

# **GLOTEC INDUSTRIAL, S.L**

**GERENTE: Benjamín Pérez Aragonese**



## ¿CÓMO FUERON LOS INICIOS DE GLOTEC INDUSTRIAL?

Empezamos en el año 2005, dando asistencia técnica a empresas de maquinaria industrial y en especial al sector de la inyección de plásticos en la zona norte de España; veníamos de un sector conocido y lo más duro fue el tema documental y de gestión, al que no estábamos acostumbrados.

## ¿QUÉ ES PARA USTED Y CÓMO HA SIDO SU EVOLUCIÓN PERSONAL Y PROFESIONAL EN GLOTEC INDUSTRIAL?

Ha sido apasionante, por eso nos gusta este trabajo. Como te he dicho, venimos de un sector conocido, pero lo más apasionante ha sido cuando nos hemos introducido en otros sectores industriales que nos han aportado una riqueza industrial importantísima para lo que es hoy GLOTEC.





## A LO LARGO DE SU TRAYECTORIA PROFESIONAL, ¿CUÁL HA SIDO EL RETO MÁS COMPLEJO AL QUE SE HA ENFRENTADO?

El reto más complejo, sin dudarlo, ha sido el mover una edificación en un patio de una casa.

No estábamos en nuestro medio habitual, un error en la elevación de la edificación, podría partirla por la mitad.

Cuando nos propusieron el proyecto, directamente le dijimos que no, nuestros medios están enfocados al movimiento de máquinas y no de edificios, pero al final, decidimos hacerlo y es una cosa de la que no me arrepentiré nunca.

## ¿Y SU MAYOR LOGRO?

Hemos tenido proyectos muy curiosos, pero sin duda, por su complejidad y dificultad, sería el movimiento de 7 inyectoras de alto tonelaje (entre 80 tm y 115 tm) en un plazo de 11 días.

Esto te lo digo así, pero para el que no sepa, no le diré nada. Pero si te digo, que en condiciones normales una máquina de este tonelaje se tarda en mover unos 8 días...

En las reuniones previas, siempre nos insistía el cliente final, "pero estás seguro de poder hacer", siempre le contestaba lo mismo, "si no pudiéramos hacerlo, no estaríamos aquí".



## ¿QUÉ PERFILES DE CLIENTES TIENE GLOTEC INDUSTRIAL?

Principalmente son industriales, pero no dejamos de dar servicio al que lo pueda necesitar, movemos tanto máquinas de alto peso como un armero de 600 Kg dentro de una casa.

Estamos introducidos en sectores como químicas, armamentístico, farmacéutico, etc.

## ¿CUÁL ES HOY LA DIMENSIÓN DE GLOTEC INDUSTRIAL?

Considero que es la dimensión justa, empresa pequeña, muy especializada, con buena equipación y reconocida a nivel nacional.

## ¿QUÉ DESTACARÍA DE SU EQUIPO?

La entrega que metemos en cada proyecto.

Desde la primera planificación hasta la terminación del proyecto se ve esa entrega e implicación en que el trabajo salga bien y el cliente quede satisfecho.

## ¿CUÁL ES EL CRECIMIENTO PREVISTO DE LA EMPRESA PARA LOS PRÓXIMOS AÑOS?

Como te he dicho, no pretendemos ser una empresa muy grande ni realizar grandes trabajos.

El mercado nos va a decir dónde podemos llegar, si estamos con intención de ampliar plantilla en un par de años pero el mercado está como está.



## DESPUÉS DE MÁS DE 18 AÑOS, ¿CUÁL ES HOY SU MAYOR ILUSIÓN?

Seguir trabajando como hasta hoy, dando buen servicio y seguir aprendiendo de nuestros clientes.

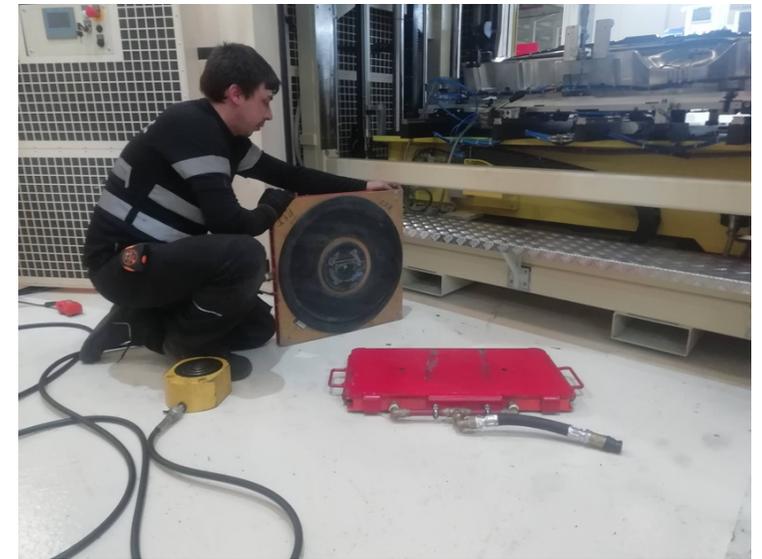
## ¿CREE QUE LAS EMPRESAS AVANZAN EN MATERIA DE GESTIÓN RESPONSABLE?

Sí, sin dudarlo.

