



Confemetal exige al Gobierno el reconocimiento del sector instalador como ‘servindustria’

La patronal se suma a la iniciativa de APIEM, AGREMIA y AECIM para rescatar a los instaladores de un “limbo” administrativo que les impide acceder a ayudas industriales y oculta su peso real en el PIB.

Por **Sara Portillo** Redactora del Área de Material Eléctrico

Comenzó como una reivindicación del sector instalador en Madrid y está escalando hasta el nivel estatal. La patronal del sector del metal, Confemetal, exigirá a la Administración, [mediante un documento de necesidades y prioridades](#), que tenga en cuenta **el concepto de ‘servindustria’, reconociéndolo como un nuevo subsector económico.**

El objetivo es acabar con el **anacronismo** que supone que empresas con una alta responsabilidad técnica sigan clasificadas bajo el CNAE de construcción, un “limbo” que “no refleja la realidad técnica ni normativa” de esta actividad. [Así lo explicaba Desirée Fraile, directora general de APIEM](#), en declaraciones para *C de Comunicación*.

Según el mencionado informe, esto afecta a **más de 84.000 empresas** españolas, que aportan un valor añadido bruto de **24.000 millones de euros** (el 1,5 % del PIB) y sustentan a 800.000 profesionales, entre asalariados (670.000) y autónomos.

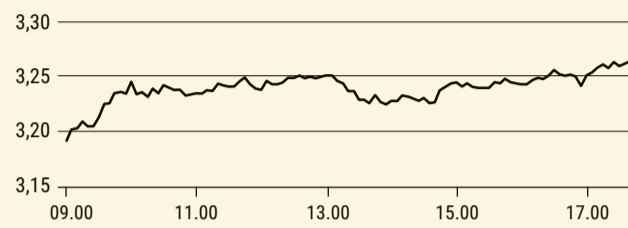
El presidente de la Comisión de Instalaciones y Servicios de Confemetal, Francisco Alonso, explicó durante un encuentro informativo que todas las asociaciones han “consensuado” este borrador como un decálogo de soluciones ante el hecho de que el 70 % del tejido (formado por microempresas) se encuentran con barreras para acceder a subvenciones de modernización y digitalización exclusivas del sector industrial. El sector persigue también que su clasificación administrativa esté a la altura de su responsabilidad técnica y su peso en la transición energética.

Más información: <https://material-electrico.cdecomunicacion.es/noticias/instaladores/204184/confemetal-servindustria-exige-gobierno-sector-instalador>

BOLSA

SABADELL

Último cierre: 3,26 euros ▲ 2,87%



MAYORES SUBIDAS DEL IBEX %	MAYORES BAJADAS DEL IBEX %	TIPOS OFICIALES	
B. Sabadell +2,87	ArcelorMittal -1,89	España	2,00
Bankinter +2,63	Aena -1,34	Alemania	2,00
CaixaBank +2,41	ACS -1,33	Zona euro	2,00
Repsol +2,12	Fluidra -1,25	Reino Unido	3,75
Unicaja Banco +1,72	Rovi -1,24	EE.UU.	3,75
Enagás +1,36	Amadeus -1,20	Japón	0,75
Cellnex Telecom +1,27	Merlin Properties -1,20	Suiza	0,00
Naturgy +1,02	IAG -0,88	Canadá	2,25

IBEX 35

TÍTULO	ÚLTIMA COTIZACIÓN	VARIACIÓN DIARIA		AYER		VARIACIÓN AÑO %		TÍTULO	ÚLTIMA COTIZACIÓN	VARIACIÓN DIARIA		AYER		VARIACIÓN AÑO %	
		EUROS	%	MIN.	MÁX.	ANTERIOR	ACTUAL			EUROS	%	MIN.	MÁX.	ANTERIOR	ACTUAL
Acciona	241,400	-0,800	-0,33	239,600	245,400	76,80	29,85	Grifols	8,922	-0,026	-0,29	8,810	8,958	18,34	-16,62
Acciona Energía	22,520	-0,120	-0,53	22,440	23,000	28,73	0,54	IAG	4,282	-0,038	-0,88	4,253	4,338	34,33	-9,83
Acerinox	13,290	0,100	0,76	13,170	13,380	45,73	4,98	Iberdrola	20,160	0,170	0,85	20,020	20,230	46,77	9,18
ACS	119,100	-1,600	-1,33	118,500	122,100	82,64	40,37	Inditex	51,860	-0,260	-0,50	51,860	52,620	17,50	-7,95
Aena	23,620	-0,320	-1,34	23,540	24,040	31,72	-0,84	Indra	50,400	0,320	0,64	48,410	50,680	186,05	3,83
Amadeus	49,220	-0,600	-1,20	48,850	49,870	-6,40	-21,67	Logista	33,280	0,260	0,79	32,980	33,360	16,14	10,49
ArcelorMittal	49,330	-0,950	-1,89	48,790	50,640	77,26	26,26	Mapfre	4,110	0,030	0,74	4,080	4,128	83,09	-4,02
B. Sabadell	3,263	0,091	2,87	3,184	3,263	95,56	-3,03	Merlin Properties	14,800	-0,180	-1,20	14,580	14,980	27,04	19,07
B. Santander	10,366	0,090	0,88	10,294	10,444	132,40	2,94	Naturgy	27,680	0,280	1,02	27,480	27,960	21,46	6,79
Bankinter	14,255	0,365	2,63	13,950	14,280	96,46	0,71	Puig Brands B	18,320	-0,060	-0,33	18,290	18,620	-14,79	23,20
BBVA	18,780	0,065	0,35	18,660	18,935	131,95	-6,33	Redeia	14,920	-0,020	-0,13	14,880	15,050	-3,78	-0,34
CaixaBank	10,610	0,250	2,41	10,450	10,620	119,16	1,58	Repsol	21,670	0,450	2,12	21,300	21,910	52,17	36,08
Cellnex Telecom	28,690	0,360	1,27	28,200	29,410	-8,83	4,59	Rovi	79,700	-1,000	-1,24	78,400	80,350	2,53	25,51
Colonial SFL	5,455	0,015	0,28	5,420	5,465	10,99	-0,18	Sacyr	4,624	-0,022	-0,47	4,616	4,680	27,76	19,61
Enagás	17,120	0,230	1,36	16,930	17,150	20,08	30,19	Solaria	25,240	-0,070	-0,28	24,930	25,650	132,25	39,06
Endesa	38,420	0,330	0,87	38,210	38,650	58,18	25,43	Telefónica	3,810	0,012	0,32	3,784	3,836	-4,43	9,08
Ferrovial Se	57,680	=	=	57,320	58,320	38,26	4,23	Unicaja Banco	2,728	0,046	1,72	2,694	2,734	143,92	-1,80
Fluidra	20,600	-0,260	-1,25	20,440	20,840	1,13	-11,05								

Cazas turcos para España: «El acuerdo hará crecer la industria»

Turkish Aerospace escenifica la alianza con España para fabricar aviones de Defensa

MARINA PINA MADRID

Mehmet Demiroğlu, CEO y presidente de Turkish Aerospace Industries (TAI), pasa esta semana en Madrid para escenificar un momento histórico para la industria aeroespacial turca y española después de años de conversaciones: la firma de un contrato millonario para realizar una transferencia de tecnología del Hürjet, el avión de entrenamiento turco que sustituirá en la próxima década a los F-5 de Talavera la Real.

El acuerdo para dotar al Ejército del Aire de un nuevo sistema de entrenamiento avanzado basado en el Hürjet se ha consolidado como uno de los mayores programas aeronáuticos recientes en España, con un presupuesto global que ronda los 3.120 millones de euros y una adjudicación principal cercana a los 2.600 para la adquisición de 30 aeronaves y sus sistemas asociados. El proyecto está liderado por Airbus en alianza con TAI, en una unión temporal de empresas que incorpora además a un amplio tejido industrial español, con compañías como Indra, GMV, Sener o CT Ingenieros, hasta sumar un total de 16 firmas. El calendario prevé las primeras entregas entre 2028 y 2029, mientras que la plena operatividad, tras una fase de adaptación con sistemas nacionales, no llegará hasta el 2035.

Ayer, en la sede de Getafe de Airbus, se escenificó la firma del contrato. El día anterior, Demiroğlu recibió a EL MUNDO en los diálogos EFE Defensa para explicar los avances del acuerdo. El plan es que los aviones lleguen montados desde Turquía y luego esa la UTE la que los *españolice*. «Permitirá que la industria de defensa española crezca», afirmó el pre-



El presidente y consejero delegado de TUSAS, Mehmet Demiroğlu. F. VILLAR / EFE

sidente de TAI, pues están abiertos a que «si hay una demanda [del Hürjet] con la misma configuración que la española, se ofrecerá así».

¿Puede que España se convierta en un *hub* europeo para el programa Hürjet? «Aún no se ha decidido, pero sí, la respuesta es sí. Si hay otros países que quieren configuración española, ya sea en Europa o en otras partes del mundo, España podría ser uno de los hubs», asegura.

Aunque Demiroğlu se muestra cauto, sí confiesa que países que necesitan modernizar su flota de aviones de entrenamiento se están fijando en el Hürjet turco, bautizado en España como programa Saeta II. Menciona a Japón y Reino Unido como

dos posibles clientes en el futuro. «Y habrá más en los próximos años que promoverán Hürjet con la colaboración de Airbus», insiste.

Según sus palabras, el hecho de que España se haya decantado por el Hürjet como la mejor opción para el entrenamiento de sus pilotos responde a varios motivos. «Primero de todo, Hürjet es la plataforma más moderna, la más reciente tecnología. Combina las capacidades de entrenamiento de T-7 [se refiere al Boeing Saab T-7] y las capacidades de combate de T-50 [KAi Golden Eagle desarrollado por Corea del Sur y Lockheed Martin]. Es básicamente una versión híbrida de las dos. Puedes usarla como entrenador o como caza de

combate cuando lo necesites».

A esto vende como ventaja adicional los tiempos de entrega. Según afirma, el T-7 de Boeing «no está disponible en los próximos cinco o seis años porque está bloqueado por la Fuerza Aérea Americana, mientras que el programa Hürjet ya ha empezado una producción serial». Otra ventaja que el CEO ve en este sistema de entrenamiento es que «incluye todos los estándares de la OTAN, así que no hay transición a otro sistema, los pilotos ya están listos». Por último, vende una ventaja a un programa futuro: «Las capacidades que están siendo probadas en el Hürjet las vamos a implementar en el programa KAN».

