE), después de que el cierre efectivo del estrecho de Ormuz provocara una nueva perturbación en el suministro mundial de hidrocarburos.

La AIE acordó entonces poner en el mercado 400 millones de barriles de crudo y productos petrolíferos procedentes de las reservas estratégicas de sus países miembros.

A España le correspondió una contribución máxima de 11,553 millones de barriles, equivalente a 12,3 días de consumo nacional.

En una primera fase, el Gobierno rebajó en cuatro días las obligaciones de almacenamiento de la industria. Además, quedó autorizado para liberar hasta otros 8,3 días en función de la evolución de los mercados. Estas cantidades adicionales podrían proceder tanto de las reservas mantenidas por las compañías petroleras como de las existencias

gestionadas directamente por Cores. El aumento de las reservas hasta superar nuevamente la barrera de los 100 días no responde únicamente a una reposición física de los barriles liberados. S&P apunta también a la reducción del consumo de productos petrolíferos registrada durante 2026. Esta menor demanda permitió que las entradas de crudo superaran las necesidades de procesamiento de las refinerías españolas, facilitando así una mayor acumulación de los inventarios.

**Empresas & Finanzas**

# Geely asegura el salto eléctrico de Ford en Valencia al tomar el 34% de la fábrica

La china hará dos eléctricos y Ford sumará al Kuga y al Bronco otro modelo híbrido

Ángel C. Álvarez

ALMUSSAFES, (VALENCIA)

La revolución en la industria del automóvil con los coches eléctricos chinos alcanza un nuevo hito. La primera de las grandes factorías de automóviles que siguen operando en nuestro país creada por una marca no española, la planta de Ford en Almussafes (Valencia), tendrá en su accionariado a un fabricante chino.

Geely Auto se convertirá a partir del año que viene en el dueño del 34% de esas instalaciones gracias a un acuerdo con Ford que garantiza su futuro. Ambos gigantes del automóvil crearán una empresa conjunta que asumirá los activos y la actividad de la fábrica. Almussafes se asegura así su salto definitivo al coche eléctrico puro, después de años de incertidumbre al suspender su actual dueño la plataforma eléctrica que anunció en 2022.

La alianza de Geely y Ford supone una inyección de carga de trabajo durante los próximos años para una instalación que pasará de menos de 100.000 unidades el año pasado a aspirar de nuevo a su capacidad máxima, con hasta medio millón de automóviles por año. Para el presidente en Europa de Ford, Jim Baumbick, el objetivo de esta operación es generar “un equipo, con dos marcas y cinco productos”, en referencia al número de modelos que se montarán en Valencia.

Para alcanzarlos, Ford anunció que junto al Kuga actual y al futuro Bronco, previsto para 2028, encargará un nuevo *crossover* familiar *multienergía* (con motorizaciones híbridas). Será un vehículo diseñado por la marca estadounidense, pero desarrollado ya conjuntamente con Geely.

Por su parte, el fabricante chino hará posible los primeros coches 100% eléctricos de Almussafes con dos SUV que llevarán la marca Ge-



Víctor Yang, vicepresidente de Geely Holding Group, y Jim Baumbick, presidente de Ford Europa, en Almussafes. EFE

ely (es dueño de enseñanzas como Volvo, que adquirió en 2010 a Ford, o Polestar), según su vicepresidente Víctor Yang. La marca asiática, que vendió 474.228 vehículos fuera de su país en la primera mitad de 2026,

tiene su punto de mira en Europa. Su objetivo es que un tercio de sus ventas procedan del Viejo Continente en un plazo de cinco años. Y su estrategia para conseguirlo pasa por que alrededor de la mitad de los co-

ches que venda aquí sean ensamblados en la propia Europa.

## Costes chinos en Europa

Los responsables de los dos gigantes automovilísticos no cuantificaron la inversión que supondrá la llegada del fabricante chino y los nuevos vehículos, pero coincidieron en la necesidad de optimizar los costes de producción de la industria automotriz europea como un factor esencial de esta alianza.

El CEO de Geely Auto International, Alex Nan, fue muy claro ante los trabajadores de Ford al afirmar que los dos eléctricos que se asignarán serán SUV “con alta demanda en el mercado” para asegurar volúmenes de producción elevados y ganar competitividad. En esa línea,

el ejecutivo chino se marcó el objetivo de alcanzar entre un 80% y 90% de eficiencia en la planta española, que ya figura como una de las más eficientes de la marca americana.