## ¿CREE QUE HOY LOS OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE GUÍAN LA ESTRATEGIA DE LAS EMPRESAS?

Sí, tiene que ser así, nosotros lo vemos en todas las empresas que vamos.

Vamos con mucho retraso en este tema y nos tenemos que poner las pilas todos.

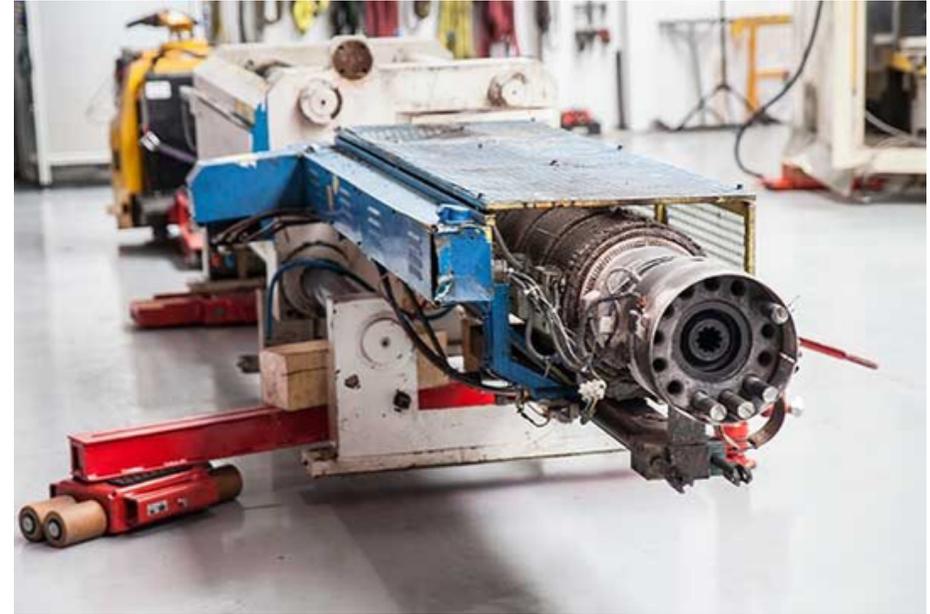
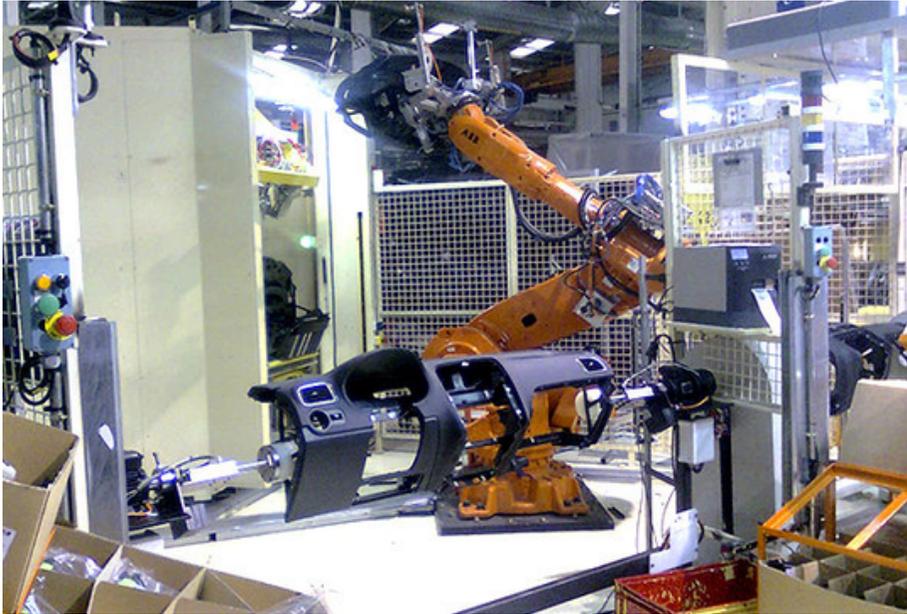




## **POR SU EXPERIENCIA DE ESTOS AÑOS, ¿CUÁL ES SU CONSEJO PARA OTROS EMPRENDEDORES Y EMPRESARIOS?**

Entiendo que todo el que se mete a empresario domina su medio o sector, mi consejo es la paciencia en el entorno que no controla, como la burocracia ante la administración, mutuas, licencias, impuestos, etc... , y que se dedique a lo que sabe hacer y el resto que confíe en profesionales.

Es una carrera de fondo hasta que puedes abrir o salir a la calle, y eso desgasta, es contrapesado con la ilusión de un proyecto.



## ¿EN QUÉ PROYECTOS ESTÁN INMERSOS ACTUALMENTE?

Ya estamos sumergidos en la vorágine de verano.

Todos nuestros clientes quieren hacer todos los trabajos la primera semana de parada y el tiempo es limitado, pero bueno, es siempre así. Intentamos ir dando servicio para que el resto de oficios también puedan trabajar.

## ¿DÓNDE Y CÓMO OS VEIS DE AQUÍ A 10 AÑOS?

Seguiremos en la lucha, con una plantilla un poco más grande y ampliaremos en equipos si el mercado lo permite.



**C/ETILENO, 8**  
**47012 Valladolid**  
**616848788**

**<https://www.glotec.es/>**