Esto es una estrategia comercial acertada para Turkish Aerospace, pues el programa KAN es un caza turco de quinta generación que ha superado la fase de diseño y realizado varios vuelos de prueba. Mientras España agota la vida útil de los F-18 y ha descartado la compra del F-35 de Lockheed Martin; sumado a la falta de acuerdo sobre el desarrollo del avión de sexta generación FCAS, el KAN se perfila como una posible opción ante estos problemas con los otras aeronaves. Aunque Demiroğlu asegura «no saber» si hay conversaciones sobre este avión, también afirma: «Estamos listos» si el Gobierno de España lo quiere.

De momento, Sánchez ha dado un primer paso abriendo las puertas del mercado Europeo de la Defensa a Turquía con el Hürjet. El programa forma parte de los 10.000 millones que el Gobierno destinó para aumentar el gasto en Defensa y pronto cazas turcos formarán a pilotos españoles.

CIERRES Y MONTAJES, S.A.

Por acuerdo del Administrador único, se convoca a los señores accionistas de Cierres y Montajes, Sociedad Anónima, a la Junta General Ordinaria a celebrarse en su domicilio social (Zamudio, Bizkaia, polígono Torrelaragoiti P-5H, Nave 13), el día 17 de junio de 2026 a las 15,30 hrs. en primera convocatoria, y el día 18 de junio del mismo año, en trámites de segunda convocatoria, en iguales lugar y hora, con arreglo al siguiente Orden del Día:

ORDEN DEL DÍA:

Primero.- Examen y aprobación, de las cuentas anuales, de la gestión social y de la propuesta de aplicación del resultado, todo ello referido al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2025.

Segundo.- Cese y nombramiento de Administrador único

Tercero.- Ruegos y preguntas.

Cuarto.- Delegaciones y autorizaciones.

Quinto.- Aprobación del Acta.

De conformidad con lo establecido en el artículo 272.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, se hace constar el derecho que asiste a todos los accionistas de examinar en el domicilio social y de obtener copias, de forma gratuita, de los documentos que serán sometidos a la aprobación de Junta.

Así mismo se recuerda el derecho de información que conforme al artículo 197 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, asiste a los accionistas.
Zamudio (Bizkaia), 23 de abril de 2026.-
El Administrador único, Unai Abasolo Gáldiz.

Tubos Reunidos encara en junio el pago de parte de la deuda con la SEPI y la banca

Los 15 millones de la venta de su acería en Sestao fueron destinados a mantener su caja

Aida M. Pereda BILBAO.

Tubos Reunidos se enfrenta el próximo mes de junio a un *match ball* con la SEPI y las entidades bancarias acreedoras, con las que acordó aplazar el calendario de pago de parte de su deuda a los meses de junio y diciembre de este año, y a 2027. Por tanto, la renegociación y reestructuración de su financiación es urgente, teniendo en cuenta no sólo la proximidad del pago sino también la comunicación que remitió el pasado lunes a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), donde alertaba de su complicada situación y de la posibilidad de entrar en concurso de acreedores, al no haber conseguido, hasta la fecha, refinanciar su deuda ni encontrar un inversor que se incorpore a su capital.

Durante el año pasado, Tubos Reunidos realizó una mínima amortización de su deuda, que asciende a un total de 263,2 millones de euros. Y eso a pesar de que en septiembre de 2024 culminó la reordenación de parte de sus activos no productivos para precisamente lograr dinero con el que pagar la deuda. Por un lado, vendió a Gescrap, por 15,2 millones de euros, el terreno y las naves de su acería de Sestao, en Vizcaya, que llevaba sin actividad más de un año tras concentrar la producción en la nueva acería de Amurrio, en Álava. Además, se deshizo de su antigua fábrica de estiramiento en Pamplona, cerrada en 2022, que Servicios Ecológicos Navarra (SEN) adquirió por 3,55 millones. De esos ingresos extraordinarios de 18,75 millones de euros, únicamente amortizó 1,6 millones de la deuda con la SEPI, según se reflejan en sus cuentas. El resto prefirió destinarlo entonces a mantener viva la caja de la compañía.

Cláusula de amortización

Sin embargo, el contrato de préstamo firmado con la SEPI a través del



Tubos Reunidos no descarta la necesidad de presentar concurso de acreedores de forma voluntaria. EE

Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas (FASEE) establecía una cláusula, como es habitual en estos casos, que cualquier ingreso extraordinario obtenido por la venta de activos debía destinarse a

amortización anticipada de la deuda. Aun con todo, en abril de 2025, con el objetivo de priorizar la gestión de la tesorería, Tubos Reunidos y sus entidades financiadoras consensuaron una modificación de los calen-

darios de vencimiento del préstamo sindicado, el bono B y el FASEE gestionado por la Sepi. El objetivo del grupo en aquel momento perseguía que ese dinero se quedara en caja, argumentando que necesitaba liquidez para hacer frente a la crisis arancelaria.

Como consecuencia, los pagos del principal previstos para 2025 –un total de 15,2 millones por la amortización anticipada vinculada a la venta de la acería de Sestao y 27,5 millones por la amortización ordinaria– fueron aplazados a los años 2026 y 2027. Mientras tanto, su deuda bancaria ronda ya los 129 millones y los 110 millones prestados por la Sepi en 2021, con vencimiento a tres años, se elevaban a 134,13 millones al cierre de 2025 a causa de los intereses.

Un nuevo escenario en caso de concurso

A medida que se acerca la posibilidad de que Tubos Reunidos entre en concurso de acreedores, la Sepi se vería más obligada a capitalizar el importe de la deuda, de forma total o parcial, en el caso de que no se atendiesen los pagos de su amortización. Es decir, la Sepi podría convertirse en accionista en lugar de acreedor. Y eso es algo que podría anticiparse si finalmente se declara el concurso. Porque aunque la Sepi no puede aplicar una quita de la deuda, la conversión en capital sí es posible contractualmente. De esta forma, la deuda de 134,13 millones con la Sepi desaparecería del pasivo y se convertiría en capital.

La embotelladora de Coca-Cola crece un 6,5% en el primer trimestre

CCEP ingresa 684 millones en España, Andorra y Portugal

elEconomista.es MADRID.

La embotelladora Coca-Cola Euro-pacific Partners (CCEP) ha cerrado el primer trimestre del año con un aumento de ventas del 6,7% hasta alcanzar los 5.001 millones de euros, en un periodo en el que los ingresos de la compañía en Espa-

ña, Andorra y Portugal se situaron en 684 millones de euros, un 6,5% por encima de 2025.

Según la notificación enviada ayer a la CNMV, en la marcha de la compañía en Iberia destacó el sólido desempeño de Fuze Tea tras la finalización de la transición desde su anterior marca de té frío, Nestea, así como el avance en la categoría de otros sabores como Sprite y Fanta, la fortaleza de Aquarius y Monster, que compensaron el descenso en Coca-Cola original.

Según CCEP, “hemos tenido un buen comienzo de año mostrando una evolución más equilibrada de los ingresos” en un periodo en el que el aumento de volumen se benefició de una Semana Santa más temprana, lo que permitió un sólido crecimiento en comparables y un incremento de cuota.

Por categorías

Por categorías, el 58,2% de los ingresos de la embotelladora para Europa y Asia-Pacífico procedió el pri-

mer trimestre de los refrescos de Coca-Cola, que registraron un incremento del 0,7%; el 22,5% llegó de los sabores y mezclas tras avanzar un 1,2%; el 11,4% correspondió a agua, bebidas deportivas, bebidas con té y bebidas con café, que crecieron un 1,7%; y el 7,9% restante procedió de las bebidas energéticas y mezclas de refrescos con bebidas espirituosas, que experimentaron una subida del 9,2%.

La compañía aprovechó su comunicación de resultados para avan-

Blue Earth Capital entra en Zunibal en un nuevo fondo de Nazca

La gestora articula un fondo de continuación para traspasar el activo

elEconomista.es MADRID.

Nazca Capital abre el capital de Zunibal, empresa especializada en soluciones tecnológicas para la pesca y el monitoreo marino, al fondo Blue Earth Capital. La gestora española ha articulado un fondo de continuación para esta participada con el objetivo de impulsar su próxima fase de crecimiento.

El nuevo vehículo estará respaldado por este un inversor global con base en Suiza, cuya especialización es la inversión en impacto. Esta operación permitirá a la gestora de fondos de capital riesgo mantener su posición

45
PAÍSES

Crecimiento geográfico de Zunibal desde la entrada de Nazca en el capital

como socio de referencia tras un periodo de aproximadamente cinco años.

Durante este periodo, Zunibal ha duplicado su resultado bruto de explotación (ebitda) hasta alcanzar los 12,5 millones de euros, ha ampliado su presencia internacional a más de 45 países y ha completado tres adquisiciones, incluyendo dos operaciones internacionales en Taiwán y Australia. DC Advisory ha sido asesor financiero de Nazca.

La firma también ha aprovechado para reforzar su plantilla en más de un 25%, hasta alcanzar los 120 profesionales, y ha ampliado su alcance a nuevos segmentos dentro del ecosistema marino.

zar que pagará un dividendo el próximo 27 de mayo con cargo al primer semestre de 2024 de 0,82 euros por acción, un cálculo que representa el 40% del dividendo total de 2025.

Este anuncio, según la multinacional, es “la confirmación de nuestras previsiones para 2026 y el actual programa de recompra de acciones demuestran la fortaleza de nuestro negocio y nuestra capacidad para seguir creando valor para los accionistas”.

Dacia lanza una ofensiva de coches híbridos y eléctricos

C. D. Madrid

La marca automovilística rumana Dacia, propiedad del grupo Renault, se ha propuesto seguir ganando presencia en el mercado español, donde el año pasado fue la segunda firma más vendida a clientes particulares y donde su modelo Sandero es el coche más vendido desde hace años.

La estrategia de la compañía pasa por ganar cuota de mercado en España. En 2025 logró casi un 6% en el mercado total, con cerca de 66.000 unidades, de las que más de 50.000 fueron adquiridas por clientes particulares, según afirmó ayer Laurent Sengenés, director de la compañía en España.

Para crecer en el mercado nacional, Dacia pondrá en marcha una fuerte ofensiva de producto, en el marco del plan estratégico *FutuReady* del grupo Renault, que contempla el lanzamiento de cuatro nuevos modelos eléctricos hasta 2030. De hecho, a finales de este año llegará un nuevo eléctrico pequeño, basado en la plataforma del Renault Twingo –ambos se fabrican en Novo Mesto (Eslovenia)–.

También llegará antes de final de 2026 el nuevo Striker, un todocamino del segmento C que contará con una amplia oferta de motorizaciones de combustión e híbridas. Con este modelo, la firma refuerza su estrategia orientada a crecer en el segmento compacto del mercado, el que registra mayores ventas y que aporta un margen más alto –la firma ya cuenta con el Jogger y el Bigster en este segmento–.