Desde Ford, que lleva años buscando la receta para dar con la rentabilidad en Europa, también se evidenció que la elección de Geely frente a otras firmas con las que ha negociado se basa en la mejora de costes esperados. Su presidente en Europa reconoció que con su socio asiático esperan maximizar la producción y reducir costes. Hasta el punto que la intención es “que los costes que se ven en China se vean en Europa”, según sentenció. Baumbick además subrayó que los modelos que ambos producirán son complementarios y no competirán entre ellos. “Los coches chinos ya están aquí, lo que queremos es jugar con las mismas condiciones de igualdad”, resumió.

## Más empleo con el cambio

Los dos socios prevén constituir la nueva compañía conjunta de la que dependerá la planta a principios de

El acuerdo busca que la planta llegue a su máxima capacidad: 500.000 unidades al año

## El mecanismo ERTE RED: 45 millones de ayudas para mantener la plantilla

Con la escasa producción actual, la planta de Ford mantiene desde finales de 2024 un excedente de cerca de 1.000 empleos diarios a los que aplica un ERTE rotatorio. Una carga que ha asumido durante dos años gracias al mecanismo ERTE RED, que se compensa a los trabajadores con formación. Pedro Sánchez reveló que las ayudas han supuesto 45 millones de euros, después de que el presidente de Ford Europa calificase de “lección magistral de colaboración público privada” las medidas pactadas con Gobierno central y autonómico.

2027. Los casi 4.150 empleados actuales pasarán a esa firma, aunque manteniendo las condiciones y la antigüedad de Ford. El propio presidente del comité de empresa de la planta bendijo el desembarco chino durante el acto.

La llegada de Geely también fue respaldada por el propio presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y el máximo responsable de la Generalitat Valenciana, Juanfran Pérez Llorca, que participaron en la puesta de largo del acuerdo. Ambos destacaron que el acuerdo no sólo garantiza el empleo en la mayor fábrica de la Comunidad Valenciana, con una industria auxiliar que suma casi 15.000 empleos, sino que también impulsará la creación de nuevos puestos de trabajo.

**elEconomista.es** INFORMA

## Tu excelencia ya existe. Que todos la vean.

Certificado CIEGE a la gestión excelente de tu empresa.



Proyecta el liderazgo de tu gestión al mercado.

Aprovecha ahora el test GRATIS de evaluación <https://excelencia-empresarial.eleconomista.es/>

Más información en: 900 103 020 | [clientes@einforma.com](mailto:clientes@einforma.com)





Los Leapmotor B10 y B05 serán los primeros modelos de la marca china en fabricarse en la planta de Figueruelas, Zaragoza. LEAPMOTOR

# ESPAÑA, EL MAYOR PRODUCTOR DE COCHE CHINO EN EUROPA

Los grandes grupos automovilísticos chinos aceleran su desembarco industrial

N. González / S. Longás MADRID.

España llevaba años preparándose para la transición hacia el vehículo eléctrico, pero, en apenas dos años, ha conseguido situarse en el centro del desembarco industrial de los fabricantes chinos en Europa. El último movimiento, el acuerdo entre Ford y Geely para fabricar vehículos en la planta valenciana de Almussafes, no solo garantiza el futuro de una de las factorías más importantes del país, sino que confirma una tendencia cada vez más evidente: España se está convirtiendo en el principal destino europeo para la producción de vehículos de las grandes compañías automovilísticas chinas.

La fotografía del sector ha cambiado por completo. Chery produce junto a Ebro en la antigua planta de Nissan en Barcelona; Leapmotor fabricará vehículos en las diferentes instalaciones de Stellantis; SAIC ha anunciado una planta de ensamblaje de MG en Ferrol y otra de componentes en Pontevedra; BAIC ha recuperado la histórica fábrica de Santana, en Linares; mientras que gigantes de las baterías como CATL o PowerCo, impulsan una red industrial que convierte a España en uno de los mayores polos europeos de la electrificación.

Según remarca Félix García, director de Comunicación y Marketing de

ANFAC, para *elEconomista.es*, todas estas inversiones responden a una estrategia que España comenzó hace tiempo y que ahora empieza a dar sus frutos.

El acuerdo anunciado entre Ford y Geely, explica García, representa un paso más dentro de una transformación mucho más profunda. Los fabricantes chinos ya no buscan únicamente ensamblar vehículos en España, sino desarrollar una cadena industrial completa.

Eso significa localizar progresivamente la fabricación de componentes, atraer proveedores nacionales, desarrollar ingeniería y aumentar el contenido industrial producido dentro del país. Un proceso similar al que históricamente siguieron otros fabricantes europeos y que permitirá incrementar el valor añadido generado en España.

El objetivo es que los componentes más pesados y estratégicos se fabriquen cerca de las plantas de ensamblaje, reduciendo costes logísticos y emisiones de CO2, algo especialmente relevante en un momento en el que Bruselas estudia reforzar los requisitos de contenido local para los vehículos vendidos en Europa.

