

Economía

España lidera el aumento de la presión fiscal en la UE durante la última década

El 90% del alza procede de los impuestos sobre el trabajo y las cotizaciones sociales

Las recaudaciones por consumo y medio ambiente están por debajo de la media

Lidia Montes BRUSELAS

España se sitúa a la cabeza de los países de la UE con el mayor aumento de la presión fiscal de la última década, según el informe anual sobre Fiscalidad del año 2026. Concretamente, nuestro país ha anotado una subida de casi 3%, frente a los datos de 2015. Este aumento de la carga fiscal procede, principalmente, del crecimiento de los ingresos por IRPF y cotizaciones sociales, mientras que la recaudación por IVA e impuestos medioambientales continúa por debajo de la media comunitaria.

El informe de fiscalidad evidencia cómo España ha registrado el mayor incremento de ingresos tributarios en la UE de los últimos diez años. “La comparación entre el periodo 2020-2024 y el periodo 2015-2019 muestra aumentos en la ratio de recaudación fiscal respecto al Producto Interior Bruto superiores a dos puntos porcentuales en tres Estados miembro: España, 2,9 puntos porcentuales del PIB; Lituania, 2,3 puntos porcentuales, y Luxemburgo, 2,2 puntos porcentuales”, explica el informe.

En el caso de Polonia, Chipre, Eslovaquia y Letonia, el alza ha sido superior a un punto porcentual del PIB, mientras que Malta y Hungría han registrado descensos superiores a los dos puntos, concretamente de 2,8 puntos porcentuales en el caso de Budapest, y de una rebaja de un punto en Bélgica, Irlanda, Suecia o Francia.

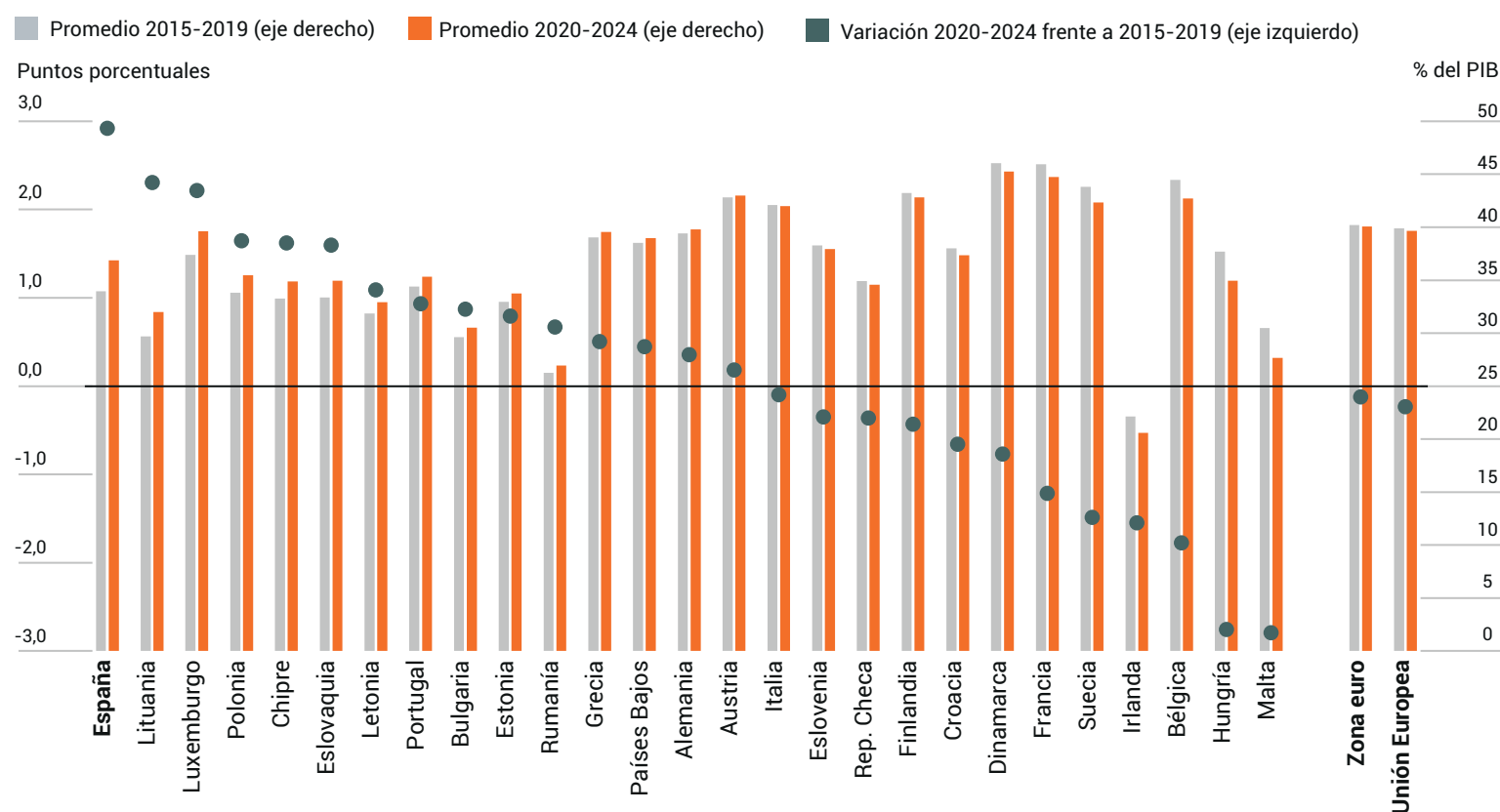
Bruselas explica que el 90% de esos ingresos proceden de un incremento impositivo sobre el trabajo en los últimos diez años, aunque la recaudación sigue por debajo de la media de la UE. Lo dejaba claro en su análisis por país que la Comisión Europea presentaba en junio. Resaltaba que: “el aumento de los ingresos procedentes de los impuestos sobre el trabajo explica el 90% del incremento de la presión fiscal en España durante la última década, lo que refleja una creciente dependencia de la fiscalidad sobre el trabajo”.

El informe de Fiscalidad apunta a nuestro país como uno de los ejemplos en los que se exhibe un desplazamiento de la estructura tributaria hacia los impuestos sobre el trabajo, impulsado por la congelación de los tramos de IRPF y el aumento de las cotizaciones sociales.

También descompone los detalles de estos incrementos impositivos.

Relación entre impuestos y PIB en los países de la UE

Promedios 2015-2019 y 2020-2024 (% del PIB, eje derecho) y variación entre ambos periodos (puntos porcentuales, eje izquierdo).



Fuente: Comisión Europea, Dirección General de Fiscalidad y Unión Aduanera.

eE

Limitar los beneficios fiscales del IVA

Como parte de sus recomendaciones económicas de primavera, el Ejecutivo comunitario elabora guías para los Estados miembro. En junio, instó a España a limitar los beneficios fiscales del IVA, ya que tiene una de las mayores brechas de la UE, y apunta directamente a restauración y servicios de alojamiento. La Comisión Europea miraba directamente a recomendaciones realizadas por parte de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF) de 2024 con datos de 2023. Un estudio en el que apuntaba que pasar de un IVA del 10% al 21% en restauración en hostelería y alojamientos supondría un incremento del 0,4% del PIB en la recaudación anual, en torno a 7.000 millones de euros.