Además, la empresa prevé reforzar la apuesta por la electrificación, de forma que los eléctricos e híbridos pasen de representar un cuarto de sus matriculaciones a alcanzar los dos tercios en el futuro.

Hongqi negocia con Stellantis para fabricar en España

LA 'ROLLS-ROYCE' CHINA/ La marca de lujo del grupo FAW podría producir sus modelos en la planta de Figueruelas, Zaragoza.

Daniel G. Lifona. Madrid

El fabricante chino de automóviles de lujo Hongqi, conocido por ser la marca preferida del expresidente de China Mao Zedong, negocia con el grupo automovilístico Stellantis para fabricar sus vehículos en una de las tres plantas que la compañía tiene en España, según adelantó ayer Reuters.

Según la agencia, el dueño de Hongqi –el fabricante estatal FAW Group– está manteniendo las conversaciones con Stellantis a través del fabricante chino de vehículos eléctricos Leapmotor, con el que Stellantis tiene una *joint venture* para comercializar y fabricar coches eléctricos fuera de China. Tanto FAW como Stellantis son inversores en Leapmotor.

En Zaragoza

Según las fuentes consultadas por Reuters, los vehículos de Hongqi se fabricarían en la planta de Stellantis en Figueruelas (Zaragoza), donde Leapmotor tiene previsto empezar a fabricar coches eléctricos a finales de este año. Además de la planta de Zaragoza, Stellantis tiene otras dos factorías: en el distrito madrileño de Villaverde y en la ciudad pontevedresa de Vigo, donde fabrica modelos de las marcas Peugeot, Citroën, Opel y –más recientemente– de la italiana Lancia.

Stellantis y CATL están construyendo en Figueruelas, junto a la planta de montaje ya existente de Stellantis, una fábrica de baterías para vehículos eléctricos con una inver-



Una de las últimas novedades de Hongqi en el Salón de Pekín.

Hongqi está en conversaciones con Stellantis a través de la marca china Leapmotor

sión conjunta de hasta 4.100 millones de euros y una previsión de empleo de hasta 4.000 puestos de trabajo cuando la gigafactoría esté a pleno rendimiento.

Hongqi anunció en 2025 que prevé lanzar 15 modelos eléctricos e híbridos en Europa para 2028 en 25 mercados diferentes.

El interés de Hongqi por fabricar automóviles en España se une a la opción de que una factoría de SAIC Motor –propietaria de las marcas MG, Maxus y Roewe– pueda instalarse en nuestro país, concretamente en Galicia.

La firma china prevé lanzar 15 modelos eléctricos e híbridos en Europa para el año 2028

Además de SAIC, Hongqi y Leapmotor, hay otros fabricantes de automóviles chinos interesados en producir en España sus modelos destinados al mercado europeo, entre ellos Chery, BYD, Changan, BAIC y Geely.

Precisamente, el Grupo Chery reafirmó ayer su compromiso con integrarse en las cadenas de suministro locales de la industria automovilística, y puso de ejemplo la colaboración con el proyecto de Ebro en la Zona Franca de Barcelona, donde ya se ensamblan vehículos semimontados en China.

Ebro multiplica por diez los ingresos y recorta las pérdidas

E. Galián. Barcelona

La compañía automovilística española Ebro EV Motors, socia del grupo chino Chery, alcanzó todos los objetivos previstos en 2025, su primer año completo de actividad, según informó ayer tras presentar las cuentas anuales. La empresa, con sede en Barcelona, multiplicó por diez los ingresos, logró por primera vez un ebitda positivo y redujo sensiblemente las pérdidas en un ejercicio marcado por el lanzamiento completo de sus operaciones y el cumplimiento de los compromisos adquiridos en su plan de negocio.

La firma cerró el año con una facturación total de 357 millones de euros, diez veces más que los 35 millones registrados en 2024, y superó los 333 millones que se había marcado como objetivo.

A nivel operativo, el grupo logró un “hito histórico” al alcanzar un ebitda ajustado positivo de 4,4 millones de euros, lo que representa un margen del 1,2%, frente a los 15,3 millones negativos del ejercicio anterior. Ebro logró estas cifras, según explicó ayer, gracias “al incremento de las ventas provocado por el lanzamiento de nuevos modelos comerciales y la densificación de la red comercial a lo largo del año”, lo que le permitió acelerar las operaciones en la segunda mitad de 2025.

Desde su renacimiento como empresa y la adjudicación de las antiguas instalaciones de Nissan en Barcelona en 2023, Ebro ha acometido inversiones millonarias para reacondicionar el centro y llevar a cabo su proyecto industrial. Todo ello ha contribuido a que la empresa esté en pérdidas, aunque el año pasado logró reducir un 32% los números rojos al pasar de 24 millones negativos a 16,3 millones de números rojos.



Rafael Ruiz, presidente de Ebro EV Motors.

Chery confirma que iniciará las pruebas para fabricar coches en Barcelona en el tercer trimestre

En este contexto la inversión en activos ascendió a 92,5 millones, frente a los 46,5 millones de un año antes, destacando especialmente la partida de 43,5 millones destinada a la nueva línea de soldadura M1.

Respecto a las ventas, Ebro cerró 2025 con 14.148 vehículos vendidos a concesionarios (*sell in*) y 12.459 matriculaciones registradas. Estos datos otorgan a la marca una cuota de mercado del 1,1% en España. Asimismo, la empresa acaba de anunciar el lanzamiento de su primer modelo 100% eléctrico para finales de 2026, que también se fabricará en la planta de la Zona Franca.

En paralelo, el CEO de Chery Auto, Yin Tongyue, confirmó ayer que el grupo chino iniciará las pruebas para producir vehículos de sus marcas Omoda y Jaecoo en esta instalación durante el tercer trimestre del año. Chery posee un 40% de Ebro Factory, la sociedad que explota la fábrica.

Apostamos por la economía circular.

Con Gira Wind, nuestra empresa dedicada al reciclaje integral de nuestros parques eólicos.

Naturgy

naturgy.com



ECONOMÍA / POLÍTICA

“Estamos enfrentando un escenario de estanflación en la Unión Europea”

ENTREVISTA VALDIS DOMBROVSKIS Comisario de Economía y Productividad, Aplicación y Simplificación de la Comisión Europea / El político europeo destaca que la volatilidad de los precios de los combustibles fósiles es la mayor amenaza para nuestra resiliencia económica.

Andrés Stumpf. Bruselas

Valdis Dombrovskis (Riga, 1971) se ha convertido en la cabeza visible de una de las grandes prioridades de la Comisión Europea: la simplificación de la normativa. La institución quiere que Europa deje de ser vista por parte de las empresas como un infierno administrativo y burocrático con el objetivo de atraer talento e inversión y cerrar la brecha en términos de competitividad que se ha abierto en la última década con gigantes globales como Estados Unidos y China. El político letón atiende a un grupo de medios europeos en el contexto de la presentación de su nuevo plan para lograr una regulación más clara y más simple en el bloque comunitario, un paso más en esta estrategia de revisar toda la normativa. Sin embargo, lo hace en un entorno marcado por el impacto económico derivado de la guerra en Oriente Medio y la enorme incertidumbre que ha despertado.

– **La situación económica es muy incierta. ¿Estamos ante un riesgo real de estanflación en Europa por la guerra en Oriente Medio?**

Sí, efectivamente estamos enfrentando un escenario de estanflación donde la economía europea se está ralentizando mientras la inflación continúa aumentando. Nuestras previsiones, que se detallarán en la revisión de primavera, apuntan a una desaceleración económica en Europa de entre 0,4 y 0,6 puntos porcentuales debido al *shock* derivado de los precios de la energía.

Antes del conflicto en Oriente Medio, nuestra previsión de crecimiento para la UE era de aproximadamente un 1,5% para este año, lo que da una idea de la magnitud de la ralentización a la que nos enfrentamos. La volatilidad de los precios de los combustibles fósiles es la mayor amenaza para nuestra resiliencia económica y, por ello, reducir esta dependencia mediante el despliegue de renovables es clave para minimizar los impactos económicos negativos. – **A la luz de esta desaceleración, varios países han solici-**



Valdis Dombrovskis, comisario de Economía y Productividad, Aplicación y Simplificación de la Comisión Europea.

REGLAS FISCALES

“ La cláusula general de escape está reservada para casos de crisis severas en la UE y ahora mismo estamos en una ralentización”

tado activar la cláusula de escape para las reglas fiscales.

En este momento no nos encontramos en un escenario de recesión económica grave, sino en uno de ralentización, y la cláusula general de escape está reservada para casos de crisis severas en la zona euro o la UE en su conjunto. El nuevo marco de gobernanza económica, que apenas lleva un año en aplicación, ya es mucho más flexible que en el pasado y permite a los Estados miembros fijar sus propias trayectorias fiscales con un enfoque a medio plazo. Además, este marco incluye estabilizadores automáticos que son los que entrarán en

funcionamiento ahora. Por ejemplo, las caídas en los ingresos fiscales por la ralentización, el aumento del gasto en prestaciones por desempleo o el incremento de los tipos de interés no tienen que ser compensados fiscalmente de manera inmediata por los gobiernos, lo que permite una política más expansiva sin necesidad de medidas discrecionales extraordinarias.

– **El presidente del Gobierno de España, Pedro Sánchez, ha planteado la posibilidad de extender hasta un año los Fondos de Recuperación para dedicarlo a proyectos energéticos. ¿Es factible?**

Los plazos del Mecanismo de Recuperación y Resilien-

FONDOS EUROPEOS

“ Los plazos del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia son extremadamente estrictos (...) técnicamente no es factible cambiarlo”

cia son extremadamente estrictos: todos los hitos y objetivos deben cumplirse para finales de agosto y las solicitudes de pago deben presentarse antes de que termine septiembre. Cualquier cambio en estos plazos requeriría modificar el reglamento del plan, algo que técnicamente no es factible en el tiempo que queda y que, además, carece de la unanimidad necesaria entre los Estados miembros, muchos de los cuales insisten políticamente en respetar los plazos actuales.

En el caso de España, donde ya ha habido una liberación sustancial de fondos en la parte de préstamos, nuestro mensaje es que deben cen-

NORMAS EUROPEAS

“ Estamos decididos a intensificar la aplicación de la ley y las acciones de presión en todos aquellos casos de sobrerregulación nacional”

trarse totalmente en la implementación en los pocos meses que quedan. Para proyectos que no lleguen a tiempo, proponemos un enfoque por etapas: completar el hito hasta donde sea posible con fondos del plan de recuperación y finalizar el resto con fondos nacionales o de cohesión, para que la inversión no se pierda.