Detrás de esta oleada de anuncios también se encuentra el Plan España Auto 2030, elaborado conjuntamente por el Gobierno y ANFAC para asegurar el liderazgo industrial del

automóvil español durante la próxima década.

El plan contempla 25 medidas destinadas a atraer nuevas inversiones, reforzar la producción de vehículos electrificados, impulsar la innovación y consolidar la fabricación nacional de baterías. Para García, la estrategia llega en el momento adecuado porque Europa se dirige hacia una producción mayoritariamente electrificada y España necesita garantizar que las futuras plataformas

eléctricas también se fabriquen en sus plantas.

El desarrollo de gigafactorías de origen chino como las de CATL junto a Stellantis en Figueruelas, Gotion en Valladolid, Hithium en Navarra o Envision en Navalmoral de la Mata junto con la alemana PowerCo en Sagunto o la española Basquevolt en el País Vasco, constituyen otra de las piezas fundamentales para consolidar este nuevo ecosistema industrial.

## Marcas chinas que fabrican en España



Fuente: elaboración propia.

El objetivo es cerrar toda la cadena de valor del coche eléctrico en España, desde la producción de baterías y componentes químicos hasta el ensamblaje final de los vehículos, reduciendo la dependencia de Asia y aumentando el contenido industrial nacional.

La pregunta que sobrevuela el sector es por qué prácticamente todas las grandes inversiones asiáticas están aterrizando en España y no en otros países europeos con tradición automovilística.

Desde ANFAC identifican varios factores que explican este fenómeno. El primero es una industria consolidada. España continúa siendo el segundo fabricante europeo y el noveno productor mundial de automóviles, con una amplia experiencia industrial y una red de pro-

**La asiática Omoda & Jaecoo mantiene su objetivo de producir en Zona Franca de Barcelona**

veedores altamente especializada.

A ello se suma una de las cadenas logísticas más eficientes de Europa. Otro elemento diferencial es la estabilidad laboral. Aunque el sector reconoce que el absentismo —actualmente próximo al 10%— sigue siendo uno de los grandes retos pendientes para mejorar la competitividad, España mantiene un clima de relaciones laborales mucho más estable que otros países europeos.

También juega a favor el coste energético. La elevada producción de electricidad procedente de fuentes renovables permite ofrecer energía limpia a precios competitivos. A todo ello se añade la colaboración público-privada impulsada desde el Plan España Auto 2030, con ayudas a la electrificación, los PERTE industriales, subvenciones para nuevas inversiones y futuros incentivos fiscales destinados a favorecer la innovación y el desarrollo tecnológico dentro de las propias fábricas.

La consecuencia más inmediata de este nuevo escenario es que todas las plantas españolas tienen ya asegurada carga de trabajo para los próximos años.

Según García, esta situación cambia completamente el panorama industrial. Si un nuevo fabricante quisiera instalarse ahora en España, como ya se habló de BYD, por ejemplo, ya no encontraría una planta disponible, por lo que tendría que levantar una instalación completamente nueva. Eso convierte al país en un caso prácticamente único dentro de Europa, donde varios competidores cuentan todavía con importantes capacidades industriales sin utilizar. Cada nueva fábrica genera actividad para empresas de componentes, ingeniería, logística, innovación y servicios tecnológicos, además de favorecer la creación de empleo cualificado.

# Indra cierra un aluvión de alianzas en Defensa con gigantes europeos

**SUBE UN 7% EN BOLSA/** El grupo español sella acuerdos estratégicos con Rheinmetall, Kongsberg, BAE Systems, Leonardo o Diehl durante el primer semestre para ganar nuevas capacidades.

Carlos Drake. Madrid

Giro de timón en la estrategia de Indra. La compañía ha pasado de apostar por un fuerte crecimiento inorgánico y por crear capacidades propias de producción, bajo la anterior presidencia de Ángel Escribano y con José Vicente de los Mozos como CEO, a decantarse por colaborar con otras compañías del sector de la Defensa bajo la premisa de que ninguna empresa va a poder responder por sí sola a los millonarios pedidos que se están registrando.

La nueva cúpula de Indra, con Ángel Simón como presidente y Josep Maria Recasens como CEO, quiere calmar las tensiones anteriores con las empresas españolas del ecosistema de Defensa y, a su vez, busca aliarse con grandes gigantes europeos que le permitan ganar capacidades industriales y tecnológicas para responder en los plazos acordados al aluvión de pedidos de la compañía.

En lo que va de año, Indra ha cerrado ya una batería de grandes acuerdos con grandes grupos de Defensa como Rheinmetall, BAE Systems, Leonardo, Hanwha, Diehl o Kongsberg, entre otros.