Los tributos del trabajo suponen el 51,8% de los ingresos fiscales, frente al 48,7% de hace diez años, apunta el informe. Sin embargo, la tributación por el trabajo continúa por debajo de la media europea, en el 19% del PIB frente al 20,3% de la media comunitaria. A efectos prácticos, esto implica que el impuesto sobre la renta y las cotizaciones a la Seguridad Social equivalen al 19% del PIB.

El documento se refiere al caso de España y Chipre como los mejores ejemplos en los que incrementa la fiscalidad del trabajo mientras que la del capital ha crecido y la del consumo ha disminuido. De hecho, en su análisis de junio, el Ejecutivo comunitario instaba a España a limitar los beneficios fiscales del IVA, ya que tiene una de las mayores brechas de la UE, con la vista puesta en restauración y servicios de alojamiento.

El Ejecutivo comunitario ponía en el punto de mira a la restauración y los servicios de alojamientos como hoteles entre las categorías que se benefician de tipos reducidos de IVA. Su análisis ponía en evidencia “su elevado coste pre-

supuestario y su escaso efecto redistributivo”.

Consumo

El análisis sobre fiscalidad evidencia como la tasa de tributación sobre el consumo ha disminuido en 15 Estados miembro desde 2014, y en 0,7 puntos porcentuales a escala de la UE. Al igual que la tasa

Los tributos sobre el trabajo suponen el 51,8% de los ingresos fiscales en nuestro país

de imposición sobre el trabajo, la tasa de imposición sobre el consumo se estabilizó en 2024 en la UE, alcanzando el 16,5%, es decir, 0,1 puntos porcentuales más que en 2023. En 2024, en Croacia, Luxemburgo se situó en un 22,4% y en Dinamarca 22,2%. Se trata de los mayores índices de recaudación. Del lado contrario, se encuentra España, con niveles del 13,6%, seguido

por 14,2% de Malta y el 15% de Alemania.

El uso de otros impuestos sobre el patrimonio, incluidos los impuestos sobre sucesiones y donaciones, es muy heterogéneo en toda la UE. Pero lo que sí destaca el documento es el único país en el que se aplica un impuesto general sobre el patrimonio.

En lo que respecta a los impuestos medioambientales, Bruselas sugiere a España que tiene margen de mejora. Nuestro país recauda un 1,6% del PIB en tributos de este tipo. La tasa se sitúa por debajo de la media comunitaria, del 2,1% del PIB. La cifra la lidera Grecia con un 3,6%. Al otro lado de la balanza se encuentra Irlanda, con un 1%.

A escala de la UE, los ingresos procedentes de los impuestos sobre sucesiones y donaciones están cobrando importancia dentro de los impuestos sobre el patrimonio y representaron el 15% de los ingresos totales procedentes de dichos impuestos en 2024. Sin embargo, los ingresos procedentes de esta fuente solo son superiores al 0,1% de los ingresos fiscales totales en 13 Estados miembros, con Francia (1,6%) y Finlandia (1,1%) a la cabeza.

El suministro de gas que entra por Medgaz crecerá hasta un 10% y el licuado un 50%

España acogerá en octubre una Reunión de Alto Nivel para consolidar el fin de las tensiones

hora más al año en gas natural licuado. En total, unos 20.000 gigavatios/hora anuales, en torno a un 15% más.

El acuerdo para aumentar el suministro consolidaría a Argelia como el principal proveedor gasístico de España. En este momento, alrededor del 34% de todo el gas que llega al país procede del Estado norteafricano, lo que pone de relieve la importancia de mantener unas buenas relaciones bilaterales con Argelia.

En el lado opuesto, el país árabe encuentra en España su segundo mejor cliente europeo, sólo superado por Italia.

La firma del acuerdo político sobre el suministro de gas es especialmente relevante en un momento como el actual, marcado por las tensiones en los mercados energéticos –y, dentro de estos, en los de gas– por el cierre del estrecho de Ormuz o las sanciones impuestas en el seno de la Unión Europea a las exportaciones gasísticas de Rusia tras la invasión del país a Ucrania.

Durante la visita oficial también se ha puesto sobre la mesa un aumento de las inversión empresarial española en Argelia, no sólo de las empresas ya presentes en el país, sino también de nuevos desembarcos en áreas y sectores como las infraestructuras, el agua, la alimentación, la defensa o la ingeniería, entre otros. También las fuentes de energía renovables, especialmente la solar y el hidrógeno verde, donde España está bien posicionado para exportar tecnología y capacidades a otros países.

Durante su intervención, Pedro Sánchez destacó que la cooperación entre los dos países podría posicionar a España y a Argelia como un “puente entre Europa y África”, trabajando juntos para “afrontar con éxito los retos que más preocupan a nuestras sociedades, como son el coste de la vida, la seguridad y la emergencia climática” en un contexto internacional marcado por la incertidumbre geopolítica derivada de la guerra en Oriente Próximo.

Los analistas mantienen su previsión de crecimiento pese al caos global

PULSO ECONÓMICO/ Los expertos sostienen que la economía española crecerá este año entre un 2% y un 2,5%, a pesar de la guerra en Oriente Próximo, por el aumento de la demanda y por los fondos europeos

Diego S. Adelantado. Madrid
El tirón de la demanda y las últimas inyecciones de fondos europeos Next Generation permitirán resistir a la economía española este año, a pesar de la incertidumbre global generada por el conflicto en Oriente Próximo, que en las últimas semanas ha sumado nuevas tensiones tras el final de la tregua alcanzada entre Irán y Estados Unidos. Así lo señalan los analistas en el último *Pulso Económico Trimestral* de EY Insights, al que ha tenido acceso EXPANSIÓN. Según el informe, en cuya elaboración participa un amplio panel de expertos –con figuras como Alicia Coronil, economista jefe de Singular Bank; Ángel de la Fuente, director ejecutivo de la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea); o Gregorio Izquierdo, director del Instituto de Estudios Económicos (IEE), entre otros– la economía española crecerá este año entre un 2% y un 2,5%, lo que muestra su fortaleza para resistir ante grandes distorsiones, como el alza en los precios energéticos y de otros insumos clave como consecuencia del cierre del estrecho de Ormuz.

Para los analistas, los fondos europeos siguen siendo una de las principales causas de la resiliencia de la economía española. Al respecto, el Gobierno deberá cerrar el próximo agosto habiendo cumplido todos los objetivos e hitos comprometidos con Bruselas para optar al séptimo y último pago antes de que termine el año.

La vista, no obstante, debe ponerse en 2027, el primer ejercicio sin desembolsos del programa comunitario puesto en marcha para la recuperación después de la pandemia de 2020. El crecimiento de la economía española podría verse comprometido entonces, a pesar de que el Gobierno presentará, previsiblemente, los Presupuestos más expansivos de la historia, con un techo de gasto de 226.000 millones de euros.

Asimismo, la demanda es otro de los indicadores que sostendrán el crecimiento económico este año. “La fotografía que emerge es la de una



Alicia Coronil, economista jefe de Singular Bank.



Ángel de la Fuente, director ejecutivo de Fedea.



Esteban Sastre, director de Economía del Instituto de la Empresa Familiar.



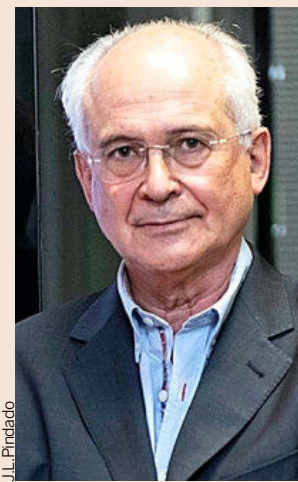
Ignacio de la Torre, socio y economista jefe de Arcano.