– **Han presentado su nuevo plan para unas normas más simples y claras en la UE. ¿Por qué ahora y cuál es el objetivo?**

El objetivo fundamental de esta comunicación es establecer las ambiciones necesarias para fortalecer la competitividad de Europa, permitiendo que se consolide como una

economía de mercado social, nacional y sostenible. Para lograrlo, es imprescindible contar con normas de la UE que ofrezcan resultados reales y que se centren en la eficacia, evitando a toda costa el exceso de regulación que lastra nuestra economía.

Desde que asumimos el cargo, hemos implementado una agenda de simplificación sin precedentes en términos de escala y ambición, y este documento representa el siguiente paso estratégico para modernizar por completo la forma en que las leyes europeas son diseñadas, implementadas y, sobre todo, aplicadas. Buscamos que la legislación sea más ágil, limpia desde su concepción.

– **La concesión de permisos públicos a las empresas es uno de los procesos más frágiles.**

Es parte de nuestra agenda y ha estado muy presente en varias propuestas ‘ómnibus’ y en un número de nuestras nuevas iniciativas. Trabajamos en ello. Lo que vemos es que los procedimientos de permisos largos y costosos a veces están impidiendo alcanzar nuestros objetivos, por ejemplo, en lo que respecta al despliegue de renovables o a nuestra estrategia de materias primas críticas. Es vital acelerar y simplificar esos procedimientos para que se realicen en plazos razonables y trabajamos en ver cómo hacerlo sin afectar a los estándares.

– **Existe el temor de que esta simplificación suponga un recorte de ciertos estándares. ¿Puede convertirse este proceso en desregulación?**

Quiero ser absolutamente enfático y muy explícito al respecto: lo que estamos haciendo aquí no es, bajo ninguna circunstancia, un proceso de desregulación. No nos estamos alejando de nuestros elevados estándares sociales o ambientales, ni estamos aboliendo los objetivos políticos fundamentales del Pacto Verde. Nuestro enfoque consiste en encontrar la manera de alcanzar exactamente los mismos objetivos políticos, pero con una carga administrativa

> Pasa a pág. siguiente

Economía

Valdis Dombrovskis Comisario europeo de Economía

“Las reglas fiscales seguirán en pie así que los planes anticrisis deben limitarse”

Lidia Montes BRUSELAS.

La espiral alcista que han dibujado los precios de la energía tras el estallido del conflicto en Oriente Medio golpeará la economía europea. La Unión Europea se aproxima a un escenario de estanflación: altos niveles de inflación y desaceleración económica. Esta coyuntura, según confirma el comisario de Economía, Valdis Dombrovskis, en una entrevista con medios internacionales en la que participó *elEconomista.es*, supondrá una contracción en las perspectivas de crecimiento de entre el 0,4% y el 0,6%. Los Estados miembro disponen medidas para paliar la crisis energética y algunos, como España o Italia, reclaman que se suspendan las reglas fiscales. Sin embargo, el comisario letón descarta activar esta medida si no se produce un escenario de crisis económica. La receta de Bruselas sigue siendo que las capitales apliquen medidas temporales y específicas, dentro de una respuesta “moderada” que se mantenga dentro de los planes estructurales nacionales.

¿La estanflación continúa siendo un riesgo para la economía europea?

Nos enfrentamos a este escenario: la economía se está desacelerando, la inflación está aumentando. En la segunda quincena de mayo, publicaremos nuestras previsiones económicas de primavera, donde todo esto quedará reflejado. Dependiendo de la duración del conflicto o de la intensidad de la crisis de los precios de la energía, esperamos una desaceleración económica en Europa de entre 0,4 y 0,6 puntos porcentuales. A modo de comparación, antes de la guerra en Irán, nuestras previsiones económicas apuntaban a un crecimiento económico en la UE de alrededor del 1,5% este año. Esto da una idea de la magnitud de la desaceleración a la que nos podríamos enfrentar.

¿Cómo puede impactar esta situación en la economía española?

El impacto en España es coherente con lo que vemos, en términos generales, en toda Europa. Hay que decir que España también ha estado implantando con bastante fuerza las energías renovables en los últimos años, lo que puede mitigar el impacto. Es lo que vemos también en general en Europa. Nos enfrentamos a una crisis derivada de la volatilidad de los precios de los combustibles fósiles, por tanto, reducir esta dependencia de los combustibles fósiles importados puede ayu-



EU

España:
“Las renovables pueden mitigar el golpe económico de la crisis en Oriente Medio”

‘Next Generation’:
“Los plazos del plan de Recuperación son estrictos y deben respetarse”

Crisis energética:
“La UE es más resiliente ante la actual crisis de lo que lo era en 2022”

dar a minimizar el impacto económico. La UE es más resiliente ante la actual crisis energética de lo que lo era en 2022.

¿Qué opina sobre la solicitud de suspender las reglas fiscales para hacer frente a los costes energéticos como pidieron España e Italia, uno a nivel europeo y el otro nacional?

Nuestro consejo a los Estados miembro es que mantengan el enfoque específico y temporal en la respuesta fiscal y la aplicación de las medidas. Esto se refiere también al impacto fiscal porque, en este momento, tras la pandemia del Covid-19 y tras la crisis energética relacionada con la invasión de Rusia a Ucrania, los Estados miembro tienen unos niveles elevados de déficit y deuda. Además, el entorno de los tipos de interés es muy diferente. Durante el Covid aplicábamos el estímulo fiscal basado en el crecimiento, los tipos de interés estaban en torno a cero. Ahora los tipos de interés son mucho más altos, lo que también limita nuestro margen fiscal y el margen para el endeudamiento. Por lo

tanto, nuestra recomendación general es que la respuesta sea moderada para mantenerse dentro de los parámetros de los planes estructurales fiscales nacionales. Hay que señalar que también existen algunos estabilizadores automáticos en el nuevo marco de gobernanza económica. Por ejemplo, si no es necesario compensar la caída de los ingresos debida a la desaceleración económica, tampoco es necesario compensar el componente cíclico de las prestaciones por desempleo, y los tipos de interés también contribuyen a la compensación. Hay ciertos elementos que permiten una política fiscal más expansiva.

La semana pasada, el presidente del Gobierno pidió una extensión de seis a doce meses de los fondos ‘Next Generation’ para no perder los fondos vinculados al plan de Recuperación, que termina en agosto. ¿Es una opción que considera Bruselas?

Los plazos del plan de Recuperación son muy estrictos y están establecidos. Por lo tanto, deberán respetarse. Es decir, finales de agosto

es la fecha límite para cumplir tanto los hitos como los objetivos. Finales de septiembre para presentar todas las solicitudes de pago. Apartarse de esos plazos requeriría cambios en el reglamento del plan de Recuperación, algo no es técnicamente factible con los meses que faltan. Este debate no es nuevo. Ya se ha debatido anteriormente. Las opiniones de los Estados miembro son muy diferentes, y varios de ellos insisten en respetar los plazos existentes. Si optáramos por prórrogas más hasta 2027, se requiere la unanimidad de los Estados y, en estos momentos, no vemos que exista.

¿Qué recomienda a los países con financiación aún por entregar?

Nuestro mensaje a los Estados miembro ha sido siempre el mismo: que se centren en la aplicación de acuerdo con los plazos establecidos en el reglamento. Es algo en lo que llevamos varios años insistiendo. Hemos pedido a los países que realicen ajustes o revisiones de sus planes de Recuperación precisamente para tener una evaluación

realista de qué proyectos de inversión pueden concluirse y cuáles no.

¿Qué pasa con los proyectos de inversión de los planes de Recuperación que no han sido terminados antes de agosto?

Comprendemos la dificultad si hay un gran proyecto de inversión que no puede completarse. Para evitar que el país pierda todo el dinero dedicado a esa iniciativa, proponemos adoptar un enfoque por etapas que establece hitos y objetivos. Hasta esta etapa, este gran proyecto de inversión se lleva a cabo con el plan de Recuperación, y a partir de esa etapa, se lleva a cabo con otras fuentes de financiación. Por lo tanto, el dinero que ya se ha invertido en el marco del plan de Recuperación no se pierde. Se lleva el proyecto hasta una fase de madurez y, a partir de ahí, utilizan financiación eficiente o financiación nacional, o las fuentes de financiación que estén disponibles. En el caso de España, también ha habido revisiones sustanciales, por ejemplo, en la reducción de la solicitud de préstamos del plan de Recuperación. Ahora es importante centrarse en la implementación y la ejecución, en los pocos meses que nos quedan.

Hoy se reúne la Comisión Europea con el primer ministro electo húngaro, Peter Magyar. ¿Hasta qué punto puede Budapest reescribir su propio plan de Recuperación?

Estamos colaborando con el futuro Gobierno húngaro en el plan de Recuperación ya que nos queda muy poco tiempo. Todos los hitos y objetivos deben cumplirse antes de finales de agosto. Todas las solicitudes deben presentarse antes de finales de septiembre. Solo quedan unos pocos meses. Así que, obviamente, lo importante para Hungría es abordar las cuestiones relacionadas con nuestros denominados superhitos —hitos que estipuló Bruselas para cumplir con las garantías del Estado de Derecho o independencia del poder judicial y que condicionan la recepción de fondos—. Hungría tiene margen para modificar su plan de Recuperación, como han hecho todos los Estados miembros. Lo que aconsejamos a los Estados miembro en esas revisiones es que sean realistas.

¿Puede Hungría destinar el dinero a un banco nacional de desarrollo o a un fondo diferente para eludir el plazo del 31 de agosto para gastarlo?

Sí, es posible, en cierto sentido, transferir la financiación del plan de Recuperación a bancos de desarrollo o instituciones financieras de desarrollo. Sí, existe esa posibilidad. Varios Estados miembros la han estado utilizando. En este momento, no sé si las autoridades húngaras también estarán interesadas en este mecanismo, pero, en teoría, este mecanismo existe.

Usted se ha comprometido a cerrar los procedimientos de infracción de larga duración a los Estados miem-

Proyecciones:

“Esperamos una desaceleración económica en Europa de entre un 0,4% y 0,6% ”

Inversiones:

“Planteamos proyectos por etapas con fondos comunitarios y nacionales”

Simplificación:

“No estamos desregulando. No hemos renunciado a nuestros altos estándares”

Hungría:

“Es posible transferir financiación ‘Next Gen’ a bancos de desarrollo”

Infracción:

“Tenemos que ser más estrictos a la hora de conceder prórrogas y aplicar sanciones”

bro. A menudo parece que el problema es que el caso llegue a tramitarse. ¿La Comisión Europea se ceñirá a los plazos y evitará dejar casos en el aire?