La más importante de las alianzas suscritas por Indra este 2026 ha sido la firmada con la coreana Hanwha para el contrato de más de 4.500 millones de fabricación de obuses autopropulsados basados en su modelo K9.

Además, Indra, de cara a los programas especiales de modernización de Defensa (PEM) que saldrán próximamente, está preparando su entrada en el negocio de los misiles, de la mano de la alemana Diehl, con la que desarrollará sistemas de defensa aérea basados en tierra.

También se sumó a este carrusel de acuerdos de colaboración la alemana Rheinmetall, para integrar el radar Nemus de la española en vehículos blindados. En paralelo, Indra ultima un acuerdo con Rheinmetall y MAN para usar sus camiones en dos contratos valorados en 3.000 millones y también colabora con la alemana para otro contrato en España de unos 3.000 camiones.

Asimismo, Indra y la británica BAE Systems anuncia-



Josep Maria Recasens, consejero delegado de Indra Group.

## SEMESTRE AL ALZA

● La compañía española de tecnología y Defensa registró un incremento del 29,7% de su cifra de negocio semestral, hasta 3.179 millones.

● La cartera de pedidos alcanzó una cifra récord de 20.533 millones, lo que supone más que duplicar el dato de 2025 (+116,7%).

● Indra finalizó el primer semestre con un dato de contratación neta de 5.010 millones, frente a los 3.162 millones del año anterior.

● El beneficio neto subió un 2,1% hasta junio, en comparación con el aumento del 88% del primer semestre del año precedente.

## DISPARADA

Los resultados semestrales de la compañía española de tecnología y Defensa han sido bien acogidos por los inversores. La cotización se disparó ayer un **7,08%** a cierre del mercado, con un precio por acción de **54,72 euros**.

anfios por 374 millones. Además, acordó con la noruega Kongsberg introducir sus sistemas de guerra electrónica y radar en seis de sus submarinos.

### “Puertas abiertas”

“Tenemos un desafío enorme ante nosotros en términos de disrupción tecnológica y aceleración de velocidad y escala en todos los frentes. Estoy seguro de que no hay ninguna empresa, especialmente en Europa, que sea capaz de gestionar esto de forma independiente, así que va a ser crucial establecer alianzas con socios y proveedores del sector europeo”, aseguró Recasens ayer en la conferencia con analistas, tras la presentación de los resultados semestrales.

El directivo, que tiene el cometido de que Indra acelere para ser capaz de responder a la millonaria cartera de pedidos que gestiona, aseguró que no solo se apostará por las alianzas con otras compañías del sector, sino que también habrá operaciones inorgánicas. “Todas las puertas están

abiertas”, aseguró el consejero delegado de Indra, en relación tanto con las operaciones como a posibles acuerdos de cooperación.

Con estas declaraciones, se confirma el cambio de talante de Indra y se evidencia un paso hacia un posible final en la disputa con Santa Bárbara.

Recasens hace así un guiño a una posible reconciliación con Santa Bárbara, que ha acudido al Tribunal Supremo y a la Audiencia Nacional, al quedarse fuera de los megacontratos de artillería por más de 7.200 millones de euros que adjudicó el Gobierno el año pasado a dos UTE entre Indra y Escribano Mechanical & Engineering (EM&E).

Santa Bárbara, sin embargo, ha manifestado públicamente su disposición a cesar la batalla judicial en caso de entrar a participar en estos

**Indra “abre la puerta” a todo tipo de colaboraciones en plena pugna legal con Santa Bárbara**

proyectos para los que considera que tiene la tecnología adecuada, además de contar con capacidades de fabricación inmediatas, algo de lo que, por ahora, carece Indra.

Sin embargo, Indra, antes de la salida de su anterior presidente, firmó un acuerdo vinculante con la coreana Hanwha para el proyecto del obús autopropulsado de cadenas (unos 4.500 millones), por lo que la incorporación de Santa Bárbara es complicada, ya que, como adelantó EXPANSIÓN, la firma asiática tiene derecho a vetar nuevos socios y es probable que rechace el acceso de un rival como Santa Bárbara a las especificaciones técnicas de su blindado K9.

Recasens señaló que por el momento no hay novedades en relación con el acuerdo con Hanwha y manifestó que Indra está comprometida con el proyecto y con la entrega de 282 vehículos, tal y como recoge el programa lanzado por el Ministerio de Defensa.