Gregorio Izquierdo, director del Instituto de Estudios Económicos.



Judith Arnal, senior research Fellow del Center for European Policy Studies (CEPS).



Rafael Pampillón, profesor del IE Business School.



Tomás Nasarre, director de la División de Estudios del Banco Santander.

Competitividad europea para contener a China

Además de tomar el pulso a la economía española, el informe de EY Insights al que ha tenido acceso EXPANSIÓN dedica un capítulo específico a la redefinición de las relaciones comerciales y económicas de la Unión Europea con China tras los cambios en el tablero comercial internacional desatados por la guerra arancelaria de Donald Trump. Al respecto, los analistas

apuntan la necesidad de fortalecer las capacidades económicas de la UE, mejorando su competitividad y avanzando hacia la cada vez más mencionada “autonomía estratégica” del Viejo Continente. Los expertos respaldan una combinación de política industrial europea y mecanismos selectivos de defensa comercial. La apuesta por compatibilizar

el diálogo con China con la aplicación de medidas dirigidas a sectores con evidencias de subsidios, sobrecapacidad, dependencia estratégica o competencia desleal obtiene una valoración de 7,93 en una escala de conveniencia sobre diez puntos, mientras que una política industrial europea más activa y coordinada para reducir dependencias de China en ciertos ámbitos alcanza los

7,73 puntos. Por el contrario, una estrategia basada exclusivamente en el diálogo y la cooperación y un endurecimiento generalizado de la política comercial frente a China reciben un respaldo mucho menor. Los analistas apuntan a “una estrategia de equilibrio basada en reforzar la autonomía económica europea sin renunciar a una relación abierta con China”.

economía con motores internos relativamente sólidos, pero expuesta a un contexto internacional e institucional cada vez más incierto”, señala el informe.

La resiliencia de la econo-

mía española ante el conflicto en Oriente Próximo, no obstante, no está exenta de riesgos. El panel identifica la geopolítica internacional, “la evolución del comercio global y la política comercial estadouni-

dense” como principales desafíos fuera de las fronteras españolas.

Y, en el ámbito doméstico, el informe señala “la fragmentación parlamentaria y la inestabilidad política” como

dos de los factores que más preocupación generan entre los analistas. El 75% de los expertos ya atribuyen a esta cuestión efectos “negativos o muy negativos” para la economía española.

Los economistas estiman una inflación del 2,9% en 2026 por la subida de la energía

Mantienen una previsión de crecimiento del 2,4% para el mercado español este año

R. Antolín MADRID.

La inflación vuelve a estar en el foco de los expertos. El Consejo General de Economistas afirma que se ha producido un repunte del IPC en el primer semestre de 2026. De cara al cierre del ejercicio, prevén una inflación del 2,9%, según el Informe del Observatorio Financiero y Claves Económicas correspondiente a los seis primeros meses del año.

Los economistas, en su anterior informe, estimaron que la inflación aumentaría alrededor de un 2,2%. El principal motivo de este incremento es el encarecimiento de la energía como consecuencia de la guerra entre Irán, Israel y Estados Unidos y el bloqueo del estrecho de Ormuz. Es más, el gas TTF alcanzó una media de 44,47 euros/MWh en la primera mitad de 2026; y el índice Baltic Dry, que mide los costes del transporte marítimo de mercancías, se incrementó un 85%.

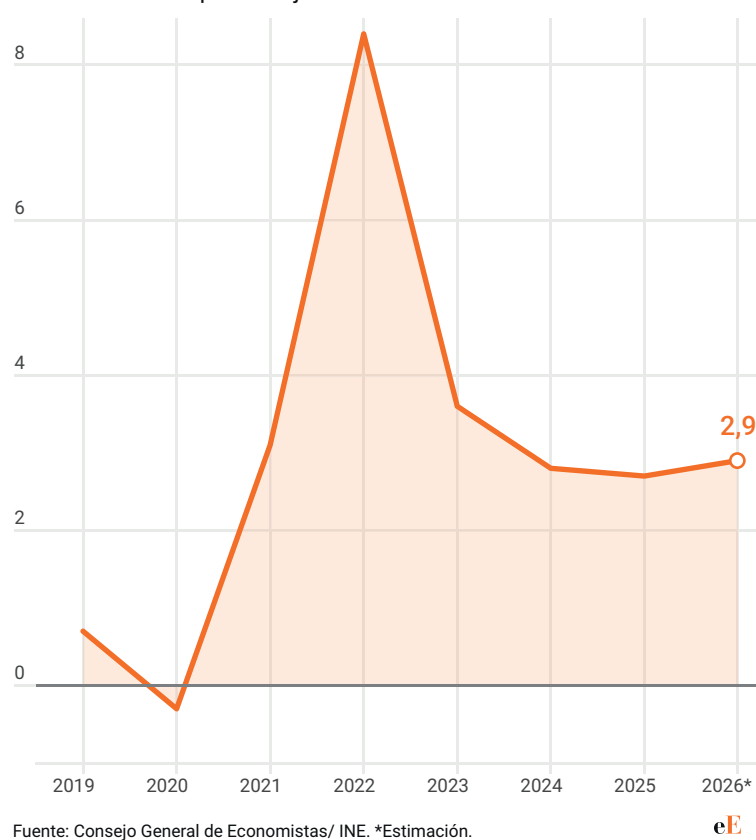
Los expertos apuntaron que este aumento de los precios se ha dejado notar especialmente tras la reducción de las subvenciones energéticas. También recordaron que la evolución de la inflación depende, en gran medida, del contexto internacional.

Paralelamente, alertaron de los llamados “efectos de segunda ronda”. Se trata del impacto que el encarecimiento de la energía puede tener sobre sectores como el transporte y otras actividades industriales. En este contexto, la principal herramienta de la Unión Europea para combatir la inflación es la política monetaria basada en los tipos de interés.

Los economistas ven “complicado reducir la inflación en los próximos meses”. Asimismo, confían en no seguir incrementando las previsiones y cerrar 2026 en el 2,9%. No obstante, anticipan una tendencia de subida gradual de los precios durante el resto del ejercicio, aunque

Evolución del IPC en España

Datos anuales en porcentaje



Los expertos estiman para 2026 una tasa de paro del 9,8% y una deuda pública del 99,2%

condicionada por la evolución geopolítica.

Pese a este escenario, el consejo mantiene una previsión de crecimiento del 2,4% para la economía española este año. La cifra supera el 0,9% estimado por la Comisión Europea para la eurozona, pero supone una moderación res-

pecto al ritmo registrado en años anteriores.

Además, en el primer trimestre de 2026, el PIB de España creció un 0,6% respecto a los tres meses anteriores y un 2,7% en comparación con el año anterior. Sin embargo, los economistas alertaron de que hay algunos factores –como la menor contribución del sector exterior, el crecimiento del gasto público por encima del conjunto de la economía y el aumento de los costes laborales– que podrían limitar el avance de la economía. Al mismo tiempo, los expertos estiman para 2026 una tasa de paro del 9,8% y un déficit público del 2,4% del PIB. También auguran una deuda pública del 99,2%.

Por otra parte, los economistas señalaron que la persistencia de la inflación ha retrasado las nuevas bajadas de tipos. Ya el Banco Central Europeo elevó el pasado junio sus tipos oficiales en 25 puntos básicos con el objetivo de reconducir el IPC hacia el 2% a medio plazo. Además, no descarta nuevas subidas.