Lo que buscamos es agilizar los procedimientos, aumentar su automatización y endurecer las sanciones. Concretamente, la idea es simplificar y acelerar los dictámenes recientes cuando sea necesario. También ser más estrictos a la hora de conceder prórrogas para un procedimiento. Establecemos una serie de condiciones sobre cómo pueden hacerlo. Las prórrogas deben tener por objeto permitir que los países adopten medidas para cumplir con lo que les pide Bruselas en su dictamen motivado. Solo puede haber una solicitud para ampliar el plazo. La idea es acelerar los procedimientos. El año pasado, la duración media de un caso de infracción fue de casi 3 años. Y casi una quinta parte de los casos de infracción duraron más de 5 años. Por eso queremos acelerar esos procedimientos. También, cuando sea necesario, recurrir más a los diálogos previos a la infracción. En general, han sido eficaces para re-

solver los problemas antes de iniciar el procedimiento de infracción.

Derogar legislaciones puede suponer un problema...¿Cómo se puede evitar que la desregulación cause perjuicios a los Estados miembro?

Lo que estamos haciendo no es desregulación. Hemos sido muy claros al respecto. No estamos renunciando a nuestros elevados estándares sociales o medioambientales. No estamos aboliendo nuestros objetivos políticos que forman parte de nuestro Pacto Verde. Estamos buscando cómo alcanzar nuestros objetivos con menos carga administrativa y menos costes. Esta petición procede, claramente, de los Estados miembro. Ha habido varias conclusiones del Consejo Europeo en las que se insta a la Comisión a trabajar en esta agenda de simplificación. Es también una fuerte demanda de nuestra comunidad empresarial, especialmente de las pymes. La mayoría señalan las cargas administrativas como el mayor obstáculo para hacer negocios. Es necesario cambiarlo para impulsar nuestra propia competitividad en un mundo cada vez más desafiante.

¿Se plantean una simplificación de las reglas fiscales para activar la cláusula de escape sin necesidad de una crisis severa?

Nuestras normas fiscales han sido revisadas hace poco. Ya estamos aplicando el marco revisado. En cuanto a las cláusulas de escape general, estas se aplican en situaciones de grave recesión económica. Actualmente, no nos encontramos en una situación de grave recesión económica, sino en una de desaceleración económica. Y vale, entonces quizá podríamos plantear una modificación terminológica o metodológica, una simplificación de las leyes generales de escape para permitir su uso también sin que haya una recesión económica. En este tipo de cosas es donde tenemos que distinguir entre simplificación y cambio de política. Si cambiamos nuestros objetivos políticos con el Pacto Verde o las normas fiscales. Eso es un cambio de política, no es una simplificación.

La Unión Demócrata Cristiana de Alemania (CDU) quería una moratoria en la obligación de permisos medioambientales para poner en marcha obras de construcción o proyectos industriales. ¿Se menciona esa moratoria en esa comunicación de ayer?

No necesariamente lo llamaría moratoria. Pero el proceso de concesión de permisos es parte de nuestra agenda. Los procesos de concesión de permisos nos impiden, a veces, alcanzar nuestros objetivos en el despliegue de renovables o alcanzar los objetivos de la estrategia de materias primas o el desarrollo de vivienda. Estamos mirando como acelerar estos plazos de los permisos. Son parte de nuestra agenda.



Bruselas plantea endurecer las multas a los países que ignoren sus directivas

Lidia Montes BRUSELAS.

Bruselas prosigue con su simplificación regulatoria en un intento por eliminar las barreras del mercado único y agilizar los procesos burocráticos para que sean más eficientes. La Comisión Europea presentó una propuesta que se vuelve más estricta con los procedimientos de infracción para los Estados miembro que no cumplen con la traslación de la normativa europea a su legislación nacional. Al tiempo endurecerá las sanciones para aquellas capitales que no aplican la norma UE.

La propuesta lanzada ayer en Estrasburgo pretende acelerar los expedientes cuando las directivas europeas no se transponen a la regulación nacional. Si un Gobierno no notifica a Bruselas a tiempo la aplicación de una directiva o no ofrece información adicional una vez que el procedimiento de infracción se ha activado, Bruselas reduce a seis meses el plazo por el que activa el segundo paso del expediente.

El procedimiento de infracción consta de tres pasos: un primer aviso, por el cual se da dos meses a un país para subsanar la situación. Si la directiva europea sigue sin aplicarse, se remite a ese Gobierno un segundo aviso, con otros dos meses de plazo y, en última instancia, la Comisión Europea puede llevar el caso ante el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE).

Lo que plantea el Ejecutivo comunitario es una perspectiva más estricta cuando los países piden ampliar ese plazo de dos meses que tienen para responder a Bruselas. La idea es que solo se conceda esa extensión en el segundo paso del procedimiento, a partir de ahora.

Por otro lado, Bruselas quiere reducir el número de casos de pro-

cedimientos de infracción de larga duración. Para ello se centrará en procesos que llevan abiertos más de cinco años pero que todavía no han llegado a la Justicia europea. Para los procedimientos que lleguen a este umbral final, Bruselas plantea endurecer las sanciones como elemento disuasorio.

En este sentido, el comisario de Economía, Valdis Dombrovskis aclaró que esa comunicación “establece un enfoque renovado en materia de aplicación de la normativa, basado en procedimientos más ágiles, una mayor automatización, sanciones más disuasorias y un énfasis en la reducción de los casos pendientes desde hace tiempo en todos los ámbitos del Derecho de la UE.

Uno de los puntos clave de esta propuesta es la introducción de mecanismos disuasorios creíbles para aquellos países que no cumplen con la normativa europea. En caso de infracción, se espera que los países colaboren para corregirlas. Si esto no sucede, los Tratados de la UE permiten imponer sanciones desde el momento en el que el caso llega al TJUE.

En un paso más, el fallo de la justicia europea puede llevar a multas más elevadas por la no transposición de la normativa europea, ya que se considera que priva a los ciudadanos europeos de sus derechos. La Comisión Europea anuncia, así, que aplicará un enfoque más estricto en el cálculo de estas sanciones con un importe más elevado para reforzar su efecto disuasorio.

El paquete incluye un plan de acción para ejecutar una “profunda limpieza” legislativa que buscará abordar la “fragmentación e incoherencia” de muchas disposiciones que muchas veces se solapan entre sí.



El ministro de Hacienda, Arcadi España, y el de Economía, Carlos Cuerpo, tras el Consejo de Ministros. SERGIO GONZÁLEZ VALERO

El Gobierno da por segura más inflación y aleja aún más los PGE

Cuerpo sube la previsión de IPC para el año a un mínimo del 3,1% por la guerra

C. S. MADRID
El Gobierno ajusta al alza la proyección de inflación para este año al 3,1% a la espera de evolución de la Guerra de Irán y elude ya garantizar que va a presentar Presupuestos para este mismo año, pese a que concluye ya el mes de abril. El vicepresidente primero, Carlos Cuerpo, ha afirmado que cuando antes del verano se vea con más claridad la evolución de la guerra, se decidirá para qué periodo se presentan los presupuestos sin especificar si para 2026 o para 2027. De momento se da aún más tiempo incluso para el paso previo a presentar presupuestos.

Tras el Consejo de Ministros, Cuerpo ha presentado el llamado Informe de Progreso Anual, que modifica alguna de las previsiones del pasado noviembre, pero que no constituye aún el llamado cuadro macroeconómico de actualización de proyecciones necesario antes de la presentación del Proyecto de Presupuestos para 2026 prometido por el propio presidente del Gobierno, Pedro Sánchez.

Cuerpo ha justificado que siga sin dar siquiera este paso inicial, porque hay que «trabajar semanas» para recoger el impacto de la evolución de

la guerra. Ha señalado que sólo lo sucedido hasta ahora en los precios ha supuesto un «ajuste automático de un punto», puesto que el Gobierno ya no prevé un deflactor del Producto Interior Bruto de un 2,1%, sino del 3,1%.

De haberse cumplido lo establecido en la Constitución, el Consejo de Ministros debió de haber aprobado ya cuadro macroeconómico para 2026 en septiembre y presentado Presupuestos a finales de ese mes, cuando aún no había estallado el conflicto en el Golfo Pérsico.

Mientras tanto, Cuerpo mantiene una previsión de crecimiento del Producto Interior Bruto de España del 2,2% para 2026 porque aunque ya prevé un recorte de unas décimas por la guerra, cree que se pueden ver compensados por la buena dinámica arrastrada del pasado año. Y, pese al mayor gasto por la guerra, apuesta que el déficit público bajará con respecto al PIB desde el 2,1% de 2025 al 1,6%. Sin embargo, las nuevas reglas del euro no ponen tanto el foco en el déficit sino en la regla de gasto. Sobre este importante punto, Cuerpo ha asegurado que España, aprovechando «todos los márgenes de flexibilidad», cumplió la regla en 2025 al crecer este variable un 4,5%, que

es justo el máximo que permitía la UE. Lo que no ha garantizado el vicepresidente primero del Gobierno es que se vaya a cumplir en 2026. No ha proporcionado datos con el mismo argumento de la incertidumbre mundial. «Estamos intentando atenuar el impacto de la guerra».

El vicepresidente sí se ha mostrado convencido de que la deuda con respecto al PIB bajará por primera vez desde la pandemia desde el 100%. Y ha reivindicado que España figura entre los países con precios mayoristas de electricidad más bajos de la UE. Ha dado datos de los ma-

yoristas, no de los que realmente terminan apareciendo en el recibo.

Por su parte, el ministro de Hacienda, Arcadi España, ha debutado en rueda de prensa tras el Consejo de Ministros y ha afirmado sobre los Presupuestos que «el Gobierno está centrado en las prioridades de los ciudadanos» por las consecuencias del conflicto internacional. «Un mensaje de tranquilidad. A pesar de la prórroga presupuestaria el Gobierno sigue funcionando».

Su intervención ha sido más política que la del vicepresidente primero uniéndose a la portavoz, Elma Saiz, en contra del PP. «El PP ha dado un paso más, ya no plantea un debate sobre qué tipo de modelo fiscal quiere, si no, sobre impuestos sí o impuestos no, y eso es muy preocupante y peligroso», afirmó Arcadi España, que se ha preguntado, por ejemplo, de dónde sale el dinero para pagar un trasplante de corazón, que cuesta más de 90.000 euros. «Hay que pedir un esfuerzo adicional a las rentas más altas, y ese es el camino que tenemos que recorrer y nunca en una subasta de impuestos sí o no, que es una forma de plantear un debate sobre Estado de bienestar sí o no», en opinión del socialista valenciano.