En las últimas semanas, se han producido tímidos acer-

## Dispara ventas, pero estanca el beneficio

Indra presentó ayer unos resultados semestrales positivos, los primeros que se publican con Ángel Simón y Josep Maria Recasens. La compañía disparó un 30% sus ingresos, hasta 3.179 millones, mientras que su cartera de pedidos se duplicó (+117%), hasta 20.533 millones, por el empuje de la Defensa (11.746 millones en pedidos) y por la incorporación de la cartera de Hispasat e Hisdesat (2.722 millones). Sin embargo, el beneficio neto desde enero se impulsó solo un 2,1%, hasta 219 millones, ralentizando el ritmo de crecimiento de períodos anteriores (elevó un 28% el beneficio en el primer trimestre y un 88% en el primer semestre de 2025). La compañía, que mejoró en ocho décimas (10,7%) su margen operativo en el semestre, achaca este crecimiento al empuje del negocio de Defensa que, pese a representar el 31% de la facturación total, aporta el 52% del beneficio operativo. El área de Defensa logró ingresos de 973 millones hasta junio, un 102% más, mientras que el resultado operativo creció un 83%, hasta 166 millones. Minsait, que es la división de mayor tamaño, con un peso del 48% en las ventas, facturó 1.541 millones en el semestre, un 2,6% más, y logró un resultado operativo de 89 millones (el 28% del beneficio del grupo), un 4,4% más. Tras los resultados semestrales, Indra ha confirmado sus previsiones para el ejercicio completo, que anticipan ingresos de más de 7.000 millones y un beneficio operativo de más de 700 millones.

camientos entre la nueva dirección de Indra y Santa Bárbara para restaurar las relaciones rotas actuales, aunque todavía las posturas están alejadas. Santa Bárbara hizo un gesto recientemente, pidiendo que se paralice la tramitación en el Supremo contra la concesión y el desembolso de préstamos por 3.000 millones a Indra y EM&E para financiar los dos programas de artillería adjudicados.

# Amadeus compra IPS por 1.200 millones para crecer en biometría

A.Z. Londres

Amadeus ha formalizado la compra del grupo francés Idemia Public Security (IPS), que opera en el ámbito de los servicios de biometría e identidad. La compañía cuenta con una plantilla de unas 3.300 personas y una cartera de 600 clientes en los sectores público y privado.

El importe de la operación asciende a 1.200 millones de euros, aunque se incluyen otros 150 millones vinculados a la consecución de varios objetivos (*earn-out*). Se espera que la transacción se cierre a mediados de 2027. Amadeus cayó ayer en Bolsa un 1%.

IPS es filial del grupo Idemia, con una facturación anual de 2.800 millones de euros y 12.500 empleados. La multinacional usa la biometría y la criptografía para obtener aplicaciones que hagan más seguras y rápidas acciones como pagar, conectarse, identificarse, acceder a sitios o viajar.

La cotizada dirigida por Luis Maroto, que es una proveedora tecnológica para aerolíneas y hoteles, comunicó ayer la CNMV que la adquisición se financiará inicialmente con un crédito puente de 1.200 millones de euros, que ha firmado con un sindicato bancario formado por más de una docena de entidades. Dicho préstamo tiene un vencimiento de un año, aunque puede llegar a los dos años con dos extensiones de seis meses.

Amadeus confía así en re-



Luis Maroto, consejero delegado de Amadeus.

forzarse en el ámbito de la biometría y verificación de identidad, un segmento de negocio al alza por la implantación progresiva en los aeropuertos

**Más de diez bancos financian un crédito puente de 1.200 millones a un plazo máximo de dos años**

**La compañía ya compró en 2024 Vision-Bos, del mismo sector, en el que ve potencial**

de una tecnología que permite agilizar el paso de los viajeros desde que entran en las instalaciones hasta que se suben al avión. La intención es hacer más ágil las etapas.

Existen varias experiencias activas en este campo, como la de Iberia, que usó el sistema de embarque por reconocimiento facial en el Puente Aéreo entre Madrid y Barcelona durante un tiempo, aunque luego tuvo que suspender la iniciativa.

## Experiencias "fluidas"

"El acuerdo, una vez cerrado, ampliará los puntos de contacto de Amadeus en toda la industria de los viajes, mientras que la combinación de las capacidades de Amadeus e IPS permitirá ofrecer experiencias de viaje verdaderamente fluidas en el futuro", destacó la cotizada en abril, cuando anunció la compra.

La nueva operación de Amadeus se añade a la realizada en 2024 de Vision-Box por 320 millones de euros (valor de empresa), con 470 empleados y 70 millones de facturación, con la que desembarcó en el biometría gracias a su tecnología de reconocimiento facial para aeropuertos, aerolíneas y controles fronterizos.

Amadeus ganó 357 millones de euros en el primer trimestre, un 0,4% más, aquejada por el conflicto en Oriente Próximo. La compañía presentará sus resultados semestrales el 31 de julio.