La deuda pública aumenta

La deuda de las empresas y hogares disminuyó un 62,5% y un 42,5% del PIB respectivamente en la primera mitad del año, mientras que el pasivo público aumentó un 4% en un año. Asimismo, esta última se rebajó el pasado mayo, hasta alcanzar los 1.729 millones de euros. La tasa de ahorro familiar alcanzó el 11,3% de la renta disponible y los activos financieros de los hogares crecieron un 7,8%

La deuda de las empresas se redujo un 62,5% del PIB en el primer semestre

interanual, con un avance del 12,3% en participaciones en capital y fondos de inversión.

Respecto a la vivienda, los economistas señalaron que el crédito para la adquisición y rehabilitación de los hogares aumentó un 3,7% y el destinado a actividades productivas un 3,6%. Asimismo, la vivienda sigue sufriendo un fuerte desequilibrio entre oferta y demanda. De hecho, la de nueva construcción registraron un incremento interanual del 9,1% en el primer trimestre de 2026.

Por otra parte, el PMI compuesto de España promedió 51,1 puntos en la primera mitad del año, frente a los 54,2 puntos registrados en el mismo periodo del ejercicio anterior.

Los precios de la vivienda subirán un 5% al año por la “falta de oferta”

Celia López MADRID.

El Consejo General de Economistas prevé que los precios de la vivienda continúen subiendo a un entre un 4% y un 5% nominal cada año por “el desajuste estructural” entre oferta y demanda, según recoge el documento *Observatorio Financiero y Claves Económicas* del primer semestre presentado ayer por la institución.

Estas cifras supondrán una ralentización de las subidas del coste de los inmuebles que se han producido en los últimos meses, pero los economistas advierten de que esta moderación no implica una mayor accesibilidad a la vivienda por parte de los ciudadanos. Muchos hogares, especialmente aquellos conformados por jóvenes y migrantes, se están quedando fuera del mercado ante el encarecimiento de las hipotecas y los altos precios de las viviendas.

El coste de comprar una casa ya supone más de ocho años de la renta disponible

Los economistas exponen que entre 1995 y 2022 el acceso a la propiedad se ha deteriorado “de forma muy significativa” y calculan que el precio de la compra ha pasado de equivaler unos cuatro años de renta a situarse en unos ocho años, lo que ha desplazado a una parte creciente de la población hacia el alquiler.

El aumento de los precios de la vivienda se concentra especialmente en determinadas áreas metropolitanas y se está viendo impulsado por la migración interna hacia las ciudades más dinámicas, en las que se concentran las oportunidades de empleo, como Madrid o Barcelona.

La facturación empresarial encadena en mayo su tercer mes de alzas

Con respecto al mismo mes del año anterior el avance es del 4,9%

Agencias MADRID.

La facturación de las empresas españolas creció en mayo un 4,9% en la serie original, su tercer incremento consecutivo, según los datos provisionales que publicó ayer el Instituto Nacional de Estadística (INE).

En la serie corregida de efectos estacionales y de calendario, la facturación empresarial aumentó un 7,7% en mayo en comparación con el mismo mes del año pasado.

En la serie original, el sector que más facturó en mayo fue Suministro de energía eléctrica y agua, saneamiento y gestión de residuos, que aumentó un 13%, seguido de Comercio (+5,6%), Servicios no financieros de mercado (+4,3%) e Industrias extractivas y manufactureras (+3,2%).

Por su parte, los índices corregidos de efectos estacionales y de calendario presentaron tasas de variación anual positivas en tres de los cuatro sectores analizados, encabezados por Comercio, que aumentó el 7,3%.

Por el contrario, el único descenso se registró en las empresas del sector de Suministro de energía eléctrica y agua, saneamiento y gestión de residuos, que bajó casi un punto porcentual, el 0,9%.

Asimismo, en comparación con

el mes de abril, el Índice General de Cifra de Negocios Empresarial (ICNE) original fue del -0,2%, una tasa que fue 1,2 puntos inferior a la del mes anterior, añade el INE.

En los cinco primeros meses de 2026, entre enero y mayo, la cifra de negocios empresarial aumentó una media del 3,9% respecto al mismo periodo de 2025.

Por sectores, el de suministro de energía eléctrica, agua y residuos redujo sus ventas acumuladas un 3,4%.

Con estos resultados, la cifra de negocios empresarial mantiene una trayectoria de crecimiento en términos interanuales, impulsada principalmente por el dinamismo del comercio y de los servicios, mientras que la evolución sigue siendo desigual entre sectores. Frente a lo registrado en tasas interanuales, la comparación mensual refleja una evolución prácticamente estable, lo que apunta a un ritmo de actividad moderado en el arranque del segundo trimestre.

FINANZAS & MERCADOS

El Gobierno respalda a De Cos, candidato español a presidir el BCE

ESPAÑA BUSCARÁ LIDERAR EL BANCO CENTRAL POR PRIMERA VEZ EN LA HISTORIA/ Las conversaciones entre el Ministerio de Economía y el banquero central español "son periódicas" y se le considera la única opción.

Andrés Stumpf. Bruselas

España apunta a lo más alto en el juego de las sillas del Comité Ejecutivo del Banco Central Europeo (BCE). El Gobierno ve una oportunidad real para presidir la autoridad monetaria europea por primera vez en la historia y ha elegido como candidato a Pablo Hernández de Cos, director general del Banco de Pagos Internacionales y ex gobernador del Banco de España, según aseguran a EXPANSIÓN cinco fuentes cercanas al proceso.

Las conversaciones entre De Cos y el equipo de Carlos Cuerpo, el vicepresidente primero del Gobierno y ministro de Economía, Comercio y Empresa son "periódicas", según estas fuentes. Coinciden en que hace meses que se trabaja en la misión de llevar al español al despacho de la planta 40 de la Torre Sur del número 20 de Sonnemannstrasse, donde desempeña su labor Christine Lagarde, cuyo mandato vence en octubre de 2027.

De Cos prefiere no hacer declaraciones sobre el proceso. Por su parte, desde el Ministerio de Economía se limitan a señalar que "España es una de las principales economías de la zona euro y uno de los principales accionistas del BCE y aspira, con naturalidad, a tener un papel importante en la institución en su próxima etapa. Cuando llegue ese momento, España presentará una candidatura a la altura de ese objetivo".

Apoyo indispensable

El apoyo del Gobierno a De Cos es un elemento indispensable para que la futura candidatura a presidir el BCE pueda llegar a buen puerto. Ha habido aspirantes a otros puestos del Comité Ejecutivo que no han contado con respaldo de sus países de origen y nunca han logrado el objetivo, que requiere todo un ejercicio de diplomacia europea.

En el caso de De Cos, aclarar que tiene el apoyo del Gobierno resulta especialmente relevante después de informaciones que reflejaban posibles dudas de Moncloa. Se indicaba que habrían surgido tensiones como consecuencia de los choques durante su etapa como gobernador por la



Christine Lagarde, presidenta del BCE, y Pablo Hernández de Cos, director general del BIS.

El Gobierno buscaría alternativa a De Cos solo si tiene que apostar por otro de los sillones del BCE

posición del Banco de España respecto a las subidas del salario mínimo o de las pensiones.

Pero nada más lejos de la realidad, según las fuentes consultadas, que señalan que en todo momento el Ministerio de Economía ha sabido que De Cos es la única baza real para presidir el BCE y una oportunidad que no se puede dejar pasar. Porque es un candidato potente para España que cuenta con un gran reconocimiento a escala internacional. Este año, el

banquero se colocó a la cabeza de encuestas relevantes a economistas que le consideran el más preparado para ocupar el timón del BCE.