España cumplió al límite la regla de gasto en 2025, según sus datos

Cuerpo prevé «semanas» antes del paso previo a los Presupuestos

El Gobierno financia el crecimiento en defensa de TecnoBit

JOSÉ M. RODRÍGUEZ SILVA

MADRID

El Gobierno sigue dando pulmón financiero a las empresas de defensa para que inviertan en las capacidades necesarias para afrontar los nuevos programas que necesitarán las Fuerzas de Armadas. Una de ellas es TecnoBit, la filial militar de Grupo Oesía, que recibió más de 12 millones de euros en forma de préstamo blanco a través del Fondo de Apoyo a la Inversión Industrial Productiva.

Este fondo, dependiente del Ministerio de Industria, ya aceleró la expansión de Escribano, ITP Aero y Sapa Placencia en los últimos años, ha inyectado ahora liquidez a la compañía que preside el empresario Luis Furnells, según documentación a la que ha tenido acceso a EL MUNDO.

La compañía ya recibió más de 4 millones de euros como primer pago y recibirá en los próximos dos años el resto en un préstamo que tiene tres años de carencia y que está otorgado a un 4,64% de interés fijo. La financiación otorgada por el Gobierno se une a la que Banco Europeo de Inversiones concedió al grupo en diciembre, cuando le otorgó un préstamo de 30 millones para «financiar las actividades de I+D+i en tecnologías avanzadas».

Tanto el Grupo Oesía como su filial militar se han especializado en tecnologías *nicho* como lo relacionado con comunicaciones satelitales, subsistemas dentro de la defensa o más recientemente la fotónica. Eso ha permitido al grupo acceder a grandes contratos con los Eurofighter o ser uno de los socios locales de los misiles Patriot.

Este próximo jueves, la compañía, que Indra estuvo interesada en adquirir, presentará su plan estratégico para los próximos cuatro años en los que se le augura un importante crecimiento, ya que se ha asegurado su presencia en contratos claves como el nuevo programa de avión entrenador del Ejército del Aire.

Las líneas de este plan pasan por profundizar la internacionalización del grupo con el área Asia-Pacífico como prioritaria, con la entrada en mercados como Japón e Indonesia, así como reformular también sus negocios civiles.

Así, en línea con las últimas tendencias, la empresa planea reorientar su línea de servicios digitales para orientarla hasta la hiperautomatización, lo que advierte, llevará a «evolucionar los modelos operativos».

Bolsa & Inversión

Emiratos Árabes Unidos se retira de la OPEP y profundiza la crisis regional

El país saldrá de la organización tras 59 años por desacuerdos con Arabia Saudí

elEconomista.es MADRID.

Movimiento de calado en el espectro petrolero mundial. Emiratos Árabes Unidos (EAU) anunció ayer que abandonará este próximo 1 de mayo la Organización de Países Exportadores de Petróleo así como la alianza del grupo con Rusia y otras naciones (la OPEP+) tras 59 años como miembro de la primera. El adiós del emirato al histórico cártel supone un duro golpe para los grupos de países exportadores de petróleo agrupados en el mismo y para su líder de facto, Arabia Saudí, en un momento en que la guerra con Irán ha provocado una crisis energética histórica y ha desestabilizado la economía mundial.

El motivo detrás de esta abrupta salida es que en Abu Dabi tienen previsto llevar a cabo un reajuste estratégico a raíz de la guerra con Irán. La salida de EAU desde este viernes les ayudará a satisfacer la demanda cambiante, según afirmó ayer el Ministerio de Energía del país en un comunicado, en el que comentaba que el país aumentará gradualmente la producción.

Con cifras de 2025, anteriores a la disrupción que ha supuesto la guerra en Irán, EAU contaba con una cuota del 12,16% en el cártel, situándose como el tercer mayor país productor con unos 3,8 millones por día (mb/d). En cuanto a volumen de exportaciones, el año pasado se registró una media de 2,75 mb/d.

“Esta decisión refleja la visión estratégica y económica a largo plazo de los EAU y su perfil energético en evolución, que incluye una inversión acelerada en la producción nacional de energía, y refuerza su compromiso con un papel responsable, fiable y con visión de futuro en los mercados energéticos mundiales”, justifica el escrito. “Esta decisión se produce tras una re-

visión exhaustiva de la política de producción de los EAU y de su capacidad actual y futura, y se basa en nuestro interés nacional y en nuestro compromiso de contribuir eficazmente a satisfacer las necesidades apremiantes del mercado”, añadía el comunicado.

La sorprendente pérdida de EAU, miembro de la OPEP desde 1967, podría generar desorganización y debilitar al cártel, que por lo general ha tratado de mostrar un frente unido a pesar de los desacuerdos internos sobre una serie de cuestiones que van desde la geopolítica hasta las cuotas de producción.

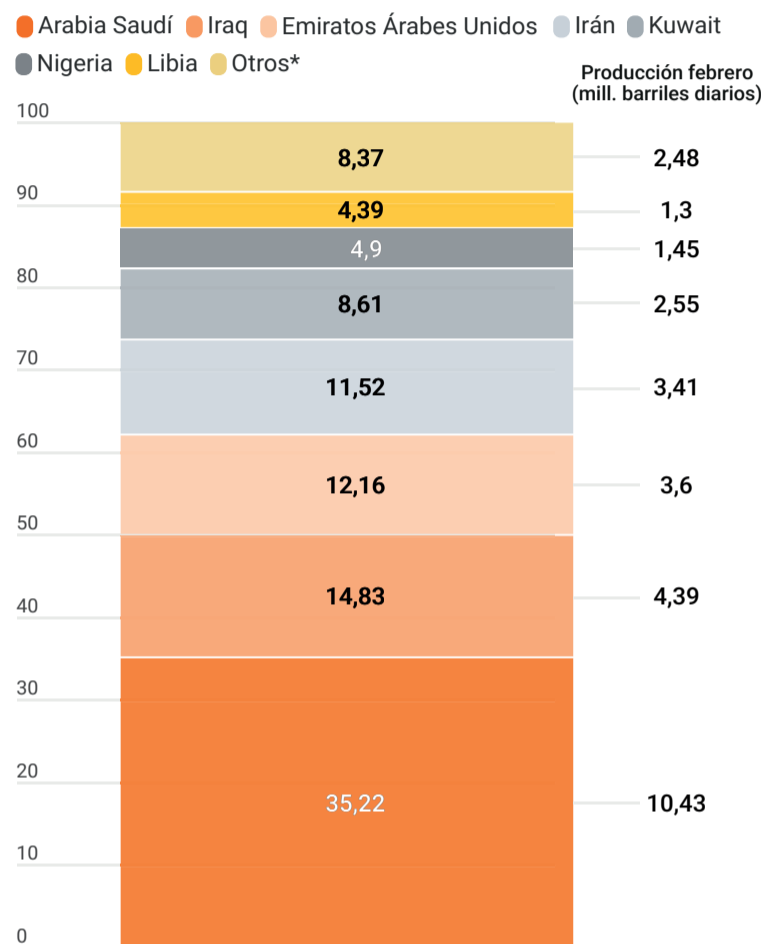
La salida se produce en un momento de tensión con el bloqueo de Ormuz

El deseo de EAU de desplegar nueva capacidad de producción les ha llevado a entrar en conflicto con su gran rival regional, Arabia Saudí, en las reuniones de la OPEP de los últimos años. Las tensiones también se han recrudecido de forma intermitente a medida que ambos países compiten por la influencia regional. A principios de este año, Arabia Saudí tomó medidas para frenar la creciente influencia emiratí, ya que ambos países respaldaban facciones opuestas en la guerra de Yemen.

Los desacuerdos sobre cuestiones petroleras ya han llevado a Abu Dabi al borde de abandonar la OPEP en otras ocasiones, aunque nunca llegó a hacerlo. En el plano más internacional, apuntan desde Reuters, la salida de Emiratos Árabes Unidos de la OPEP supone una gran victoria para Do-

Emiratos supone el 12% de la producción de la OPEP

En % sobre total

Fuente: Bloomberg *Venezuela, Argelia, República del Congo, Gabón y Guinea Ecuatorial. **eE**

nald Trump, quien ha acusado a la organización de “estafar al resto del mundo” al inflar los precios del petróleo.

Rivalidad con Arabia Saudí

La ruptura se produce después de que EAU, centro de negocios regional y uno de los aliados más importantes de Washington, criticara a otros Estados árabes por no haber hecho lo suficiente para protegerlos de los numerosos ataques iraníes durante la guerra. Anwar Gar-

gash, asesor diplomático del presidente del emirato, criticó la respuesta de los países árabes y del Golfo ante los ataques iraníes en una sesión celebrada el lunes en el Foro de Influencers del Golfo. “Parece que se está gestando algo importante en Oriente Medio”, constata Javier Blas, analista energético de Bloomberg. “Aparte de Irán, EAU ha mostrado su descontento con varios vecinos y con su pertenencia a diversas organizaciones”, subraya.

“El anuncio no tendrá repercusiones inmediatas en el mercado energético mundial, pero sí sugiere que la oferta mundial será mayor de lo que sería de otro modo una vez que se reabra el estrecho de Ormuz”, interpreta en una nota para clientes David Oxley, analista de Capital Economics.

Según el estratega, la declaración ha sido bastante imprecisa en cuanto a los motivos concretos de la decisión. Sin embargo, tras haber invertido fuertemente en ampliar la capacidad de producción energética en los últimos años, el panorama general es que “en EAU están ansiosos por extraer más petróleo y, en última instancia, consideran que estar fuera de las obligaciones de la OPEP+ les dará más flexibilidad”, explica Oxley.

“Si bien EAU es relativamente pequeño (como actor petrolero global), las implicaciones para el mercado petrolero mundial serían aún mayores si esto desencadenara una mayor desintegración del grupo, y

El país contaba con una cuota del 12,16% en el cártel, como tercer mayor país productor

si los grandes productores, como Arabia Saudí y Rusia, decidieran aumentar aún más su producción”, cierra el experto.

Antes de que estallara el conflicto de Israel y Estados Unidos contra Irán, EAU era el tercer mayor productor de la OPEP, representando aproximadamente el 12% del suministro total del grupo. “La implicación a largo plazo es una OPEP estructuralmente más débil”, indica Jorge Leon, jefe de análisis geopolítico en Rystad Energy que anteriormente trabajó en la secretaría de la OPEP.

“Fuera del grupo, los Emiratos Árabes Unidos tendrían tanto el incentivo como la capacidad para aumentar la producción, lo que plantea cuestiones más amplias sobre la sostenibilidad del papel de Arabia Saudí como estabilizador central del mercado”, añade.