# Airbus pacta con los sindicatos para poner fin a la huelga

**LA PLANTILLA VOTA HOY/** IPA, ATP y CCOO respaldan el preacuerdo que recoge un incremento salarial del 12%.

Expansión. Madrid

La plantilla de Airbus votará hoy si apoya o no el preacuerdo que han alcanzado la empresa y los sindicatos CCOO, SIPA y ATP, que representan al 75% de los trabajadores de la compañía en España.

SIPA –el sindicato convocante de la huelga vigente en Airbus España desde el 1 de julio– y ATP decidieron ayer unirse al preacuerdo alcanzado por CCOO y la dirección de la compañía la semana pasada, que incluye una revisión salarial al alza del 12% hasta 2027 y mantener los dos días de teletrabajo actuales.

El aumento salarial se concreta con una revisión general del 5% desde enero de 2026 y con otro 5% en abril de 2027. Además de un 0,5% reservado para lesiones por esfuerzo repetitivo (RSI) en 2026 y 2027 y otro 0,5% para promociones en ambos ejercicios. También se ha establecido una cláusula de revisión vinculada con el IPC y se incorpora una paga de final de ciclo de 2.000 euros brutos (no consolidable).

El preacuerdo recoge también el mantenimiento en el convenio colectivo del personal de la división de Espacio y de sus actuales condiciones de movilidad una vez que se concrete el conocido como



Manifestación de los trabajadores de Airbus en España.

**La huelga en Airbus España comenzó el pasado 1 de julio y se acuerdan revisiones ligadas al IPC**

proyecto Bromo, relativo a la futura fusión de los negocios espaciales de Airbus, Thales y Leonardo.

## Garantías futuras

También incorpora una garantía adicional para 2028 y 2029, con una revisión salarial vinculada al IPC más un 1%, a la que se añade otro 1% destinado a RSI y promocio-

nes en cada uno de esos ejercicios, "reforzando la protección del poder adquisitivo", destacó CCOO.

Las partes también se comprometen a abrir un proceso de negociación para 2030 y 2031 para alcanzar una revisión salarial por encima de la evolución del IPC, "consolidando una perspectiva de estabilidad y mejora retributiva a largo plazo", agregó.

"Este acuerdo (...) no es un punto final. Es el inicio del cambio profundo que, tras evaluar el *feedback* recibido, la empresa también ve necesario", resaltó por su parte Airbus.

# easyJet gana un 70% menos por el petróleo y la disminución de pasajeros

A.Zanón. Londres

easyJet recortó un 70% sus beneficios antes de impuestos en el tercer trimestre (abril-junio), afectada por las consecuencias de la guerra de Irán, tanto en los precios del combustible como en la demanda. La aerolínea presenta resultados en medio de la batalla de opas, en la que Apollo parece ganar a Castlake.

El grupo británico ganó solo 85 millones de libras (100 millones de euros), a pesar de elevar un 2% sus ingresos, especialmente por la división

de paquetes vacacionales (+14%). En cambio, el recorte de un 1% en la venta de billetes (sin contar los ingresos auxiliares) va en línea con la disminución de un 0,4% en la cifra de pasajeros, con 25,77 millones en esos tres meses. El coste del carburante se disparó un 17%.

**La aerolínea se ve afectada por la crisis de Irán en plena guerra de fondos por el grupo británico**

"Los precios de los billetes han sido atractivos, lo que ha conducido a unas reservas tardías para los vuelos y las vacaciones", dijo el CEO de la compañía, Kenton Jarvis.

La aerolínea había perdido 552 millones de libras (647 millones de euros) en su primer semestre fiscal (octubre-marzo), unos números un 40% peores que los previos.

Para el trimestre actual, easyJet asegura que la demanda es "plana", con un factor de ocupación dos puntos por debajo del año pasado.

"La fortaleza de las reservas a última hora continúa, pero las compras con más de un mes de antelación siguen mejorando, si bien todavía se necesita cierta estimulación en los precios", afirmó la cotizada, que apuntó que las tarifas entre octubre y diciembre han subido un 5%.

La aerolínea sigue centrada en su objetivo a medio plazo de ganar más de 1.150 millones y en las próximas semanas deberá aclarar su situación accionarial. El fondo norteamericano Apollo tiene



easyJet tiene unos 350 aviones en su flota.

hasta el 7 de agosto para formalizar una propuesta. La conocida el 10 de julio valora easyJet en 6.700 millones de euros, a 7,15 libras (8,38 euros) por acción.