El proceso

El presidente del BCE se elige para un mandato no renovable de ocho años y debe tener reconocido prestigio y experiencia profesional en asuntos monetarios o bancarios. Sin embargo, la fortaleza técnica del candidato no otorga el puesto más ansiado de Fráncfort, sino que depende también de un ejercicio de negociación política.

El presidente del BCE se decide en el seno del Consejo de la Unión Europea (ministros de los Estados miembros) en formato de Eurogru-

El apoyo del Gobierno no es requisito, pero, en la práctica, resulta indispensable para llegar al BCE

po, donde los países pertenecientes al euro presentan y votan una lista de candidatos hasta que uno de ellos alcanza una mayoría cualificada. Después, ese aspirante comparece ante la Comisión de Asuntos Económicos y Monetarios del Parlamento Europeo y debe recibir un dictamen de no oposición del Consejo de Gobierno del BCE.

Finalmente, el Consejo Europeo (presidentes y jefes de Estado de la UE), en su formato para la zona euro, deci-

de quién será el presidente del BCE atendiendo a la recomendación del Eurogrupo.

Esto es así para cualquier miembro del Comité Ejecutivo del BCE, aunque para la presidencia, en ocasiones, ha sido directamente el propio Consejo Europeo el que ha propuesto al candidato único después de un acuerdo de los líderes. Así fue en el caso de Christine Lagarde. Por el camino, no se suelen lanzar candidaturas oficiales, pero hay una serie de candidatos conocidos por la opinión pública.

En el caso actual, De Cos se baraja junto al neerlandés Klaas Knot y los alemanes Joachim Nagel e Isabel Schnabel.

Solo para la presidencia

De Cos sólo dejará Basilea por Fráncfort si es para presidir el BCE. Su perfil, aclaran diferentes fuentes, no tendría encaje en el resto de puestos del Comité Ejecutivo que se debatirán próximamente, como el de economista jefe de la institución o el de responsable de Operaciones de Mercado.

La presidencia de la autoridad monetaria sería el único paso adelante real para la carrera de De Cos teniendo en cuenta su posición actual como director general del BIS.

Por ese motivo, si en un momento dado el Gobierno viera claro que no puede materializar sus aspiraciones a la presidencia del BCE, optaría por otro candidato para tratar de amarrar otro cargo.

El Ministerio de Economía tiene claro que España no puede permitirse quedarse sin representación en el Comité Ejecutivo del BCE, como ocurrió desde la salida de José Manuel González-Páramo (miembro del Comité Ejecutivo y del Consejo de Gobierno del BCE entre 2004 y 2012) hasta la llegada de Luis de Guindos (vicepresidente del BCE de 2018 a 2026).

La posible salida prematura de Christine Lagarde, que ha abierto la puerta a dejar el BCE antes de finalizar su mandato, ha acelerado los plazos de la sucesión y se espera que los debates cojan fuerza a la vuelta del verano.

Deutsche, condenado a pagar 4.000 euros a un cliente estafado

Expansión. Madrid

El Tribunal de Instancia de Valencia ha condenado a Deutsche Bank a devolver 4.000 euros a un cliente que fue víctima de una estafa informática mediante la técnica conocida como *vishing*, al considerar que la entidad no logró acreditar que el usuario actuara con negligencia grave. La resolución impone, además, al banco el pago de las costas procesales.

Los hechos se remontan a marzo de 2025, cuando el afectado recibió un enlace aparentemente relacionado con su entidad bancaria y, poco después, una llamada telefónica de una persona que se identificó como empleado del banco. Tras advertirle de supuestas operaciones fraudulentas en su cuenta, el interlocutor le indicó los pasos que debía seguir desde la aplicación móvil para bloquearlas.

La llamada procedía de un número fijo que aparecía identificado en Internet como perteneciente a Deutsche Bank. El cliente autorizó varias operaciones que finalmente permitieron a los estafadores sustraer 4.000 euros.

Depósitos europeos que rinden más del 3% a 12 meses

Expansión. Madrid

Las rentabilidades de los depósitos en el plazo más contratado de 12 meses siguen dando alegrías a los ahorradores con mejoras por encima del listón del 3% TAE (tasa anual equivalente). Dos bancos europeos, BlueOr Bank (Letonia) y SME Bank (Lituania) han mejorado sus ofertas hasta el 3,13% y el 3,04%, respectivamente.

Los movimientos llegan después de que Volkswagen Bank haya elevado la rentabilidad de su depósito a un año hasta el 3,15%, en la que en este momento es la mejor oferta del mercado para todo tipo de clientes.

La entidad con fondo de garantía alemán exige una inversión mínima de 5.000 euros. La máxima alcanza el millón de euros.

Una trayectoria muy ligada a Fráncfort

Pablo Hernández de Cos es banquero central europeo de profesión. Su trayectoria profesional ha estado extremadamente ligada a la institución con sede en Fráncfort, uno de los motivos por los que conoce bien el funcionamiento de la

autoridad monetaria y que le ha granjeado históricamente el apoyo y el aprecio de gran parte del BCE. Al margen de ser miembro del Consejo de Gobierno con voto durante su etapa como gobernador del Banco de España, en el

pasado formó parte del Grupo de Trabajo sobre Finanzas Públicas en el BCE y ejerció como asesor del Comité Ejecutivo. Durante la etapa de Luis María Linde en el Banco de España, De Cos fue su alterno ante el BCE.

El precio del petróleo modera su escalada ante una posible negociación entre Irán y EE UU

El barril de Brent llega a superar los 91 dólares por primera vez en más de un mes

El Ibex se mantiene sobre los 19.200 puntos

L. S. / C. M.
MADRID

La persistente incertidumbre sobre Oriente Próximo llevó al precio del petróleo a superar por primera vez en más de un mes los 91 dólares por barril. Una escalada que se vio frenada tras anunciar el régimen iraní contactos diplomáticos con los mediadores para restablecer las negociaciones con EE UU tras la última ola de ataques. El barril de Brent ha pasado en poco tiempo de subir más del 4% ante los ataques de Teherán a instalaciones estadounidenses a rozar los 86 dólares.

"El aparato diplomático ha estado activo en los últimos días y se han transmitido a la República Islámica de Irán propuestas de algunos mediadores", dijo en rueda de prensa el portavoz del Ministerio de Asuntos Exteriores iraní, Esmail Baghaei, sin dar más detalles. Un mensaje que llegaba tras la novena noche consecutiva de ataques de EE UU contra Irán, mientras Teherán atacó durante el fin de semana enclaves estadounidenses en Kuwait y Jordania. La calma, eso sí, duró poco: el posible bloqueo marítimo de los hutíes a Arabia Saudí se encargó de devolver al crudo al filo de los 88 dólares. Aun así, la ralentización de la subida fue suficiente para revertir un escenario de pérdidas en el Ibex 35, que defendió los 19.200 puntos al cerrar plano, así como la mayoría de los selectivos en Europa.