Los expertos avisan de que el petróleo está en fase ‘autodestructiva’

Advierten de que los cambios en la demanda podrían ser permanentes

Vicente Nieves MADRID.

El precio del petróleo acumula ya varias semanas por encima de los 90 dólares por barril. El litro de gasolina, diésel o queroseno se ha disparado, lo que está llevando a los consumidores a modificar sus patrones de consumo, por ahora, de

forma temporal. El mercado suele autorregularse, precisamente, a través de los precios. Cuando estos suben mucho, se produce lo que se conoce como destrucción de demanda (se reduce la demanda para encontrar un nuevo punto de equilibrio con la oferta), una fase en la que se encuentra ahora el petróleo.

Los expertos creen que, si esta fase se prolonga, el mercado de petróleo podría sufrir cambios permanentes. Y los expertos empiezan a temer que la prolongación del co-

lapse del Estrecho de Ormuz cambie el mercado de petróleo para siempre. Cuanto más se prolongue el conflicto, mayores serán las probabilidades de que estos cambios se materialicen, a medida que se acumulen los barriles perdidos.

Según revelan desde la agencia Bloomberg ya se podrían haber perdido hasta 1.000 millones de barriles de oferta, algo “prácticamente garantizado”, al tiempo que ya se está destruyendo demanda a gran escala en Asia. Sin embargo, esta

destrucción se está extendiendo por el mundo de forma lenta, silenciosa pero constante, a medida que los gobiernos están a punto de agotar las reservas de petróleo almacenadas que estaban utilizando para amortiguar el impacto de la pérdida de suministro de Oriente Medio sobre los precios. Goldman Sachs ya vaticina que el precio del crudo alcanzará los 120 dólares por barril a finales de año, mientras que el combustible de aviación se agota poco a poco.

Los analistas señalan que la escasez de suministro de petróleo está golpeando con fuerza a la industria petroquímica. Numerosos sectores dependen de estos productos, incluidos los vehículos eléctricos y las energías renovables. Si suben los precios del crudo, el encarecimiento se traslada a toda la cadena, desde los coches eléctricos hasta los cables, lo que termina encareciendo también las alternativas a los hidrocarburos y reduciendo la demanda energética en su conjunto.

Luz verde a la ley de prevención de riesgos laborales sin apoyo de CEOE

ANTEPROYECTO/ Abogados laboristas advierten del coste organizativo para las empresas, que deberán reasignar a empleados para realizar de funciones preventivas, y de más control en pequeños negocios.

Gonzalo D. Velarde. Madrid
Aún a expensas de superar el trámite parlamentario, donde el texto podría sufrir modificaciones con las enmiendas de los grupos políticos, el Gobierno dio ayer luz verde a la reforma de la ley de prevención de riesgos laborales, sin el apoyo de las organizaciones empresariales. Después de 20 meses de negociación, CEOE y Cepyme salieron de la negociación tras denunciar la unilateralidad por parte del Ministerio de Trabajo en la confección del texto definitivo aprobado por el Consejo de Ministros, que sí cuenta con el apoyo de los sindicatos.

De este modo, el Ejecutivo manda el anteproyecto de ley al Congreso de los Diputados. Una norma con la espera modernizar la vigente desde 1995, y en la que principalmente se amplía el foco de la acción preventiva de riesgos asociada a las empresas.

La reforma fue un compromiso alcanzado en el marco de la Estrategia Española de Seguridad y Salud en el Trabajo 2023-2027 que sí contó con el consenso de todos los agentes sociales hacer ahora prácticamente tres años. No obstante, el desarrollo técnico de los rasgos de la nueva ley de prevención es lo que alejó las posturas hasta el punto de impedir un nuevo acuerdo.

La vicepresidenta segunda del Gobierno, Yolanda Díaz, defiende la pertinencia de la

norma, teniendo en cuenta que en el año 2025 fallecieron más de 700 personas en su puesto de trabajo, una cifra que es "brutal" a pesar de que se ha reducido un 40%, en lo que califica la siniestralidad laboral del "principal problema" en España.

"Hablamos de absentismo, pero los datos de aumento de IT por salud mental se han incrementado un 500%, no es una maldición divina en España o Europa. Tenemos en esta ley la posibilidad de abordar futuros absentismo, actuar antes para que la ciudadanía no enferme. Es mejor actuar ex ante que culpar a los trabajadores que enferman de una responsabilidad que no es suya", argumentó ayer la ministra de Trabajo.

Claves de la ley

La normativa obligará a las compañías a integrar el bienestar psicológico en sus planes de prevención, equiparando la vigilancia de la salud mental a la física mediante exámenes médicos específicos. Aquí, la desconexión digital pasa a convertirse en un derecho de salud laboral, por lo que las empresas deberán detectar patologías derivadas del estrés o la hiperconectividad y aplicar medidas correctoras inmediatas.

Paralelamente, la ley introduce por primera vez un protocolo obligatorio de reincorporación tras bajas de larga



La vicepresidenta segunda del Gobierno y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, ayer.

duración (más de seis meses) para garantizar que un retiro no adaptado al puesto.

Además, en el plano organizativo, el anteproyecto de ley endurece los requisitos para las pequeñas empresas. La reforma limita a un máximo de diez trabajadores el supuesto en el que el empresario puede asumir personalmente la gestión de la prevención, reduciendo el umbral actual de 25 empleados para las compañías que cuentan con un solo centro de trabajo.

Una de las novedades más

questionadas por la patronal, es la creación del delegado territorial, designado por las organizaciones sindicales y empresariales, que tendrá potestad para vigilar el cumplimiento de la norma en negocios de menos de diez empleados que carezcan de representación legal. Estos delegados podrán realizar visitas presenciales, proponer mejoras y, en última instancia, denunciar deficiencias ante la Inspección de Trabajo.

Finalmente, el nuevo marco legal mantiene el rigor del

régimen sancionador, con multas que pueden alcanzar el millón de euros en los casos más graves. Sin embargo, se limita la vía de "pronto pago" que permite una reducción del 40% en la cuantía de la multa, quedando totalmente vetado en aquellos casos donde la infracción deriva en un accidente de trabajo o una enfermedad profesional.

Impacto empresarial

En este punto, la nueva normativa generará un impacto al menos en el plano organi-

Los expertos prevén un aumento de las cargas burocráticas y mayor exposición a sanciones

zativo para las empresas, especialmente en las más pequeñas. "No se puede negar que van a tener dificultades", señala Aurora Sanz socia directora de Tax & Legal de Grant Thornton y Técnica Superior en PRL, especialidad de Seguridad en el Trabajo asegurando que un coste económico de contratación de un servicio de prevención o designación de personas trabajadoras formadas, un coste organizativo de liberar tiempo de dichas personas trabajadoras para la realización de funciones preventivas, y complejidad técnica de gestión de riesgos psicosociales, digitales y organizativos más sofisticados. "Además, tendrá un impacto jurídico en cuanto a incremento de obligaciones documentales y de supervisión, mayor exposición a sanciones", asegura Aurora Sanz.

Marina de Castro, directora del departamento Laboral de MAIO Legal asegura que la introducción de la figura del agente territorial puede tener un impacto significativo, especialmente en el ámbito de las microempresas, donde la gestión de la prevención suele ser más informal y carece de soporte técnico especializado. "Si se percibe como una figura de apoyo técnico, puede suponer un avance en la mejora de la prevención. Por el contrario, si se configura como un mecanismo adicional de control o supervisión, existe el riesgo de generar rechazo en el tejido empresarial más pequeño", advierte.

Las nuevas pensiones, de 1.767 euros, disparan un 6,1% el gasto

G. D. Velarde. Madrid
Las nuevas pensiones de jubilación del régimen general ascienden ya a 1.767 euros al mes en catorce pagas. La cifra es un 3,8% mayor que hace un año y constituye el principal acelerante del gasto en pensiones que está experimentando la Seguridad Social de forma continuada.

A cierre del mes de abril la factura de las 10,4 millones de prestaciones contributivas que perciben los 9,4 millones de pensionistas ascendió a 14.336 millones de euros, lo que supone un 6% más que en el mismo mes del pasado año. Es decir, el incremento

del desembolso rebasa la inflación aun con el repunte experimentado por la guerra de Irán (3,4% en marzo) y ha dejado atrás el nivel de la revalorización ejecutada por el Gobierno a comienzos de año, del 2,7%.

Cabe recordar que, de media, las cuantías de las pensiones que se dan de alta en el sistema son un 17% más altas que aquellas que causan baja. Este desfase es el responsable neto de que la aumento de la factura sea sensiblemente mayor que el de la subida efectuada.

De este modo, teniendo en cuenta que la factura de pres-

taciones contributivas rebasó ligeramente los 240.000 millones en el pasado ejercicio, el coste sería mayor al que agrega la subida de más de 7.300 millones prevista por el aumento del 2,7%.

En este sentido, la pensión media del sistema de la Seguridad Social se situó en abril en 1.368 euros mensuales, un 4,5% más que en el mismo mes del año anterior -inclu-

La factura mensual crece a más ritmo que el IPC y se sitúa en 14.336 millones de euros

yendo la cuantía de las distintas clases de pensión (jubilación, incapacidad permanente, viudedad, orfandad y en favor de familiares)-.

Por su parte, la pensión media de jubilación, que perciben más de dos tercios del total de pensionistas (6,6 millones de personas), alcanzó a 1 de abril los 1.569,7 euros mensuales, un 4,4% más que en abril de 2025.

Por su parte, la pensión media de las clases pasivas del Estado -personal militar y al personal civil de la Administración General del Estado, de la Administración de Justicia, de las Cortes Gene-

rales y de otros órganos constitucionales o estatales, así como a funcionarios transferidos a las comunidades autónomas- ascendió a 2.405 euros mensuales en catorce pagas. El coste de la nómina de estas 738.790 prestaciones asciende a 1.776 millones de euros.

Jubilación demorada

Según los datos publicados por el departamento dirigido por Elma Saiz, en los tres primeros meses de 2026, se registraron 96.612 nuevas altas en pensiones de jubilación, casi un 13% fueron jubilaciones demoradas voluntarias

(12,7%), lo que supone casi dos puntos porcentuales más que al cierre de 2025 y ocho puntos por encima de las registradas en 2019.

Como consecuencia del retraso voluntario del momento del retiro y la menor anticipación, la edad media de acceso a la jubilación se sitúa en 65,2 años, cuando en 2019 era de 64,4 años -en 2022 entraron en vigor nuevos incentivos para la demora en el acceso a la jubilación y se reconfiguró el marco legal para la jubilación anticipada-. Además, el 66,1% de los nuevos jubilados accedieron con edad ordinaria (64.160).