Los títulos subieron ayer un 2,7%, hasta las 6,01 libras, después de que el miércoles se desplomaran un 12% al calor de unos rumores que afectarían a la opa de Apollo.

# La negativa a deflactar el IRPF cuesta 650 euros a los salarios más bajos

De cada 100 euros extra de coste empresarial solo la mitad llega al bolsillo, según Pimec

Aleix Mercader BARCELONA.

La negativa a deflactar el IRPF es el “principal motor oculto de la presión fiscal sobre la renta de los trabajadores”. Hasta el punto de que la no actualización de las tarifas del impuesto según la evolución de los precios, que en términos técnicos se conoce como *fiscal drag* o progresividad en frío, cuesta cerca de 650 euros a los salarios más bajos en España.

Son algunas de las conclusiones de un estudio elaborado por el Observatori de la Pime de Pimec, que fue presentado ayer por el presidente de la patronal de pymes, Antoni Cañete, y la presidenta de la Comisión de Economía y Fiscalidad de Pimec, Silvia Gabarró.

Si se toma como ejemplo una retribución anual de 18.000 euros –no muy lejana al salario más frecuente en España, de apenas 16.520 euros–, el análisis de Pimec constata una pérdida de poder adquisitivo de 647 euros [ver gráfico]. Esta cantidad supone un 4% de pérdida de salario neto real, porcentaje más elevado incluso que en retribuciones superiores.

Este fenómeno también puede verse del lado de las empresas. Ana-

## Impacto por el 'fiscal drag' o la no deflactación del IRPF

| Retribución anual | Impacto (€) | %*     |
|-------------------|-------------|--------|
| 18.000            | 647         | -4%    |
| 25.000            | 548         | -2,80% |
| 35.000            | 772         | -3%    |
| 50.000**          | 1.455       | -4%    |
| 45.000***         | 1.260       | -      |

\*Se tiene en cuenta la pérdida de salario neto real en euros de 2020. \*\*Con dos hijos. \*\*\*Autónomos.

Fuente: Estudio elaborado por Pimec.

eE

lizando nóminas reales de los sectores de la hostelería, el metal y la limpieza, se constata que de cada 100 euros adicionales de coste laboral tan solo entre 48 y 56 euros terminan llegando al bolsillo de los empleados. El resto, entre 44 y 52 euros, se destina al IRPF y las cotizaciones sociales.

Dicho de otra manera, para que un trabajador reciba 100 euros netos más, su empleador debe asumir un incremento de coste de entre 180 y 210 euros. Según las simulacio-

nes efectuadas por la patronal, a pesar del aumento del salario bruto del 22,1% entre 2020 y 2025 –que la inflación–, los trabajadores han perdido entre un 2,8% y un 4% de poder adquisitivo neto.

### España, a la cola de Europa

En esencia, la deflactación es un instrumento pensado para nivelar la triple relación entre precios, salarios e impuestos. Como explicó Cañete, “cuando subes los salarios para compensar la inflación pero

no actualizas el IRPF, los contribuyentes acaban pagando más impuestos y pierden poder adquisitivo”. “Se produce una perversión”, remachó.

Para evitar esta situación, la mayoría de países europeos revisan por defecto sus tipos del IRPF. Así lo

**El fenómeno del 'fiscal drag' en España equivale a un 0,7% del PIB nacional**

hacen Estados como Alemania, Bélgica y Francia. España se sitúa a la cola de esta clasificación, en penúltima posición por delante de Chipre. La consecuencia es obvia: el impacto en España del *fiscal drag* equivale al 0,7% del PIB, el más alto entre los países del Viejo Continente.

Para remediar esta situación, Pimec propone revisar de forma automática no solo los tramos del IRPF, sino también los mínimos exentos, las reducciones y las deducciones del impuesto, que en mu-

chos casos también siguen congelados. Hay casos sangrantes como la congelación del techo de los gastos de difícil compensación para los autónomos, que sigue fijo desde 2015 en 2.000 euros.

Gabarró y Cañete reconocieron que algunas comunidades autónomas sí han adoptado medidas en su ámbito de decisión, ya que el IRPF cuenta con un tramo autonómico y otro estatal. Pero lo que se propone es que esta no sea una cuestión facultativa de los gobiernos de turno, sino un “mecanismo estable de revisión” especialmente orientado a proteger las rentas bajas y medias.

### El caso catalán

En Cataluña, el PSC, ERC y Comunes, que forman un bloque de gobierno en el Parlament, se han negado en dos ocasiones a deflactar las tarifas del tramo autonómico del IRPF. Tanto el PP como Junts han presentado sendas propuestas en la Cámara catalana para lograr este propósito, pero el Govern y sus socios han vetado la medida.