La posible intervención de los hutíes es una amenaza potencial que lleva meses latente en la región. La milicia de Yemen comunicó ayer que impondrá con efecto inmediato un bloqueo marítimo a Arabia Saudí en represalia por el asedio a la capital de Yemen. "Las Fuerzas Armadas Yeme-



El buque de la Armada estadounidense USS Donald Cook, en el mar Árabe. CENTCOM EN X

níes declaran una prohibición marítima contra Arabia Saudí", anunció su portavoz, Yahya Saree, quien instó a sus seguidores a prepararse para todos los escenarios y en todos los frentes. Una amenaza que pone en riesgo la ruta comercial en el mar Rojo, por la que Arabia Saudí exporta millones de barriles de petróleo cada día gracias a los oleoductos que atraviesan el país y que ha vuelto a modificar la dirección de la cotización del petróleo.

Una posibilidad que viene a enturbiar aún más los posibles escenarios de salida al conflicto. Warren Patterson y Ewa Manthey, estrategas de ING, apuntaron ayer que "si esta escalada sigue sin control, podríamos volver a un escenario de ataques a gran escala en todo el golfo Pérsico". "El tráfico marítimo casi se ha paralizado", añadieron, asegurando que ningún petrolero había entrado en el golfo Pérsico en las últimas horas y tan solo dos habían salido de allí.

La falta de avances entre los negociadores de Washington y Teherán ha provocado que el barril de petróleo Brent acumule una subida del 20% en lo que va de mes, su mayor racha alcista desde marzo. Shane Oliver, responsable de estrategia de inver-

sión de la gestora de fondos AMP, cree que "cuanto más tiempo permanezca cerrado el Estrecho y se intensifique la guerra, mayor será el riesgo de que los precios del petróleo tengan que subir hasta alrededor de 150 dólares por barril para reducir la demanda y compensar la caída de la oferta". Y añade: "Este no es nuestro escenario base, pero representa un riesgo alto nuevamente".

Inflación

En los parqués de EE UU, el S&P 500 caía un 0,2% al cierre de esta edición, y el Nasdaq subía un 0,1%, tras los fuertes descensos de las tecnológicas el viernes pasado. Pese a la resistencia de los mercados frente a la incertidumbre sobre el precio del petróleo, los inversores aún intentan calibrar su impacto en la inflación y en las decisiones de política monetaria que adopte la Fed.

Todo en un momento en el que el precio medio del galón de gasolina en EE UU ha vuelto a superar los cuatro dólares por primera vez desde mediados de junio, lo que añade presión al alza sobre la inflación.

"Nuestro pronóstico apunta a un giro más gradual hacia una subida de tipos por parte de la Fed en 2027, pero el balance de riesgos se está desplazando hacia una subida anterior a la esperada", declaró Bruce Kasman, economista jefe de JP Morgan. Los futuros implican una probabilidad del 60% de una subida de tipos ya en septiembre.

Los rendimientos de los bonos se mantienen casi planos tanto en EE UU como en Europa. El jueves, el BCE decide sobre los tipos. Además, la semana es intensa en materia de resultados empresariales, con los resultados de las principales tecnológicas estadounidenses, como Alphabet, Intel y Tesla. La temporada de presentación de resultados ha comenzado con fuerza, impulsada por bancos como JP Morgan, cuyas cifras han superado las expectativas y alimentado el optimismo del mercado.

"Los resultados de la primera semana intensa de la temporada de presentación de cuentas han sido positivos, con fuertes sorpresas al alza en los beneficios y unas previsiones empresariales sólidas", afirman los estrategas de UBS en una nota de la semana pasada. "Aún es pronto, ya que solo han publicado resultados 49 firmas del S&P 500, pero el 88% ha superado las estimaciones de beneficio por acción, con una sorpresa positiva mediana del notable 8,8%", añaden.

La temporada de resultados llega cuando los mercados acumulan fuertes caídas, especialmente entre los fabricantes de chips en las últimas semanas. Ante las dudas sobre la sostenibilidad del extraordinario crecimiento ligado a la IA, los inversores han optado por recoger beneficios antes de que cambie el ciclo. La percepción de que las valoraciones han alcanzado niveles excesivos también mantiene la cautela entre los inversores.

Pekín irrumpe en las Bolsas chinas para contener la sangría

Gestoras estatales anuncian compras de acciones por casi 8.000 millones

AGENCIAS
PEKÍN

El Gobierno de China ha intervenido para tratar de detener la caída que vienen protagonizando en las últimas jornadas las Bolsas de valores del país, con desplomes como el del Star Market shanghainés, equivalente local del Nasdaq, que ha caído casi un 25% este mes. Lo hizo a través de las gestoras de inversión estatales China Reform (CRHC) y China Chengtong, que anunciaron compras de acciones en los mercados locales por un total de 60.000 millones de yuanes (7.743 millones de euros).

Las dos firmas comunicaron el domingo que buscaban con estas compras dibujar una imagen de "firme optimismo" por las perspectivas de las Bolsas chinas y en avanzar que seguirán mostrando músculo financiero vía fondos propios, recompras o mecanismos especiales de préstamo para "mantener la operativa estable" de los mercados. Un movimiento que funcionó, al menos ayer, cuando el índice de referencia chino, CSI 300, acabó con un avance del 1,5%. Los índices tecnológicos Star 50 y el ChiNext revirtieron sus descensos iniciales y terminaron en terreno positivo.

"La estabilidad del mercado ha mejorado en cierta medida, pero todavía es necesario corregir la excesiva concentración de posiciones", afirmó Hua Tong, gestor de fondos de Shenzhen Zhengyuan Investment, en el comunicado. "Los inversores siguen muy divididos sobre la evolución del mercado, especialmente en lo relativo a la saturación de las apuestas vinculadas a la IA", añadió.

China Reform Holdings señaló que una de sus filiales había utilizado más de 6.500 millones de euros de la línea de liquidez del Banco Popular de China para contribuir a estabilizar el mercado. Por su parte, China Chengtong indicó que dos de sus filiales habían adquirido recientemente activos bursátiles chinos por un valor cercano a los 1.300 millones de euros. Ambas entidades se comprometieron además a seguir elevando sus par-



Un panel con la evolución de acciones chinas. REUTERS

ticipaciones en compañías como las empresas controladas por el Gobierno central.

Las operaciones de estas gestoras estatales no han sido la única señal en las últimas horas de que Pekín se ha puesto manos a la obra para frenar la sangría bursátil. Como indicó ayer el diario financiero oficial *Securities Times*, el regulador nacional del mercado de valores convocó a "numerosas instituciones del mercado" a una reunión que se iba a celebrar este lunes. La información indicó que la Comisión Reguladora de Valores de China iba a celebrar un encuentro con representantes de empresas cotizadas para debatir sobre las vías para estabilizar los mercados.

La iniciativa respondía a la mala racha que atraviesan los parqués de la China continental: el referencial de la Bolsa de Shanghai recorta un 8,5% desde comienzos de julio, mientras que el de Shenzhen, centrado en valores tecnológicos, se hunde un 15%. El protagonismo especial de ese sector en las bajadas se ejemplifica también con el citado derrumbe del Star Market, que marcó un récord el 1 de julio y que desde entonces se embarcó en un descenso que lo llevó a situar un 24,7% por debajo el pasado viernes. Por su parte, el índice CSI 300, que mide la evolución de los 300 principales valores de esos dos mercados y suele emplearse como referencia del estado de las Bolsas chinas, acumulaba una bajada cercana al 8,7%.

Sánchez sella con Argelia más gas a través de acuerdos para las grandes energéticas

Deberán ser las compañías españolas quienes concreten las condiciones contractuales

Sergio Guinaldo MADRID.