INTERNACIONAL

ALEMANIA INICIA UN DRÁSTICO RECORTE DEL ESTADO DEL BIENESTAR

La coalición de democristianos y socialdemócratas acuerda reducir los gastos sanitarios en 38.000 millones de euros en 2030 pese a la fuerte oposición social y en sus propios partidos

Rosalía Sánchez
Corresponsal en Berlín



Los alemanes esperaban con tensión en el bolsillo la rueda de prensa del Gobierno de hoy, tras el consejo de ministros que lanzará una batería de recortes, pero el desenlace se ha adelantado. La coalición formada por la Unión Cristiana demócrata (CDU) de Merz y los socialdemócratas del SPD ha estado negociando hasta el último momento y, en cuanto hubo acuerdo, varios medios alemanes accedieron al documento, que contiene un golpe al seguro sanitario y se suma al recorte de ayudas públicas y de las pensiones. El canciller Friedrich Merz, que apenas llegó al Gobierno declaró que el estado de bienestar alemán era «insostenible», lo está cercenando como no se hacía en este país desde la Agenda 2010 de Gerhard Schröder, en el año 2000. Y si aquella agenda partió en dos al SPD, que no ha vuelto a ser el mismo partido desde entonces, los actuales recortes amenazan también con romper la unidad de la CDU, que observa el desafortunado programa de rearme, de unos 100.000 millones al año, en coincidencia con los recortes sociales.

Desaparece, por ejemplo, la gratuidad de la seguridad social para los cónyuges que no cotizan. La reforma contempla casos de dificultades para familias con varios hijos de hasta siete años, padres de niños discapacitados, pensionistas y personas que cuidan de familiares dependientes. Pero quienes no cumplan estas con-

diciones deberán pagar una contribución mínima del 2,5 por ciento de los ingresos del cónyuge asegurado a partir de ahora. Originalmente, el proyecto elaborado por la ministra de Sanidad Warken preveía una contribución del 3,5 por ciento, que ha quedado suavizado, pero el tabú ha caído y queda abierta la puerta a sucesivas subidas.

El SPD también ha logrado aumentar significativamente el umbral para la exención del seguro hasta los 100.000 euros. Esto pretende evitar que demasiados trabajadores con altos ingresos abandonen la Seguridad Social y se cambien a un seguro médico privado. Aumentan además los copagos por medicamentos y hospitalización, además de cambios de reglas en la financiación que sin duda sobrecargarán a las Cajas del Seguro,



El canciller alemán Friedrich Merz sufre un bajísimo índice de popularidad. Reuters

las Krankenkassen, cuyo déficit se sitúan en torno a los 3.300 millones anuales. En conjunto, el paquete de austeridad prevé un ahorro estatal de 19.300 millones de euros el próximo año. Para 2030, el ahorro total crecerá hasta 38.300 millones de euros, con el foco puesto en la reducción del gas-

to en consultas, clínicas y medicamentos.

El objetivo de la reforma del seguro sanitario es «mantener estables las contribuciones para las personas aseguradas y sus empleadores», según el Gobierno alemán, que calcula el colapso del actual sistema si no se reforma debido al cambio demográfico. Los planes de reforma se basan en 66 propuestas de una comisión de expertos especialmente designada por el Gobierno federal. El resultado se suma al recorte de las ayudas públicas a los parados de larga duración y a la reforma de las pensiones, que, según declaró Merz recientemente, quedarán convertidas en una «cobertura básica» para la vejez y ya no serán suficientes para garantizar el nivel de vida a largo plazo.

Merz también planea recortar la ayuda a más de 850.000 niños a los que uno de sus padres no paga la manutención, reduciendo el límite de edad a los 12 años y dejando a los chicos de entre 12 y 18 con las manos vacías. El ahorro de esta medida, todavía por concretar, sería de alrededor de mil millones de euros y afectaría a un grupo de población que ya vive al límite: padres solteros justo por

La sanidad germana no soporta el cambio demográfico

En 2025 nacieron en Alemania menos bebés que en cualquier otro año desde 1946. Si en aquel momento, en un contexto de plena posguerra y hambre, con la población diezmada por la II Guerra Mundial y las condiciones sanitarias en su peor estado, nacieron unos 922.000 bebés en Alemania, el año pasado apenas vinieron al mundo 654.300 niños, un 3,4% menos que el año anterior. La tendencia, desde hace décadas, se manifiesta irreversible. En 2025, además, las muertes superaron los 1,01 millones, dando lugar a la estructura de población a la que el Gobierno alemán pretende reaccionar con estas medidas. El contexto, además, presenta una economía estancada, que todavía no se ha recuperado desde la pandemia. El déficit anual más reciente de las Cajas del Seguro (Krankenkassen, GKV) se sitúa en torno a 3.300 millones de euros, correspondiente al déficit del Fondo de Salud (Gesundheitsfonds) de 2023. Merz ganó las elecciones prometiendo reducirlo.



encima del límite de ingresos para recibir la prestación social básica. Ninguna de estas medidas sale políticamente gratis y Merz está pagando un alto precio en las encuestas.

Hundido en las encuestas

En el último ranking de popularidad de Insa, Merz ocupa el último puesto de una lista de 20 políticos alemanes, que encabeza su ministro de Defensa, Boris Pistorius, el más apreciado con diferencia. La pérdida de aprobación dentro de su propio campo político es especialmente llamativa. Entre los votantes conservadores, Merz acaba también en la parte trasera, mientras lidera el presidente de Baviera, Markus Söder, y se le adelanta también Pistorius.

Pero es en las encuestas sobre si hoy hubiera elecciones en Alemania donde el panorama se recrudece todavía más. El último barómetro de tendencias publicado ayer por RTL muestra a la ultraderecha de Alternativa para Alemania (AfD) en primer puesto, con el 27%, a cinco puntos de ventaja de CDU/CSU, que cae hasta el 22%, mientras que el SPD no

supera el 12%. Este desarrollo está minando la posición de Merz en su propia casa y hay un grupo de diputados dispuestos a plantarle cara abiertamente.

Se llaman a sí mismos 'Grupo 25', porque su núcleo lo componen los 18 diputados que entraron el año pasado en el Bundestag. Todos tienen menos de 35 años. Ya dieron guerra el otoño pasado, a cuenta de la reforma de las pensiones, y se les han ido sumando adeptos desde entonces. Se reúnen una vez por semana en la Paul-Löbe-Haus, coordinadas por Johannes Winkel, Nora Seitz, Lukas Krieger y Konrad Körner, y representan a la franja de población más perjudicada por las reformas.

El presidente federal de la 'CDU de Mayores', Hubert Hüppe, también se ha distanciado de Merz y su Gobierno. «Es importante que todos los que han trabajado y pagado contribuciones durante 45 años reciban notablemente más que la seguridad básica en la vejez, incluso si solo han recibido el salario mínimo», defendió. De lo contrario, afirma, «el incentivo para trabajar en lugar de recibir la ayuda social básica sería aún menor y se fomentaría el trabajo no declarado».

Menos gastos sociales para reducir el déficit y pagar el rearme por la amenaza rusa

R. Sánchez
Berlín

Los recortes de gastos sociales en Alemania persiguen rebajar su déficit público y, además, financiar su rearme militar. Según el último informe del Instituto Internacional de Investigación para la Paz de Estocolmo (Sipri), Alemania se sitúa en el cuarto puesto de la lista de presupuestos militares más altos del mundo. Solo EE.UU., China y Rusia gastan más en armamento que Alemania, cuya Bundeswehr (Ejército) cuesta ahora 108.000 millones de euros al año. Incluso Ucrania, inmersa en una guerra contra una gran potencia como Rusia, gasta menos dinero al año en el presupuesto de defensa que Alemania. En 2025, Ucrania destinó 46.000 millones de euros a ese apartado, más de la mitad de todo el gasto público, mientras que Alemania invirtió 97.000 millones, un 24% más que el año anterior.

«Ese aumento del gasto militar, del 2% en 2025, se inscribe dentro de un proceso. El incremento ya fue de un orden de magnitud similar en 2024. Alemania ahora gasta ahora en conjunto en defensa más del doble que en 2021, cuando rondaba los 50.000 millones. Hace diez años, Alemania seguía ocupando el noveno puesto entre los países con mayor gasto militar del mundo, mientras que hoy está en la parte más destacada de la lista», pone en contexto el director de Sipri, Karim Haggag.



Helicópteros alemanes. Jgnacio Gil

Y, además de comprar armamento para enviar a Ucrania y para rearmar a su propio Ejército, Alemania está reconvirtiendo buena parte de su sector industrial a la fabricación de armamento, desde sectores en los que había perdido el liderazgo mundial, como la exportación de automóviles o maquinaria pesada. El mercado alemán ha superado a China y se ha convertido en el cuarto exportador mundial de armas entre 2021 y 2025, según Sipri. Alemania vende armamento principalmente a Ucrania, Singapur, Argelia, EE.UU. y Turquía, mientras que compra principalmente a EE.UU. (65%), Israel (10%), Francia (5%), Noruega (5%) y los Países Bajos.

Presupuesto ilimitado

Tras ganar las elecciones, pero todavía sin ser investido cancelar por el Bundestag, Friedrich Merz promovió, junto a la ultraderecha de AfD, una votación parlamentaria para levantar el freno a la deuda de la Constitución, con el objetivo de disponer de un presupuesto ilimitado para la defensa. Desde entonces, han crecido en torno a este creciente gasto público varias destacadas empresas. Rheinmetall, el gigante del armamento terrestre, vehículos blindados y munición de artillería; Hensoldt, especialista en sensores y radares militares; Thyssenkrupp Marine Systems (TKMS), fabricante de submarinos y fragatas; Diehl Defence, conocida por sus misiles guiados y sistemas antiaéreos; Krauss Maffei Wegmann (KMW), fabricante del Leopard 2 y de la artillería Panzerhaubitze 2000; y MBDA Deutschland, la filial alemana del consorcio europeo de misiles.

En la nueva Estrategia de Seguridad Nacional, recién publicada por el ministro de Defensa Boris Pistorius, el político más popular de Alemania en todas las encuestas, el objetivo declarado es hacer de la Bundeswehr el «Ejército convencional más fuerte de Europa». Su objetivo: responder a sus compromisos con la OTAN y hacer frente a Rusia, que aparece identificada en el documento como el gran enemigo potencial. «A corto plazo, aumentaremos nuestra capacidad defensiva y de resistencia, a medio plazo buscaremos un aumento significativo y global de la capacidad, y a largo plazo estableceremos la superioridad tecnológica», es el objetivo.