Es cierto que en 2025 el Ejecutivo de Salvador Illa aprobó una rebaja de un punto (del 10,5% al 9,5%) para las rentas de hasta 33.000 euros y subió el mínimo exento. Pero esta operación puntual queda muy lejos de la revisión sistemática reclamada por Pimec.

Territorios con menor coste de la vida que Cataluña, como Aragón, Galicia y Canarias, han revisado su escala autonómica del impuesto sobre la renta en el último trienio haciendo uso de la deflactación.

# La mitad de los hogares que perciben el Ingreso Mínimo Vital cuentan con al menos otra prestación

La AIREF señala que el 52% de las familias con derecho a esta ayuda continúan sin solicitarla

R. Antolín MADRID.

El Ingreso Mínimo Vital (IMV) no suele ser la única ayuda que reciben los hogares beneficiarios. Según un informe de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF), en 2024 el 51% de estas familias compatibilizó la prestación con algún otro apoyo económico. Además, un 16% recibió dos o más ayudas adicionales.

Entre las prestaciones que más frecuentemente se perciben junto al IMV destaca el subsidio por desempleo, presente en el 24% de los hogares beneficiarios. La AIReF subraya que esta compatibilidad aumenta especialmente a partir de los 52 años, edad a partir de la cual se duplica la proporción de perceptores que cobran ambas ayudas.

Otras prestaciones compatibles son las rentas mínimas autonómicas, con un 10%; las ayudas familiares, con un 8%; las pensiones no contributivas, con un 5%; las pres-

taciones por dependencia, con un 3%; y las de incapacidad permanente, con un 15%.

El informe también revela que el 46% de los hogares que comenzaron a recibir el IMV siguen percibiéndolo cinco años después de su puesta en marcha. La permanencia

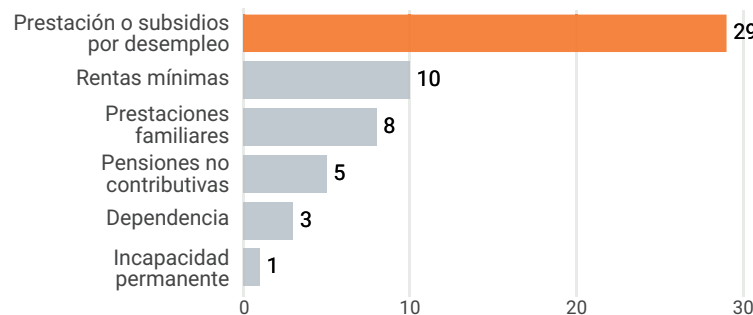
**Entre las ayudas que más se perciben junto al IMV destaca el subsidio por desempleo**

es mayor entre quienes reciben una cuantía más cercana a la renta garantizada, donde alcanza el 57%, mientras que desciende al 34% entre los beneficiarios que perciben importes más reducidos.

Pese a ello, la AIReF estima que el 52% de los hogares con derecho

## Hogares beneficiarios de IMV que perciben otras prestaciones

Año 2024, en porcentaje



Fuente: AIReF.

eE

a esta prestación aún no la solicita. La situación es similar en el caso del Complemento de Ayuda para la Infancia (CAPI), al que renuncia el 71% de los potenciales beneficiarios.

En cuanto al perfil de los perceptores, los hogares unipersonales representan el 25,6% del total, segui-

dos por aquellos formados por dos o más adultos sin menores (22,1%). Las familias monoparentales suponen el 16%, mientras que los hogares con un adulto y varios menores representan el 15,7%.

El organismo público también destaca la mejora en la gestión de

las solicitudes. El tiempo medio de resolución se ha reducido en 104 días y se sitúa actualmente en 99 días.

Respecto a la revisión anual de rentas, el 51% de los hogares se vio afectado en 2025 por el cruce de datos fiscales, un porcentaje un 33,3% inferior al registrado un año antes. Como consecuencia de esta actualización, el 32% de los beneficiarios vio reducida la cuantía de la prestación.

### Varias propuestas

La AIReF agrega dos propuestas nuevas entorno al Ingreso Mínimo Vital. Por un lado, pide reforzar la coherencia entre el IMV y el resto de prestaciones que puede recibir la población, sobre todo con el subsidio para mayores de 52 años. “Hemos presentado al Ministerio el plan de acción para evaluar las políticas pasivas de subsidio por desempleo”, ha apuntado la presidenta de la autoridad, Inés Olondriz.

Por otro lado, exige revisar el periodo de cómputo a rentas recientes al compararlo con el resto de los países europeos. Y es que existen regiones –Países Bajos, Francia y Alemania– que no calculan la cuantía de la prestación a partir de los ingresos del año anterior, sino de un periodo más reciente.