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, acordó junto con el presidente de Argelia, Abdelmayid Tebune, la celebración de una cumbre bilateral el próximo mes de octubre, en el marco de la nueva etapa de la relación entre ambos países, efectuada durante la visita del jefe del Ejecutivo al país norteafricano. Asimismo, ambos dirigentes apalabraron la intención de incrementar el flujo de gas que llega al sur de Europa, tanto a través del gasoducto Medgaz como vía Gas Natural Licuado (GNL), si bien tendrán que ser las empresas del sector quienes concreten las condiciones. Para ello, Sánchez acudió al país acompañado de representantes de Repsol, Moeve y Enagás.

La intención, explicaron desde Moncloa, es incrementar en un 10% la llegada de gas a través del gasoducto Medgaz y duplicar los envíos de GNL que hace actualmente Argelia.

No obstante, y tal y como indicó Sánchez, "la relación económica va mucho más allá de la energética", por lo que la voluntad pasa por "seguir impulsando la presencia y la inversión" de empresas españolas



Pedro Sánchez junto al presidente argelino, Abdelmayid Tebune. EP

en Argelia en sectores como la agroindustria, la alimentación, las infraestructuras o los servicios".

En este sentido, la vicepresidenta primera y ministra de Transición Ecológica, Sara Aagesen, mantuvo un encuentro empresarial previo para poder conocer los proyectos de

las empresas españolas y sus intereses, con la asistencia de Sisener Sigma, Técnicas Reunidas, Aqualia (FCC), Sacyr Agua, CAF, GB Foods, Vicky Foods, Equatorial Coca Cola Bottling Company, Indra y Airbus, además de las energéticas previamente mencionadas.

"Estoy convencido de que en este nuevo impulso que estamos dando a las relaciones entre Argelia y España, nuestro sector privado, nuestras empresas, van a jugar un papel fundamental que, desde luego, por parte del Gobierno de España queremos acompañar y alentar", resaltó la vicepresidenta. Por su parte, Tebune aseguró que las empresas españolas son "bienvenidas", y confió en que sepan "sacar provecho" de las oportunidades que ofrece su país.

Encuentro luso-marroquí

En paralelo, la ministra de Transición Energética de Marruecos, Leila Benali, visitó Lisboa para reunirse con su homóloga portuguesa, la ministra de Ambiente y Energía de Portugal, Maria da Graça Carvalho.

Durante el encuentro abordaron asuntos relacionados con minerales críticos, energías renovables e interconexiones. Precisamente sobre esta última cuestión, ambos países acordaron retomar el proyecto de interconexión submarina entre el norte de Marruecos y el sur de Portugal, paralizado desde 2022, sin descartar una posible participación española.

El BME Growth decide suspender la cotización a Holaluz

Carles Huguet BARCELONA.

La apertura de un expediente de inhabilitación a Holaluz por parte del Gobierno ha provocado que el BME haya decidido suspender la cotización de la eléctrica. La firma, que cotiza en el BME Growth, está en el foco del Ministerio de Transición Ecológica y Reto Demográfico tras una denuncia de Iberdrola a la CNMC por el impago de los peajes.

A través de un comunicado, el director de Supervisión del BME Growth, informó de su decisión "por concurrir circunstancias que pudieran perturbar el normal desarrollo de las operaciones sobre los citados valores".

El movimiento del gestor del mercado llega después de que el Ejecutivo decidiese el pasado 16 de julio abrir un expediente de inhabilitación a la firma al considerar que había incumplido las obligaciones que acarrea el suministro eléctrico. Además, Transición Ecológica inició un procedimiento para el traspaso de su cartera de clientes a una comercializadora de referencia (Iberdrola, Endesa, Repsol o Naturgy).

La empresa tiene diez días hábiles desde el pasado 16 de julio para presentar las alegaciones.

EXCELENCIA EMPRESARIAL

Gabriel Donaire Salas CEO de Nova Cartografía

"La digitalización no es una meta, sino una carrera continua"

Nova Cartografía impulsa la digitalización de las infraestructuras mediante tecnologías avanzadas. Hablamos con su CEO, Gabriel Donaire.

¿De qué manera la integración de tecnología de vanguardia, como el láser escáner y el uso de drones, se ha convertido en su principal ventaja competitiva?

Nuestra ventaja no está solo en la tecnología, sino en la metodología con que la explotamos. En infraestructura ferroviaria, para clientes como ADIF o INECO, la precisión y la velocidad lo son todo. El láser escáner y los drones permiten levantar la realidad con precisión milimétrica sin interrumpir la circulación y con mínimo personal en vía: más seguridad, menos plazos y menos riesgo. Lo que antes exigía semanas hoy se resuelve en días.

El modelado BIM es ya un estándar en la construcción. ¿Cómo ayuda Nova Cartografía a sus clientes a transformar datos brutos en información de alto valor?

Una nube de puntos es un dato en bruto sin interpretar; el valor está en el proceso posterior. Con nuestro flujo de Scan to BIM la convertimos en modelos inteligentes y consultables, con el nivel de detalle (LOD) que cada proyecto necesita, porque un exceso también es sobrecoste. Nuestro departamento de BIM adapta cada entrega a los flujos de trabajo del cliente. No entregamos planos, sino información para tomar decisiones.

¿Qué nuevos horizontes operativos ha abierto el láser escáner como herramienta de captura para la empresa?

Nos ha permitido abordar trabajos inviables con topografía convencional. Tras la DANA escaneamos con láser las estructuras dañadas que cruzan el Barranco del Poyo, en un proyecto orientado a recuperar la movilidad de la zona: documentar activos dañados y de difícil acceso fue clave para evaluar y planificar la intervención. El horizonte va más allá: gemelos digitales, monitorización de deformaciones, control de obra y conservación del patrimonio. El escáner es ya la puerta a la gestión digital del ciclo de vida de la infraestructura.

¿Cuál es el próximo gran desafío tecnológico que están explorando?

El gran salto está en la inteligencia artificial aplicada a nuestros procesos. El tratamiento de la nube de puntos y la generación



del modelo son tareas muy intensivas; ahí la IA y la automatización marcan la diferencia. Desde nuestro departamento de I+D+i estamos trabajando con un doble objetivo: reducir plazos y mejorar la consistencia y la calidad de las entregas. Automatizar las tareas repetitivas nos permite liberar a nuestros técnicos para lo que de verdad aporta valor: la interpretación, el control de calidad y la toma de decisiones.

¿Qué planes se han fijado para que Nova Cartografía marque el ritmo de la innovación en el sector?

Nuestro plan se sostiene en tres pilares: la inversión sostenida en I+D+i, motor que traslada la innovación a cada proyecto; el talento, porque la experiencia en Scan to BIM es escasa y difícil de reemplazar; y el crecimiento, vía alianzas con fabricantes líderes y expansión fuera de España. La digitalización no es una meta, sino una carrera continua: no queremos seguir el ritmo del sector, sino ayudar a marcarlo.

Remitido

novacartografia.com

www.linkedin.com/company/
grupo-nova-cartographia/

Stellantis España desploma el beneficio por sus filiales

EN 2025/ La filial española del dueño de Opel y Peugeot ganó 156 millones, frente a los 718 millones del ejercicio anterior, y facturó 15.700 millones, un 1,1% más.

Carlos Drake Madrid

El grupo automovilístico Stellantis, propietario de marcas como Opel, Fiat, Peugeot, Lancia o Citroën, es el primer fabricante de automóviles de España, un país que representa aproximadamente el 10% de su facturación mundial.

La compañía, que posee tres plantas de producción en España (Madrid, Vigo y Zaragoza), experimentó el año pasado una significativa disminución del resultado neto en su actividad en España, a causa del fuerte deterioro de su participación en la sociedad Peugeot Citroën Argentina, en la que Stellantis España posee una participación accionarial del 99,97%.

La filial española del grupo que preside Antonio Filosa, inmerso en una reestructuración global de su negocio, cerró 2025 con un resultado neto positivo de 156,6 millones de euros, lo que representa una fuerte disminución del 78% en comparación con los 718,9 millones que ganó un año antes, según recogen sus cuentas anuales remitidas al Registro Mercantil.

Los resultados de Stellantis España llevan años determinados por la evolución de su filial en Argentina y la devaluación de sus activos, a causa del fuerte impacto del tipo de cambio de divisa sobre el conjunto del negocio. Así, en 2024, las cuentas de Peugeot Citroën Argentina experi-



mentaron un efecto extraordinario positivo tras la caída registrada en 2023 por la hiperinflación y la depreciación del peso argentino. Además, el resultado financiero también afectó a las cuentas de la empresa, ya que en 2024 fue especialmente positivo, con una aportación de casi 240 millones en materia de instrumentos financieros.

Otro factor que afectó a la rentabilidad de Stellantis España en 2025 fue la reducción de la producción de sus plantas en España, que pasaron de fabricar 982.000 vehículos en

sus factorías nacionales a 959.000 unidades, lo que representa un retroceso del 2,3%, a causa de la caída en los principales mercados de exportación en Europa.

Pese a estos efectos negativos, la facturación de la sociedad se mantuvo estable el año pasado, aunque con una ligera subida, hasta 15.666 millones, lo que representa un incremento del 1,1%.

Dividendo de 704 millones Por otro lado, las cuentas de la compañía recogen que Stellantis España, propiedad de

Los menores atípicos de la filial argentina provocan un recorte de casi el 80% del resultado neto

Stellantis España redujo un 4,4% su plantilla el año pasado, hasta 11.841 trabajadores

La sociedad repartió a su matriz, Stellantis NV, un dividendo de 704 millones de euros

Planta de Stellantis en Villaverde (Madrid).

Stellantis NV, con sede en Países Bajos, repartirá un dividendo a su matriz de 704 millones, mientras que en 2024 no distribuyó ninguna cantidad por este concepto.

Para 2026, Stellantis España, que dio empleo a cierre de 2025 a 11.841 personas (-4%), tiene previsto seguir reforzando su gama de producto con nuevos modelos en diferentes geografías internacionales, al tiempo que contempla transferir la propiedad de su planta de Madrid a una empresa conjunta con la firma china Leapmotor.

Aggity compra Bluenest a Globalvia y prepara su entrada en Defensa

Javier Roibás. Madrid

El grupo tecnológico catalán Aggity ha comprado Bluenest, el negocio de puertos verticales para drones de Globalvia, en un movimiento que responde a sus planes para entrar en el sector de la Defensa y la seguridad, con el que prevé ingresar 25 millones de euros en su primer año de actividad.

La compañía catalana no ha desvelado el importe de la operación, pero ha indicado que su estrategia para entrar en el negocio de la Defensa y la seguridad contempla la adquisición de otra empresa enfocada en el diseño y construcción de drones de "última generación para transporte pesado y emergencias civiles".

La empresa adquirida operará a partir de ahora como Bluenest by aggity y la operación incluye la incorporación del director general de la compañía, Ignacio Rodríguez, como CEO de la nueva área de negocio de Defensa y seguridad de Aggity.

"Esta operación, así como la próxima en materializarse, suman tecnología, conocimiento y experiencia para asegurar el éxito de nuestra estrategia en el sector de la Defensa dual, donde nuestro ADN tecnológico y, específicamente, nuestras soluciones y competencia en datos y analítica, resultan diferenciales", ha resaltado el CEO de Aggity, Abraham López.

Bluenest fue creada como una línea de innovación en movilidad aérea y está espe-



El consejero delegado de Aggity, Abraham López.

cializada en el diseño, desarrollo y operación de vertipuertos e infraestructuras para la movilidad aérea urbana y avanzada. Ha participado en proyectos europeos y ha establecido alianzas con "actores clave" del ecosistema de la movilidad aérea, destacó ayer Aggity en un comunicado.

La estrategia de la firma catalana, que asume también un proceso de reorganización de su negocio tras la llegada del nuevo CEO, pasa por aprovechar su conocimiento y experiencia en analítica de datos e IA para su aplicación en el sector de la Defensa y de las emergencias civiles.

De hecho, el grupo catalán lidera un consorcio para el desarrollo de un proyecto para varios ministerios en el que aporta la capa de IA, analítica y coordinación para crear un sistema de respuesta autónoma con drones ante emergencias (incendios e inundaciones, por ejemplo).

Cirsa amplía su presencia en Portugal con Casino Figueira

J.O. Barcelona

Segunda operación corporativa de Cirsa en apenas una semana. Tras comunicar el pasado 13 de julio la compra de la firma paraguaya de juego online Slots del Sol, el grupo anunció ayer la adquisición de Sociedade Figueira Praia, la firma propietaria y operadora de Casino Figueira, uno de los más antiguos de la península Ibérica.

Ubicado en Figueira da Foz, en la costa atlántica, el establecimiento será el primer casino de Cirsa en Portu-

gal, donde la compañía desembarcó a finales de 2024 con la compra del operador de juego online CasinoPortugal. La nueva adquisición encaja en la estrategia omnicanal del grupo de juego y ocio presidido por Joaquim Agut al combinar una plataforma digital con un casino físico de referencia, explicó Cirsa.

Casino Figueira dispone de licencia de juego desde 1948 y su oferta incluye también restauración y eventos. Se trata de "un activo emblemático dentro del sector del entrete-

nimiento en Portugal, con una sólida trayectoria y un equipo directivo con un profundo conocimiento del mercado", señaló Antonio Hostench, CEO de Cirsa.

El grupo cuenta con cuatro casinos en España. En los once países en los que está presente tiene un total de 458 casinos, si bien la cifra incluye bingos y salas de juego.

En el plano financiero, Cirsa amortizó ayer una deuda de 375 millones en bonos senior garantizados tras colocar con éxito una nueva emisión.

El grupo Correa adquiere DTS y se refuerza en Reino Unido

Javier Roibás. Madrid

El grupo Correa, especializado en la fabricación de máquinas fresadoras, ha adquirido el 100% de Design & Technical Services (DTS), que ha actuado como agente de la empresa española en el Reino Unido durante los últimos 30 años.

"A lo largo de estas tres décadas, DTS ha desempeñado un papel fundamental en la comercialización de las soluciones de Nicolás Correa en el mercado británico, así como en la prestación de servi-

cios de asistencia técnica y soporte a los clientes de la marca", detalló ayer en un comunicado remitido a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

El grupo español enmarcó la operación como parte de su estrategia para fortalecer su presencia internacional y asegura que responde a "criterios estratégicos y de consolidación comercial".

La compañía también incide en que la integración de DTS en su perímetro le permitirá consolidar su posicio-

namiento en el mercado británico, el cual considera "estratégico" para su desarrollo en el futuro.

"La adquisición fortalecerá la proximidad al cliente, mejorará la capacidad de respuesta y consolidará la posición de la compañía en uno de sus mercados internacionales más relevantes", agregó la empresa.

El grupo Correa ganó 12 millones de euros en 2025, un 12% menos que el año anterior, y su facturación fue de 119,1 millones (-2%).